

Guayaquil, Marzo 28 del año 2013.-

Señores Accionistas:

CAUCHOS INDUSTRIALES, CAUINCA S.A.

Ciudad.-

Estimados señores:

Luego de haber concluido el ejercicio económico del año **2012**, en mi calidad de Gerente General y representante legal de la compañía **CAUCHOS INDUSTRIALES, CAUINCA S.A.**, tengo a bien presentar ante Uds. este informe de los actos que más relevancia han tenido en el citado ejercicio.- Este informe está estructurado de la manera que el Organismo de Control lo ha dispuesto y para su conocimiento, es del tenor que seguidamente paso a explicar.-

1.- Entorno Empresarial.- Como los señores accionistas lo conocen, nuestra empresa desde sus inicios se ha dedicado por entero a los negocios que tienen que ver con la fabricación y distribución de accesorios de caucho y metal que son utilizados por el parque automotor del país.- Aunque nuestra producción es limitada por nuestra poca capacidad de producción, sin embargo por la calidad de nuestros productos mantenemos una posición en el mercado nacional.-

2.- Cumplimiento de las Resoluciones de la Junta General.- Es conocido por los señores aquí presentes, que he sido y soy un fiel cumplidor de todo lo que legalmente se ha dispuesto en las juntas generales.- De no ser así, si alguno de los presentes estima que no he cumplido o tiene algún comentario o queja al respecto, ruego hacerlo conocer para dar la correspondiente explicación o para cumplirla de inmediato, si es que se tratara de alguna omisión de mi parte.-

3.- Aspectos Administrativos, Financieros, Laborales.- a) En la parte administrativa, debo manifestar que nuestras relaciones con los clientes, así como con los proveedores se mantiene muy bien, sin embargo como en todo negocio siempre hay sus riesgos, aquí también los hay, de tal suerte que tratamos de minimizarlos en base a buenas políticas económicas de compras, de ventas, etc.- Nuestro objetivo ha sido tratar de incrementar las ventas, por ende un mayor número de clientes, tratamos de cubrir lo que más podamos del mercado, sobre todo para no darle espacio a los productos colombianos y peruanos que son nuestros principales competidores, por eso es que estamos ajustando nuestros costos por debajo de sus precios para tener más acceso o margen de utilidad que nos permitan realizar promociones para lograr mejores resultados en las ventas.- Ante la falta de control de precios de los bienes y servicios en este segmento del comercio, ha generado un poco el incremento en el índice inflacionario, realidad que diariamente la vemos, tanto en el incremento de la energía eléctrica, la mano de obra junto con todos sus beneficios representa un rubro importante de costo, no se diga de los productos importados, etc. esto sin duda, conlleva un incremento en el precio de la materia prima e insumos que a la larga afectan en el resultado final.- b) En la parte económica seguimos teniendo problemas de liquidez, ya que como Uds. lo conocen, en este mercado no se puede vender al contado sino a plazos, plazos que van desde 30 a 180 días y si tomamos en consideración que hay clientes que no pagan en forma oportuna o al vencimiento de los plazos sino que se toman más tiempo, aparte de esto dan cheques que resultan

protestados y se torna difícil cobrarlos, etc. .- Adicional a lo anterior, es muy conocido por los señores accionistas que la situación jurídico-político y económica que vive el país, ha incidido en casi todos los negocios, muchos de los cuales han caído a niveles alarmantes y en otros casos los ha llevado a la suspensión definitiva de sus actividades, o los que tienen mayor capacidad se han ido fuera del país por la incertidumbre jurídica que se vive.- Pese a lo anterior, estamos haciendo o gestionado un crédito con el Banco de Machala, institución que en principios no lo ha aceptado, de tal suerte que para el ejercicio 2012, vamos a contar con una nueva fuente de capital de trabajo, que nos permita seguir ampliado el negocio.- c) Aspectos Laborales.- Superados los problemas anteriores de sindicalismo y otras denuncias, hoy por hoy, estamos cumpliendo a cabalidad con todos los aspectos legales señalados por el Ministerio de Relaciones laborales, así como lo que dispone el IESS respecto de aseguramiento de todo el personal de empleados, de tal suerte que últimamente no tenemos problemas laborales que sean dignos de anotar.-

4.- Situación Financiera.- Nuestra situación, como en los ejercicios anteriores, no es de la mejor, pero tampoco de lo peor, de tal suerte que como siempre, con un poco de esfuerzo saldremos adelante.- En este ejercicio, por aplicación de las Normas internacionales de Información financiera, ha sido un poco problemático enviar los estados financieros, sin embargo estamos tratando de cumplir a cabalidad con cada una de nuestras obligaciones con cada una de las instituciones a las que tenemos que remitir informes.-

5.- Resultados del Ejercicio.- Si bien es cierto las ventas aumentaron un poco este año al quedar situadas en los \$387.723,39, también es cierto que nuestros costos fueron de \$245.909,35 y los gastos administrativos fueron del orden de \$119.214,54, lo cual ha generado una utilidad neta de \$22.599,50, pero menos impuestos y participación trabajadores, queda reducida al valor de \$14.791,38.- La utilidad a la presente fecha ya se encuentra acumulada en una cantidad significativa, por lo que salvo lo que decida la asamblea, sugiero se haga una distribución de por lo menos unos diez mil dólares.-

Finalmente, deja mi agradecimiento a los señores accionistas, por el apoyo brindado a lo largo del año comentado, así como a todos y cada uno de los trabajadores de la empresa, que con su apoyo, esfuerzo y dedicación nos han permitido salir airoso en esta dura lucha por mejores resultados.-

De los señores accionistas, quedo, atentamente,


RICARDO ROJAS MONROY
Gerente General