

Señores Accionistas.-

El presente informe de la administración en mandato de lo que dispone la ley de compañías manifiesta los incidentes que han envuelto el entorno empresarial, así como el desarrollo de sus operaciones en el ejercicio del 2.006. -

A partir del mes Junio del 2005 la Administración tomo la decisión de incorporar como cambio en su estructura la contratación de los servicios de la Compañía Gestión Cia. Ltda., quienes son expertos en la labor de Organización y Métodos.

En EL Informe del año 2005 dejamos indicado como futura gestión que la empresa contaría con la Certificación de Iso 9001-2000 y la B.P.M como proceso de calidad y mejora continua de la Empresa, efectivamente estamos en los procesos y esperamos tener la certificación para el año 2007, depediendo de la auditoria.

A continuación resaltamos ciertos índices importantes de la compañía.-

A.- PATRIMONIO.-

Nuestro Patrimonio neto es de 101817.37

B.- Endeudamiento.-

Con relación a este factor podemos decir que hubo un incremento en el corto plazo producto del incremento en los precios de las materias primas y al requerimiento de las mismas y disminución del tiempo de los créditos.

C.- COSTOS Y GASTOS.-

Con relación a estos factores han sufrido incrementos a causa del aumento en los precios de las materias primas. Los gastos no se han alterado más allá de la inflación anual.

D.- VENTAS.-

A pesar del incremento del costo de la materia prima nuestras ventas con relación al año 2005 se han incrementado en un 16% lo que nos ha permitido disminuir la pérdida del año.

Como política estratégica para el año 2007 la compañía deberá aumentar sus ventas en un 15%.

E.- RECURSOS HUMANOS.-

Como Objetivo la empresa se preocupa de dictar charlas motivacionales y proporcionar al personal cursos de capacitación técnicas en las áreas que lo necesito con el fin de mejorar la calidad de vida de los trabajadores y de la organización.-

F.- RESULTADOS DEL EJERCICIO.-

La compañía tuvo utilidad de 11.267.67

G.- SUGERENCIAS DE LA ADMINISTRACION.-

- Concluir en una negociación la deuda que mantenemos con el Instituto de las Fuerzas Armadas, para mejorar la estructura financiera y económica de la compañía y eliminar la mala calificación que tenemos en la central de riesgo por dicha deuda.
- Conseguir una línea de crédito para comprar Maquinaria (impresoras) e incursionar en la línea de etiquetas, que nos permita crecer en ventas y mejorar nuestros márgenes y resultados.

Ing José Lasso Mendoza
PRESIDENTE EJECUTIVO

