

Cuenca, Marzo del 2.006

Señores

ACCIONISTAS DE FADEM'S MOTOR CIA LTDA

Ciudad.-

De mis consideraciones:

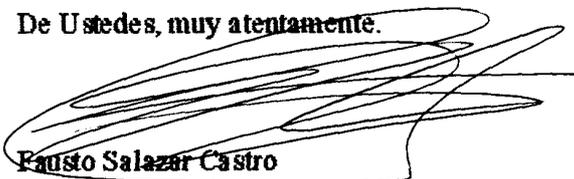
Una vez culminado el período económico dos mil cinco, revisados los Estados Financieros respectivos, tanto por el Comisario Principal de la Empresa, cuanto por el Auditor Externo, y presentados los respectivos Informes por cada uno de los funcionarios nombrados, es mi deber presentar a ustedes, un informe detallado de las actividades más relevantes, ocurridas en el período económico mencionado, expresando mi agradecimiento a ustedes, por la confianza depositada; y, consiguientemente también a todos los funcionarios de la Empresa, por el cumplimiento de sus obligaciones y por el apoyo brindado a la Gerencia General, para dar cumplimiento a todos nuestros objetivos.

Este año la competencia ha estado muy marcada; y más aún las casas proveedoras de vehículos, han estado todo el tiempo ofertando directamente la venta de vehículos a los consumidores finales, ofreciendo planes de fácil acceso a los compradores y con períodos de tiempo bien extendidos; esto no ha permitido cumplir con los presupuestos de ventas, a más de que las casas proveedoras cada vez ofertan planes de financiamiento más alcanzables para los potenciales clientes que pueden llegar en busca de soluciones en vehículo a nuestro local.

También hemos tenido que buscar estrategias positivas para poder competir eficazmente con la competencia; esto es disminuyendo los porcentajes de rentabilidad; la experiencia adquirida a permitido un conocimiento más claro del mercado nacional; y es así que hemos podido llegar con nuestros productos a otras regiones del País se ha tenido que incursionar con mayor fuerza en la venta de vehículos pesados; tal es el caso de la compra de chasis y la correspondiente enviada a construir la respectiva carrocería del vehículo, lo cual a coadyuvado a un crecimiento mínimo de la empresa.

El ejercicio económico 2.006, debe ser el marco definitivo para adquirir solvencia y solidez, el trabajo publicitario de los períodos anteriores, deberá comenzar a cosechar sus frutos en el presente período económico, estoy seguro que la forma de atender a nuestros clientes, la confianza que demostramos, la calidad de nuestros servicios, ha permitido irnos ubicándonos como una empresa seria en el mercado. El reto del año 2006, es grande; debemos prepararnos para enfrentar y ganar lugar a la competencia, más ahora que pensamos incrementar las ventas y atacar en forma agresiva la línea pesada.

De Ustedes, muy atentamente.



Fausto Salazar Castro  
GERENTE GENERAL.