

Guayaquil, Marzo 1 del año 2002.-

Señores Accionistas:
CAUCHOS INDUSTRIALES, CAUNCA S.A.
Ciudad.-

Estimados señores:

Luego de haber concluido el ejercicio económico del año próximo pasado, esto es, el 2001, en mi calidad de Gerente General y representante legal de la compañía CAUCHOS INDUSTRIALES, CAUNCA S.A., tengo a bien presentar ante Uds. este informe de los actos que más relevancia han tenido en el citado ejercicio.- Este informe está estructurado de la manera que el Organismo de Control lo ha dispuesto y para su conocimiento, es del tenor que seguidamente paso a explicar.-

1.- Entorno empresarial.- Como los señores accionistas lo conocen, nuestra empresa desde los últimos años se ha dedicado por entero a los negocios que tienen que ver con la fabricación o elaboración de accesorios de caucho y metal que son utilizados por el parque automotor del país.- Poco a poco vamos sacando nuevos productos siguiendo la variedad de modelos de vehículos que circulan en el país.- En todo caso, estamos trabajando con mucho ahínco para lograr superar las metas anteriores.-

2.- Cumplimiento de las Resoluciones de la Junta General.- Es conocido por los señores aquí presentes, que he sido un fiel cumplidor de todo lo que legalmente se ha dispuesto en las juntas generales.- De no ser así, si alguna persona tiene algún comentario o queja al respecto, ruego hacerlo conocer para dar la correspondiente explicación o para cumplirla de inmediato, si es que se trata de alguna omisión de mi parte -

3.- Aspectos Administrativos, Financieros, Laborales.- En la parte administrativa, debo manifestar que nuestra empresa en este año no ha logrado cumplir con los objetivos propuestos.- Hay varios aspectos que incidieron en ello.- Uno de los cuales que podemos citar es la gran competencia que existe en el mercado con productos similares que son traídos de Colombia, que no tienen la misma calidad que los nuestros, pero ahora ante la crítica situación económica, la gente compra cantidad y no calidad.- Los bocines de bronce que sacamos al mercado el ejercicio anterior por su excelente calidad, hubo de dejarlo a un lado, igualmente por la gran competencia del mismo producto, pero a más bajo precio.- La inversión que se hizo la mantendremos en suspenso hasta ver como reacciona el mercado.- Otro aspecto que ha incidido negativamente en los resultados del ejercicio, es la supresión de ciertos clientes fuertes que ahora producen y comercializan por su cuenta.- En fin, también ha existido un incremento en el precio de la materia prima e insumos que a la larga también ha incidido en el resultado final.- En lo que respecta propiamente dicho al aspecto financiero, como es conocido por Uds., siempre hemos tenido ciertas limitaciones económicas, sobre todo por cuanto nuestras ventas son casi en el 100% a plazos que van desde 30 días hasta los 150 y en otros casos hasta más de ese tiempo, con tal de vender.

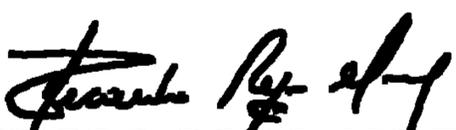
Es por eso, que en muchos casos, tenemos que negociar con nuestros clientes, para que a condición de que nos paguen en efectivo, hacerles grandes descuentos.- esta política nos ha permitido mantenernos un poco estrechos de dinero, pero siempre con la mirada al frente.. En la parte laboral, dada nuestra buena relación con el personal de empleados y trabajadores, los problemas laborales no tienen cabida en esta empresa.-

4.- Situación Financiera.- Como lo hemos expuesto en líneas anteriores, por nuestra modalidad de ventas, esto es, a crédito, nos hemos visto obligados a negociar con los propios clientes el pago de sus cheques a condición de otorgarles un buen descuento.- Es por esto que mayormente no tenemos cartera por vencer o sea que las cobranzas a realizar no son muchas.- Lo anteriormente expuesto es sin duda una situación adversa que nos ha llevado en este caso, a presentar una situación financiera un poco crítica, por cuanto el total del activo corriente es inferior al pasivo corriente.- Sin embargo esta es una situación pasajera, porque además contamos con una muy buena cantidad de activos fijos que nos dan un excelente respaldo.- En todo caso, nuestra situación financiera la considero normal, ya que una parte de los valores adeudados por la empresa es a los accionistas, de tal suerte que la situación no es para preocuparse tanto.- Conste además que nuestro patrimonio está muy solvente, sobre todo con los buenos resultados que se han obtenido en ejercicios anteriores.-

5.- Propuesta de Reparto de las Utilidades.- En el ejercicio comentado, de acuerdo a los estados financieros que se han proporcionado a los señores accionistas, vemos que el resultado final fue una pérdida de \$6 735.99, pérdida que en todo caso, la podemos enjugar con los resultados de las cuentas patrimoniales que mantenemos en el patrimonio, de tal suerte que dicha pérdida no aparezca en los estados financieros.- También la podemos dejarla para ser amortizada en cinco años.- Pero considero que lo más aconsejable es enjugarla directamente con las cuentas de reservas de capital.-

6.- Finalmente, al término de este informe, quiero dejar sentado mis agradecimientos a todos los señores accionistas por la valiosa colaboración que me han brindado.- De igual manera mis agradecimientos a todo el personal que labora en los distintos departamentos, así como a los profesionales que brindan su valioso apoyo a esta administración, es gracias a ese apoyo que hemos podido salir adelante en nuestro afán de cada día superar las metas.-

Atentamente,


RICARDO ROSAS MONROY
Gerente General