

INFORME DE GERENCIA .

PERIODO: 1 ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2006.

Querido Socio y distinguidos
Compañeros que administran la Empresa:

Como gerente de Papeles Soto – Imporsopapel, tengo a bien informarles sobre los logros alcanzados en el ejercicio económico del 2006 y también sobre los problemas que se han suscitado:

Ventas: Se han incrementado este año, en un porcentaje más o menos aceptable, debido principalmente a los mejores precios que vendemos en la actualidad y debido a que, desde comienzos del año estamos importando los principales materiales para las Artes Gráficas: papeles, cartulinas, etc., y también artículos escolares y de oficina. Podemos por esta razón vender nuestros artículos a los mismos precios de la competencia y la mayor parte de veces a precios más bajos.

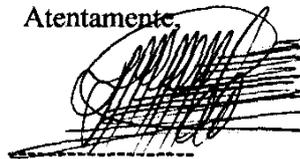
Competencia: En cuanto a la competencia ésta es sumamente grave, ya que además, de los precios que venden todos los importadores del país y ofrecen diariamente a nuestros clientes, ingresa también mercadería de otros países: Perú, China, etc., y venden naturalmente a precios tremendamente bajos.

Gastos: Estos se han incrementado este año, ya que para la mejor atención a nuestros clientes, hemos aumentado el número de colaboradores. Este año la clientela ha aumentado y esto debido a la buena colaboración de los empleados y además porque esta empresa dispone de un surtido completo de la mercadería que distribuimos.

Para el próximo año nuestras metas son continuar con las importaciones y si es posible aumentarlas de las que nos hacen falta todavía.

Impuestos: Me es satisfactorio indicar que todos los impuestos fiscales y Municipales, esta empresa, los ha pagado cumplidamente.

Atentamente,



Ing. Hernán Soto
Gerente.