

INFORME DE GERENCIA
EJERCICIO ECONOMICO 2006

A la Junta General

BORIS LUIS PALOMEQUE Y ASOCIADOS CIA. LTDA.

El presente informe tiene como objetivo dar a conocer las gestiones realizadas y los resultados obtenidos en el año que terminó el 31 de diciembre del 2006.

La nueva línea de productos que dispone la empresa cumplió con las expectativas previstas para el año 2006, tanto en la fabricación como en la venta de los bloques, producción que se pudo tecnificar al adquirir la concretera la que facilita en gran medida la elaboración del hormigón. Se mantiene en crecimiento aceptable la venta de tubos y de los otros productos.

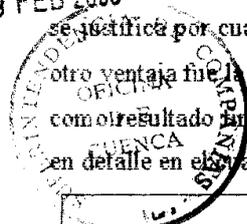
A continuación se realiza un análisis de los aspectos más importantes en el área financiera.

Partiendo del Estado de Resultados del año 2006, las cifras son las siguientes:

Las ventas netas se incrementaron en un porcentaje del 56% en referencia al año 2005 lo que es positivo para la empresa; el costo de ventas se incrementa en el 66,75% lo cual se justifica por cuanto una nueva actividad trae consigo mayores costos, por otra parte otro ventaja fue la disminución de los gastos de operación en el 56,22% , lo que nos da como resultado final un incremento en la utilidad del 46,30%. Este análisis se presenta en detalle en el cuadro siguiente:

CUENTAS	RESULTADOS			
	Año 2006	Año 2005	Variaciones absolutas	Variaciones Relativas
VENTAS NETAS	119,436.43	78,512.64	-42,923.79	-56.10%
(=) Costo De Ventas Total	111,824.04	67,062.63	-44,761.41	-66.75%
UTILIDAD BRUTA	7,812.39	9,450.01	1,837.62	19.45%
GASTOS DE OPERACIÓN	2,867.15	8,092.31	3,425.16	56.22%
UTILIDAD OPERACIONAL	4,945.24	3,367.70	-1,587.54	-47.28%
INGRESOS NO OPERACIONALES		22.50	22.50	100.00%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	4,945.24	3,380.20	-1,565.04	-46.30%

9 FEB 2009



En síntesis, estas cifras dan un promedio mensual de ventas de 9.953 Us dólares, pero a la vez la mayor producción origino un incremento en el costo superando la subida de las ventas en el 11%. Lo que causo un resultado positivo, es la disminución considerable de los gastos operacionales.

Queda un compromiso en nuestra gestión disminuir los costos de venta en la fabricación de bloques que son los que aumentaron considerablemente en el resultado final, a la vez de buscar mejora en la fabricación de los bloques.

Agradezco a todas las personas que han colaborado para culminar con resultado positivo el ejercicio económico del 2006

La Troncal, 30 de Julio de 2007

Arentamente.



Sr. Boris Luis Palomeque T.
GERENTE