

Guayaquil, Marzo 31 del año 2008.-

Señores Accionistas:
CAUCHOS INDUSTRIALES, CAUINCA S.A.
Ciudad.-



Estimados señores:

Luego de haber concluido el ejercicio económico del año próximo pasado, esto es, el 2007, en mi calidad de Gerente General y representante legal de la compañía CAUCHOS INDUSTRIALES, CAUINCA S.A., tengo a bien presentar ante Uds. este informe de los actos que más relevancia han tenido en el citado ejercicio.- Este informe está estructurado de la manera que el Organismo de Control lo ha dispuesto y para su conocimiento, es del tenor que seguidamente paso a explicar.-

1.- Entorno empresarial.- Como los señores accionistas lo conocen, nuestra empresa desde los últimos años se ha dedicado por entero a los negocios que tienen que ver con la fabricación o elaboración de accesorios de caucho y metal que son utilizados por el parque automotor del país.- Si bien es cierto por lo escaso de los recursos económicos no podemos ampliar nuestra producción, pero poco a poco vamos sacando nuevos productos conforme a los modelos de vehículos que circulan en el país.-

2.- Cumplimiento de las Resoluciones de la Junta General.- Es conocido por los señores aquí presentes, que he sido un fiel cumplidor de todo lo que legalmente se ha dispuesto en las junta generales.- De no ser así, si alguna persona tiene algún comentario o queja al respecto, ruego hacerlo conocer para dar la correspondiente explicación o para cumplirla de inmediato, si es que se tratara de alguna omisión de mi parte.-

3.- Aspectos Administrativos, Financieros, Laborales.- En la parte administrativa, debo manifestar que estamos tratando de superar los resultados anteriores.- Hay varios aspectos que incidieron en ello.- Sigo citando que uno de los principales problemas es la gran competencia que existe en el mercado con productos similares que son traídos de Colombia, que no tienen la misma calidad que los nuestros, pero ahora ante la crítica situación económica, la gente compra cantidad y no calidad.- En una economía dolarizada como la nuestra, se supone que los precios de los bienes y servicios se iban a controlar en base al índice inflacionario, pero la realidad es otra, el incremento de la energía eléctrica es abrumador, la mano de obra junto con todos sus beneficios representa un rubro importante de costo, no se diga de los productos importados, etc. esto sin duda, conlleva un incremento en el precio de la materia prima e insumos que a la larga ha incidido en el resultado final.- En lo que respecta propiamente dicho al aspecto económico, seguimos teniendo problemas ya que como Uds. lo conocen, seguimos vendiendo a plazos que van desde 30 a 180 días y si tomamos en consideración que hay clientes que no pagan en forma oportuna o al vencimiento de los plazos sino que se toman más tiempo, lo cual nos agrava la parte económica, peor aún cuando existen o se presentan cheques protestados que son pagados en parte por los clientes, etc.-

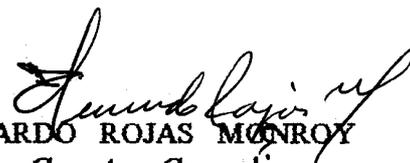
Adicional a lo anterior, es muy conocido por los señores accionistas que la situación jurídico-político y económica que vive el país, ha incidido en casi todos los negocios, muchos de los cuales han caído a niveles alarmantes y en otros casos los ha llevado a la suspensión definitiva de sus actividades, o los que tienen mayor capacidad se han ido fuera del país por la incertidumbre jurídica que se vive. Hemos tratado de acudir a instituciones financieras en procura de obtener crédito para nuestras actividades, pero ha resultado infructuoso dado la cantidad de documentos y antecedentes de la empresa que nos han solicitado.- Si apenas hemos logrado un crédito de diez mil dólares al Banco de Machala, pero en todo caso ya es algo de crédito para comenzar.-

4.- Situación Financiera.- Como lo hemos expuesto en líneas anteriores, por nuestra modalidad de ventas, esto es, a crédito, nos hemos visto obligados a negociar con los propios clientes el pago de sus facturas en efectivo a condición de otorgarles un buen descuento en las ventas.- En todo caso, nuestra situación financiera es bastante preocupante por la cantidad de compromisos económicos que tenemos y que la falta de liquidez nos impiden cumplir.- La utilidad obtenida en este ejercicio nos permite respirar un poquito para incrementar el patrimonio.- Creo será necesario que los accionistas brindemos un mayor apoyo económico para el cumplimiento de nuestras obligaciones.-

5.- Resultados del Ejercicio.- En el ejercicio comentado, de acuerdo a los estados financieros que se han proporcionado a los señores accionistas, vemos que el resultado final fue una utilidad de \$18.060,30, que no está del todo mal por la cantidad de problemas que hemos debido sortear.- Amortizada la parte correspondiente a las pérdidas que tenemos acumuladas, el resultado líquido del ejercicio es una utilidad de \$8.492,76 que por el momento no es posible distribuir a los señores accionistas por la falta de liquidez.- En todo caso ese resultado hace que nuestro patrimonio se sienta fortalecido, luego de varios años de decaimiento.-

6.- Finalmente, al término de este informe, quiero dejar sentado mis agradecimientos a todos los señores accionistas por la valiosa colaboración que me han brindado.- De igual manera mis agradecimientos a todo el personal que labora en los distintos departamentos, así como a los profesionales que brindan su valioso apoyo a esta administración.-

De los señores accionistas, quedo, atentamente,


RICARDO ROJAS MONROY
Gerente General

