

Guayaquil, Marzo 27 del año 2009.-

Señores Accionistas:  
CAUCHOS INDUSTRIALES, CAUINCA S.A.  
Ciudad.-



Estimados señores:

Luego de haber concluido el ejercicio económico del año 2008, en mi calidad de Gerente General y representante legal de la compañía CAUCHOS INDUSTRIALES, CAUINCA S.A., tengo a bien presentar ante Uds. este informe de los actos que más relevancia han tenido en el citado ejercicio.- Este informe está estructurado de la manera que el Organismo de Control lo ha dispuesto y para su conocimiento, es del tenor que seguidamente paso a explicar.-

1.- Entorno empresarial.- Como los señores accionistas lo conocen, nuestra empresa desde los últimos años se ha dedicado por entero a los negocios que tienen que ver con la fabricación o elaboración de accesorios de caucho y metal que son utilizados por el parque automotor del país.- Si bien es cierto por lo escaso de los recursos económicos no podemos ampliar nuestra producción, pero poco a poco vamos sacando nuevos productos conforme a los modelos de vehículos que circulan en el país.-

2.- Cumplimiento de las Resoluciones de la Junta General.- Es conocido por los señores aquí presentes, que he sido y soy un fiel cumplidor de todo lo que legalmente se ha dispuesto en las junta generales.- De no ser así, si alguno de los presentes tiene algún comentario o queja al respecto, ruego hacerlo conocer para dar la correspondiente explicación o para cumplirla de inmediato, si es que se tratara de alguna omisión de mi parte.-

3.- Aspectos Administrativos, Financieros, Laborales.- En la parte administrativa, debo manifestar que nuestras relaciones con los clientes, así como con los proveedores se mantiene muy bien.- Nuestra política de ventas la hemos reducido en cuanto a ser mas selectivos con los clientes, por cuanto muchos clientes fueron afectados por la situación que vive el país y dejaron de ser buenos compradores.- Por otra parte, sigo informado a los señores accionistas, que aparte de la competencia que mantenemos en el país, hay en el mercado productos similares que son traídos de Colombia, que no tienen la misma calidad que los nuestros, pero ahora ante la crítica situación económica, la gente compra cantidad y no calidad.- En una economía dolarizada como la nuestra, se supone que los precios de los bienes y servicios se iban a controlar en base al índice inflacionario, pero la realidad es otra; el incremento de la energía eléctrica es abrumador, la mano de obra junto con todos sus beneficios representa un rubro importante de costo, no se diga de los productos importados ,etc. esto sin duda, conlleva un incremento en el precio de la materia prima e insumos que a la larga ha incidido en el resultado final.- No todo es negativo, consta a los señores accionistas, que en base a un trabajo de hormiga hemos logrado poner en marcha un nuevo grupo de prensas hidráulicas , con lo que sumadas a las anteriores, tenemos trece en funcionamiento,

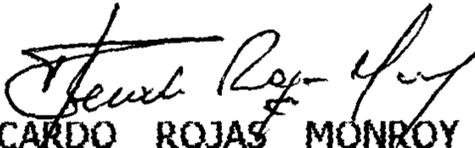
lo que nos ha permitido un ahorro considerable en el tiempo de producción de nuestros productos, además de mejorar la calidad del trabajo para los operarios de las máquinas.- Esta tuvo su inversión significativa, y esperamos que a la larga nos ayudará a reducir posiblemente mano de obra, energía eléctrica, etc.- En la parte económica seguimos teniendo problemas de liquidez, ya que como Uds. lo conocen, en este mercado no se puede vender al contado sino a plazos que van desde 30 a 180 días y si tomamos en consideración que hay clientes que no pagan en forma oportuna o al vencimiento de los plazos sino que se toman más tiempo, y ahora peor ahora porque con la despenalización del cheque el mercado se pondrá más inestable se correrá mayores riesgos de ventas.- Adicional a lo anterior, es muy conocido por los señores accionistas que la situación jurídico-político y económica que vive el país, ha incidido en casi todos los negocios, muchos de los cuales han caído a niveles alarmantes y en otros casos los ha llevado a la suspensión definitiva de sus actividades, o los que tienen mayor capacidad se han ido fuera del país por la incertidumbre jurídica que se vive. Hemos tratado de acudir a instituciones financieras en procura de obtener crédito para nuestras actividades, lográndose pequeños empréstitos, que son insuficientes para nuestras actividades.-

4.- Situación Financiera.- Como lo hemos expuesto en líneas anteriores, por nuestra modalidad de ventas, esto es, a crédito, nos hemos visto obligados a negociar con los propios clientes el pago de sus facturas en efectivo a condición de otorgarles un buen descuento en las ventas.- En todo caso, nuestra situación financiera es bastante preocupante por la cantidad de compromisos económicos que tenemos y que la falta de liquidez nos impiden cumplir.- La utilidad obtenida en este ejercicio nos permite seguir incrementando el patrimonio en procura de que en algún momento podamos obtener un préstamo significativo.-

5.- Resultados del Ejercicio.- Como lo dije anteriormente, si bien es cierto las ventas fueron superiores al año anterior, las utilidades obtenidas fueron \$20.237,21, pero con todos los descuentos de la participación de trabajadores, impuesto a la renta y amortización de pérdidas de ejercicios anteriores el resultado final disponible para los accionista es de \$9.106,80, cantidad que ahora sí, desde ya solicito se la mantenga sin distribuir hasta una segunda orden.-

6.- Finalmente, al término de este informe, quiero dejar sentado mis agradecimientos a todos los señores accionistas por la valiosa colaboración que me han brindado.- De igual manera mis agradecimientos a todo el personal que labora en los distintos departamentos, así como a los profesionales que brindan su valioso apoyo a esta administración.-

De los señores accionistas, quedo, atentamente,

  
RICARDO ROJAS MONROY  
Gerente General