

Señores
Junta General de Accionistas
PACIFICLINK S.A.
Ciudad

Estimados Accionistas:

En cumplimiento a lo que disponen los estatutos y la Ley de Compañías, presento a ustedes el informe de labores de las operaciones realizadas durante el Ejercicio Económico del 2017.

En relación a los Acuerdos Comerciales en el comercio exterior, la expectativa en cuanto a exportaciones a la U.E en este año sería de un incremento de USD 300 millones. La eliminación del visado a la U.E. no es tema del Acuerdo Comercial y ahora la U.E. Tiene muchos problemas migratorios por lo tanto no le han dado ningún tratamiento preferencial. Otros temas importantes son las exportaciones a China y USA, exportaciones de camarón a Asia que representan más del 50% y a China el 18%. Solamente se amplió en USD 10 millones el mercado con la U.E. después del Acuerdo Comercial y que son frente a los USD 1.214 millones del total de la U.E., pues es una milésima parte de los que se mueve anualmente en comercio exterior con la U.E.

La última renovación del SGP con USA, fue proclamada en el 2015 por el Presidente B. Obama y está vigente hasta Diciembre 2017. lo que preocupa al sector empresarial que ve incierta a continuidad del beneficiario arancelario. Los productos ecuatorianos a los EE.UU representan USD 2.300 millones. Ya se perdió el ATPDEA y ahora se perdería el SGP. Con Trump la visión es más comercial. Con Obama fue más con tinte solidario. El sistema SGP caduca en Diciembre 2017 y está en manos del Trump, el Senado y el Congreso de USA extender los beneficios. En los empresarios ecuatorianos se arma una carpa para no perder la entrada libre de 200 productos nacionales que superan los USD 700 millones anuales.

La situación con USA sería de conocer la política externa del Presidente Trump; no se ha reanudado el Acuerdo Comercial pero se insistiría en preferencia arancelaria para cuatro productos: alcachofa, brócoli, flores y aún. A pesar de las relaciones fluidas con USA el tratado de APTDA no está en planes de Ecuador ni de los E.UU, que conjuntamente con las exportaciones a la U.E. representa el 60% de nuestro mercado. Los países vecinos, claves para convencer a EE.UU para lograr una extensión de las preferencias.

La Ley de Plusvalía desde Diciembre 2016 traba el traspaso y la venta de casas al exigir entre otras cosas una actualización de avalúos de inmuebles. Tema que en los Registros de Propiedad no se puede concretar por las inconsistencias entre avalúo de la propiedad y el precio que se fija en la Escritura.

A partir de Abril comenzó la desgravación gradual que deberá aplicarse a los productos de importación hasta el mes de Junio. El proceso de desmontaje de las salvaguardas deberá de cumplirse hasta Junio del presente año; con ello el país pondría fin a las políticas de restricciones.

Europa compra mas camarón ecuatoriano; Rusia duplicó sus compras, Holanda, Bélgica y Luxemburgo en conjunto triplicaron sus compras.

La balanza comercial con Europa es positiva pese a la recuperación de las importaciones, cerró 2016 con USD 1.247 millones, y continua estos primeros 4 meses del año con esta tendencia. La venta de productos no petroleros lograron ofrecer 11,4 % en dólares gracias a la firma del Acuerdo Comercial. El buen desempeño de las exportaciones es gracias a las ganancias que dejan las ventas petroleras y a los precios.

Los puertos a comienzos del 2017 ha sido mejores que los del 2016, ha movido más carga en relación al año pasado.

En una entrevista con el nuevo Ministro de Comercio Exterior se dejó en claro que jamás irán por un tratado de libre comercio. Se han denunciado los tratados de inversión y se está trabajando en el inicio y desarrollo de Acuerdo Comercial entre Ecuador y la U.E., sostener la dolarización y ver la forma para cumplir con los drawback y los certificados de abono tributario (CAT) que son dos incentivos tributarios a las exportaciones que están pendiente de cancelarse a los exportadores

PERCEPCIONES DE CRECIMIENTO POR SECTORES 5 PRIMEROS MESES

Industria, es el sector más pesado y con un crecimiento del 3,7%, que llevaba desde Octubre 2016 eliminando empleos.

Construcción, los empleados lleva mas de un año en negativo, con un índice por debajo del -2,5%

Servicios, lleva sin crear empleos y reduciendo personal ocupado desde mayo 2016.

Comercio, el comercio es el único donde crecen los puestos de trabajo, el personal ocupado subió muy levemente 01.1% en Mayo. Es la actividad quizás con mejor horizonte.

BANANO Y CAMARON – CACAO, ATUN, PESCADO Y CAFÉ

Entre el banano y el camarón cifra record de exportaciones y entre el cacao, atún, pescado y café los productos nacionales tradicionales han conseguido remontar entre Enero y Mayo pasado una suma que no se veía desde más de una década de USD 3.004,07 millones.

IMPORTACIONES DESPUES DE LAS SALVAGUARDAS

El flujo de importaciones de los artículos que hasta Mayo pasado entraban al país pagando salvaguardas arancelarias se incrementaron desde Junio pasado a la fecha en un 50%, informo e Director General de SENAE.

Esta medida estuvo vigente desde marzo del 2015 y gravó con sobretasas de entre 1% y 45% a cerca de 2.152 ítems. El crecimiento se ha calificado como muy acelerado; pero, también hay que entender que hubo un "rezago"; pero el Gobierno en lo posterior se verá en la necesidad de tomar acciones de control para evitar la salida de divisas.

LAS PREFERENCIAS ARANCELARIAS CON U.S.A.

Ecuador, que en el 2016 estuvo a la carrera para firmar el Acuerdo Comercial con la U.E. ahora vuelve a las prisas. El 31 de Diciembre de 2017 termina el Sistema General de Preferencias Arancelarias con los EE.UU., a riesgo de perder competitividad en sus exportaciones si el socio comercial no lo renueva.

Hay USD 400 millones de exportaciones ecuatorianas no petroleras que ingresan a USA por las preferencias otorgadas bajo el programa de SGP, el 15% del total exportaciones que ingresan a ese mercado. Caso contrario a la firma el Ecuador tendría que pagar por sus productos un 6,3% de arancel, los vegetales llegan al 10,8%, tableros de madera 7,9% y los mangos el 6,7%. Además, Colombia y Perú que gozan de Acuerdos Comerciales con USA les permitirán posesionar sus productos y ofrecer mejores condiciones a largo plazo.

Las preferencias hay que renovarlas y en eso están 120 países. El Plan "A" tiene que hacerlos el sector público-privado donde de hablar con las empresas norteamericanas para que ellas hagan las gestiones ante la Dirección Comercio para América Latina. No se escucha ni se está trabajando en un Acuerdo Comercial con los EE.UU., por ahora lo que hay que hacer es renovar las preferencias arancelarias.

La decisión es unilateral de los EE.UU., el beneficio es para ambos es un win-win, ganar - ganar, se envían materias primas y EE UU envía maquinarias, las flores se verían más afectada, la madera, frutas y jugos de frutas, los camarones no.

LAS IMPORTACIONES CON RESTRICCIONES

Las importaciones continuarán elevando la carestía de vida. Las salvaguardias se reemplazan con aranceles. Tasas y aranceles máximos para 375 productos permitidos por la OMC. Los daños a la producción y al impacto en el poder adquisitivo están en el trasfondo. Para los empresarios se busca restringir las importaciones para controlar la salida de divisas y evitar así un ajuste fiscal con mayores costos políticos.

FMI ESTIMA QUE ECUADOR CRECERA 0,2 % EN ESTE AÑO

En este mes de Octubre el FMI cambio su percepción sobre Ecuador y mejoró su cifra en ROJO. En Abril estimó que la economía ecuatoriana decrecería 1,6% al cierre de 2017; pero en este mes actualizó su proyección y anotó que el país tendrá un crecimiento mínimo de 0,2%. Medidas como el levantamiento de las salvaguardas y la reducción del Impuesto al Valor Agregado (IVA) de 14 al 12% han impulsado el dinamismo de la economía.

Termina el año con las importaciones y las exportaciones con expectativas a la alza en referencia a la firma del Acuerdo Comercial con la U.E. que cumplió un año de estar vigencia. No obstante que la actividad portuaria mantuvo sus niveles operativos, con niveles de precios competitivos. En este año hubo la novedad de la competitividad de precios operativos y tarifas portuarias entre los puertos privados y los concesionados por el Estado. La descarga, el manipuleo y el al macenamiento de cargas entran en una franca competencia los precios ofertados entre los puertos privados y concesionados por el Estado.

Cada año se analizan las mejoras introducidas para incrementar los rendimientos de eficiencia con el objetivo de optimizar los tiempos de las operaciones en la carga y descarga de los productos y de los contenedores.

Muy Atentamente,


 María Jose Rizzo
 Gerente General
 PACIFICLINK S.A.