

Cuenca, Marzo del 2011.

Señores

ACCIONISTAS DE FADEM'S MOTOR CIA LTDA

Ciudad.-

De mis consideraciones:

Conforme a las leyes, reglamentos y más aspectos de orden legal; que están enmarcados en el contexto del control a las Compañías en nuestro País; tengo a bien presentar a Usted(s), el informe de labores, correspondientes al ejercicio económico del año 2010, período comercial, que ha estado marcado por una serie de situaciones internas, de orden económico, laboral; y, comercial.

Las ventas reportadas conforme al espectro general de la competencia, pudiera calificarlas con el término de aceptable; si bien en verdad nuestro presupuesto era mayor al alcanzado, también es verídico, que el disponible que mantienen los ciudadanos, preferentemente lo utilizan en la alimentación, estudios, salud; etc.; y, si mantienen un superávit después de cubrir estas necesidades, lo invierten en la mejora de sus unidades vehiculares.

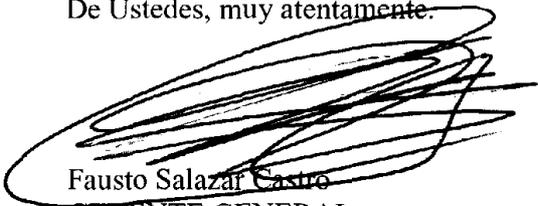
A pesar de las grandes ofertas de los concesionarios de los vehículos de las diferentes marcas y modelos; tal el caso de la comercialización de estas unidades sin entrada y largos plazos; con valores agregados como la absorción de valores por matrículas y por seguro, sin embargo Fadem's Motor Cía Ltda, ha seguido ofertando y concretando las ventas a nuestros clientes que confían en la seriedad de nuestro negocio.

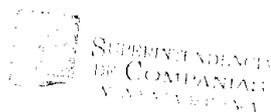
Por lo tanto, pienso que ha sido un año bastante interesante, con resultados positivos; con el cabal convencimiento de que cada vez la colectividad azuaya y ecuatoriana conoce la existencia de nuestras instalaciones, de igual manera auscultan nuestras políticas de crédito y sobre todo el servicio que ofrecemos, el mismo que brinda seguridad y garantía de nuestros productos; la seriedad de nuestros compromisos es nuestra principal carta de presentación; aspectos relevantes que han permitido un crecimiento y desarrollo de nuestra Empresa; fortalezas que acrecientan cada vez la reclutación de un mayor número de clientes fieles a la Compañía.

También hemos tenido que buscar estrategias positivas para poder competir eficazmente con la competencia; esto es disminuyendo los porcentajes de rentabilidad; la experiencia adquirida a permitido un conocimiento más claro del mercado nacional; y es así que hemos podido llegar con nuestros productos a otras regiones del País; estamos encaminados en la búsqueda de nuevas oportunidades, así como en el continuo proceso de brindar servicios eficientes, de alcanzar niveles de comercialización cada vez mejores a los ya obtenidos; una constante capacitación de nuestros vendedores para un abordaje óptimo a nuestros potenciales compradores; en fin buscar estrategias que encaminen una producción de ventas, como Usted(s) señores accionistas se merecen; ya que el apoyo decidido vuestro, empuja a un crecimiento sostenido de la Compañía.

Finalmente quiero agradecer a Ustedes, por toda la confianza e independencia entregada, para cumplir con mis objetivos propuestos; este informe queda en vuestras manos; y, cualquier inquietud o esclarecimiento del mismo, con todo gusto lo haré, igualmente los presupuestos de venta del ejercicio económico actual, les enviado con la oportunidad debida.

De Ustedes, muy atentamente.

  
Fausto Salazar Castro  
GERENTE GENERAL.



29 ABR 2011

Sheila Pérez