

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

SODERAL, Sociedad de Destilación de Alcoholes S. A. ("la Compañía"), una subsidiaria totalmente poseída por Inversancarlos S. A., fue constituida en 1992 en la ciudad de Guayaquil, República del Ecuador, cambiando su domicilio en el 2008 al Cantón Crnel. Marcelino Maridueña. Su principal actividad consiste en la producción de alcohol etílico extraneuro rectificado, fino, bióxido de carbono (líquido) y derivados. La comercialización del alcohol es efectuada en el mercado local y en el exterior.

La Compañía se encuentra domiciliada en el cantón Coronel Marcelino Maridueña, calle San Carlos, junto a Papelera Nacional. Sus operaciones están sometidas al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIFs).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la junta de directorio de la Compañía en sesión del 3 de marzo de 2015 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que es la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

i. Juicios

En relación a juicios realizados en la aplicación de políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará al 31 de diciembre de 2015, se incluye en la nota 14 – medición de las obligaciones para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIFs los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las diferencias en cambio en moneda extranjera son generalmente reconocidas en resultados.

(c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar y disponibles para la venta; y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados -- Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en que se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Activos Financieros Disponibles para la Venta

Los activos financieros disponibles para la venta son activos financieros no derivados que no clasifican como préstamos y partidas por cobrar o para negociar o mantenidos hasta el vencimiento. Estos activos se reconocen inicialmente al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Los activos financieros mantenidos para la venta corresponden principalmente a la inversión mayoritaria de la Compañía en una entidad inactiva cuyas acciones no se cotizan en el mercado de valores y que la Compañía mantiene al costo menos pérdidas por deterioro.

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El efectivo y equivalentes a efectivo se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos e inversiones de corto plazo en valores altamente líquidos, sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en su valor y con vencimientos originales de tres meses o menos.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de préstamos y obligaciones financieras, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

iv. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(d) Inventarios

Los inventarios se valorizan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios, los costos de producción o conversión y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

En el caso de los inventarios producidos y de los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción en base a la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

(e) Propiedad, Planta y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, planta y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo de ciertas partidas de propiedad, planta y equipos al 1 de enero de 2010, fecha de transición a NIIF, fue determinado por un perito independiente con base al valor razonable a esa fecha.

La propiedad, planta y equipos se reconocen como un activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de manera fiable. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye:

- el costo de los materiales y la mano de obra directa;
- cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto;
- cuando la Compañía tiene una obligación de retirar el activo o rehabilitar el lugar, una estimación de los costos de desmantelar y remover las partidas y de restaurar el lugar donde estén ubicados; y
- los costos por préstamos capitalizados.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, planta y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes principales) del activo.

Las ganancias o pérdidas de la venta de un elemento de propiedad, planta y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados cuando se realizan o conocen.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedad, planta y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo, u otro monto que se sustituye por el costo. De conformidad con la política de la Compañía, no se espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de los bienes de propiedad, planta y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

La depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas de cada componente de la propiedad, planta y equipos. Los terrenos no se deprecian.

Los elementos de propiedad, planta y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo está completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

Edificios e instalaciones	Entre 5 y 20 años
Maquinarias y equipos	Entre 3 y 19 años
Equipos de computación	3 años
Muebles y enseres	10 años
Vehículos	5 años

Los métodos de depreciación y vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(f) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que la Compañía no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario o emisores, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos al costo amortizado tanto a nivel específico como colectivo. Todas las partidas por cobrar individualmente significativas son evaluadas por deterioro específico. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa original de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho que ocurra después de que se haya reconocido el deterioro causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se revierte contra resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo o la unidad generadora de efectivo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(g) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal se determina calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan, incluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

Otros Beneficios a Empleados a Largo Plazo - Indemnizaciones por Desahucio

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización equivalente al 25% de la última remuneración mensual multiplicada por el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el beneficio de indemnización por desahucio es el monto de beneficio a futuro que los empleados han recibido a cambio de sus servicios en el período actual y en períodos pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado. Cualquier ganancia o pérdida actuarial es reconocida de inmediato en otros resultados integrales.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código de Trabajo.

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para cancelar la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Arrendamientos

Los activos mantenidos por la Compañía bajo arrendamiento que le transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad son clasificados como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente al menor entre el valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos de arrendamiento. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable al activo correspondiente.

Los activos mantenidos bajo otros arrendamientos se clasifican como arrendamientos operativos y no se reconocen en el estado de situación financiera.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva de que los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes son transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos incurridos y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún involucramiento en la administración corriente de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como una reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

La oportunidad de las transferencias de los riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato o acuerdo de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de los clientes. En el caso de ventas fuera de la jurisdicción de la Compañía la transferencia ocurre cuando los bienes son cargados para su transporte por la empresa encargada en el puerto de embarque.

ii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros y costos financieros incluyen:

- ingreso por intereses;
- gasto de intereses;
- ganancia o pérdida en cambio sobre activos y pasivos financieros en moneda extranjera.

El ingreso o gasto por interés es reconocido usando el método de interés efectivo. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(I) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos por impuesto a la renta serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que puedan ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

iii. Exposición Tributaria

Al determinar los montos de los impuestos corrientes e impuestos diferidos la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en que se determinen.

(4) **Normas Nuevas y Revisadas e Interpretaciones Emitidas pero Aún no Efectivas**

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2014, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros:

(a) NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición". La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39.

La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida.

La Compañía está evaluando el impacto potencial sobre los estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 9.

(b) NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2017, con adopción temprana permitida.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 15; sin embargo, no anticipa que la adopción de la NIIF 15 tenga un impacto significativo sobre los estados financieros.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(c) Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Planes de Beneficios Definidos: Aportaciones de los Empleados (Modificaciones a la NIC 19).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2010 – 2012 (varias normas).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2011 – 2013 (varias normas).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2012 – 2014 (varias normas).
- NIIF 14 Cuentas de Diferimiento de Actividades Reguladas.
- Contabilidad para la Adquisición de Intereses en Operaciones Conjuntas (Modificaciones a la NIIF 11).
- Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38).
- Agricultura: Plantas Productoras (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 41).
- Método de Participación en Estados Financieros Separados (Modificaciones a la NIC 27).
- Venta o Contribución de Activos entre un Inversionista y sus Asociadas o Negocios Conjuntos (Modificaciones a la NIIF 10 y NIC 28).

(5) **Determinación de Valores Razonables**

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determine los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

(a) Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar comerciales, son medidas al monto de la factura si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

(b) Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

(Continúa)

SODERAL, Sociedad de Destilación de Alcoholes S. A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Inversancarlos S. A.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El valor razonable de los préstamos y obligaciones financieras (medición categorizada en el nivel 2 de valor razonable – véase nota 2.d.iii) se aproxima al monto en libros puesto que las tasas de interés de los mismos son similares a las tasas de mercado, para instrumentos financieros de similares características.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El detalle del efectivo y equivalentes a efectivo es el siguiente:

		2014	2013
Efectivo en caja y bancos	US\$	958,087	292,016
Otras inversiones		2,210,532	-
	US\$	<u>3,168,619</u>	<u>292,016</u>

Las otras inversiones corresponden a depósitos a plazo a no más de 63 días y tasas de interés fija entre el 2.5% al 5.2%.

(7) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se detallan como sigue:

	Notas	2014	2013
Cuentas por cobrar comerciales:			
Clientes locales	US\$	3,541,118	2,610,800
Clientes del exterior		3,235,206	3,394,265
		6,776,324	6,005,065
Provisión para deterioro		(388,249)	(180,290)
	US\$	<u>6,388,075</u>	<u>5,824,775</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Impuesto al valor agregado - crédito tributario	US\$	700,554	1,324,647
Impuesto a la renta pagado en exceso	13	-	20,375
Anticipos a proveedores		252,157	492,924
Funcionarios y empleados		136,376	153,012
Otras		46,049	6,222
	US\$	<u>1,135,136</u>	<u>1,997,180</u>

(Continúa)

SODERAL, Sociedad de Destilación de Alcoholes S. A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Inversancarlos S. A.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Impuesto al Valor Agregado – Crédito Tributario

El saldo de impuesto al valor agregado (IVA) - crédito tributario corresponde al impuesto al valor agregado pagado en la adquisición de activos fijos, materias primas y suministros utilizados en la fabricación de los productos terminados que la Compañía comercializa. Tales valores son recuperables previa presentación por parte de la Compañía de la correspondiente solicitud de devolución ante el Servicio de Rentas Internas.

El siguiente es el movimiento del impuesto al valor agregado (IVA) – crédito tributario:

		2014	2013
Saldo al inicio del año	US\$	1,324,647	2,022,645
IVA en compras		1,300,854	2,529,476
Recuperación de IVA		(728,302)	(1,609,380)
Compensación con IVA en ventas		(1,167,830)	(1,584,833)
IVA no reconocido en reclamos presentados		(28,815)	(33,261)
Saldo al final del año	US\$	<u>700,554</u>	<u>1,324,647</u>

Al 31 de diciembre de 2014 el Servicio de Rentas Internas había devuelto a la Compañía, mediante emisión de notas de crédito, el impuesto al valor agregado (IVA) crédito tributario pagado por ésta hasta el mes de diciembre de 2013.

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito y las pérdidas por deterioro relacionadas con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 16.

(8) Inventarios

El detalle de inventarios es el siguiente:

		2014	2013
Productos terminados	US\$	915,204	4,450,780
Materias primas		383,996	61,498
Materiales y repuestos		1,013,262	1,652,328
En tránsito		<u>261,725</u>	<u>36,168</u>
	US\$	<u>2,574,187</u>	<u>6,200,774</u>

En el 2014, las materias primas, materiales y otros consumibles y los cambios en productos terminados reconocidos como costo de venta ascendieron a US\$11,451,400 (US\$14,329,826 en el 2013).

Inventarios en Garantía

Al 31 de diciembre de 2013, productos terminados con valor no inferior de US\$3,080,000 se encuentran en garantía de los préstamos y obligaciones financieras contraídos por la Compañía (véase nota 11).

(Continúa)

SODERAL, Sociedad de Destilación de Alcoholes S. A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Inversancarlos S. A.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(9) Inversiones en Acciones

El detalle de las inversiones en acciones es el siguiente:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Subsidiaria:			
Gasintec S. A. (entidad inactiva)	US\$	52,927	99,000
Con participación minoritaria:			
Sociedad Agrícola e Industrial			
San Carlos S. A.		<u>5,252</u>	<u>5,252</u>
	US\$	<u>58,179</u>	<u>104,252</u>

En el año 2014 la Compañía cargó en resultados US\$46,073 para reconocer el valor recuperable de la inversión mantenida en Gasintec S. A..

(10) Propiedad, Planta y Equipos

El detalle y movimiento de la propiedad, planta y equipos es como sigue:

SODERAL, Sociedad de Destilación de Alcoholes S. A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Inversancarlos S. A.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>Terrenos</u>	<u>Edificios e instalaciones</u>	<u>Maquinarias y equipos</u>	<u>Muebles, enseres y equipos de oficina</u>	<u>Vehículos</u>	<u>En construcción</u>	<u>Total</u>
Costo o costo atribuido:								
Saldo al 1 de enero de 2013	US\$	255,000	3,101,599	12,180,147	341,158	146,667	737,411	16,761,982
Adiciones		-	199,392	472,360	154,348	32,567	1,057,944	1,916,611
Ventas y bajas		-	-	-	-	(1,090)	-	(1,090)
Transferencias		-	171,869	1,269,735	19,705	-	(1,461,309)	-
Saldo al 31 de diciembre de 2013		<u>255,000</u>	<u>3,472,860</u>	<u>13,922,242</u>	<u>515,211</u>	<u>178,144</u>	<u>334,046</u>	<u>18,677,503</u>
Adiciones		-	15,890	310,655	51,628	134,090	923,083	1,435,346
Transferencias		-	-	520,777	5,351	-	(526,128)	-
Saldo al 31 de diciembre de 2014	US\$	<u>255,000</u>	<u>3,488,750</u>	<u>14,753,674</u>	<u>572,190</u>	<u>312,234</u>	<u>731,001</u>	<u>20,112,849</u>
Depreciación acumulada:								
Saldo al 1 de enero de 2013	US\$	-	(672,417)	(5,574,908)	(142,699)	(44,787)	-	(8,434,791)
Gasto de depreciación del año		-	(187,769)	(1,203,787)	(80,991)	(32,730)	-	(1,505,277)
Ventas y bajas		-	-	-	-	1,090	-	1,090
Saldo al 31 de diciembre de 2013		<u>-</u>	<u>(860,186)</u>	<u>(6,778,695)</u>	<u>(223,690)</u>	<u>(78,407)</u>	<u>-</u>	<u>(7,938,978)</u>
Gasto de depreciación del año		-	(166,126)	(1,123,617)	(82,104)	(32,783)	-	(1,404,610)
Saldo al 31 de diciembre de 2014	US\$	<u>-</u>	<u>(1,026,312)</u>	<u>(7,902,312)</u>	<u>(305,794)</u>	<u>(109,170)</u>	<u>-</u>	<u>(9,343,588)</u>
Valor neto en libros:								
Al 31 de diciembre de 2013	US\$	<u>255,000</u>	<u>2,612,674</u>	<u>7,143,547</u>	<u>291,521</u>	<u>101,737</u>	<u>334,046</u>	<u>10,738,525</u>
Al 31 de diciembre de 2014	US\$	<u>255,000</u>	<u>2,482,438</u>	<u>6,851,362</u>	<u>286,396</u>	<u>203,084</u>	<u>731,001</u>	<u>10,769,261</u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Propiedad, Planta y Equipos en Garantía

Al 31 de diciembre de 2014, terrenos y maquinarias y equipos con valor neto en libros de US\$255,000 y US\$4,020,347 respectivamente, (US\$255,000 y US\$4,632,708, respectivamente en el 2013) se encuentran en garantía de los préstamos y obligaciones financieras contraídos por la Compañía (véase nota 11).

Propiedad, Planta y Equipos en Arrendamiento

En el 2014 la Compañía adquirió dos vehículos bajo arrendamiento financiero. Al 31 de diciembre de 2014 el valor neto en libros de los vehículos bajo arrendamiento financiero asciende a US\$131,854.

(11) Préstamos y Obligaciones Financieras

Esta nota provee información sobre los términos contractuales de los préstamos y obligaciones financieras de la Compañía (único pasivo que devenga intereses), los que son valorizados al costo amortizado. Para mayor información acerca de la exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés y liquidez, véase nota 16.

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Pasivo corriente:			
Préstamos bancarios garantizados	US\$	2,608,623	7,454,736
Obligaciones por arrendamiento financiero de vehículos		<u>33,256</u>	<u>-</u>
		<u>2,641,879</u>	<u>7,454,736</u>
Pasivo no corriente:			
Préstamos bancarios garantizados		1,590,244	-
Obligaciones por arrendamiento financiero de vehículos		<u>113,034</u>	<u>-</u>
		<u>1,703,278</u>	<u>-</u>
Total préstamos y obligaciones financieras	US\$	<u>4,345,157</u>	<u>7,454,736</u>

Términos y Calendario de Reembolso de la Deuda

Todos los préstamos están denominados en US dólares y sus términos contractuales son los siguientes:

SODERAL, Sociedad de Destilación de Alcoholes S. A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Inversancarlos S. A.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<i>Importe en US dólares:</i>	Año de vencimiento	Tasa de interés	2014		2013	
			Valor nominal	Importe en libros	Valor nominal	Importe en libros
Préstamos bancarios garantizados a corto plazo, a tasa de interés fija	2015	8.50%	1,600,000	1,639,572	7,305,766	7,454,736
Préstamos bancarios garantizados a largo plazo, a tasa de interés variable	2017	TAR por 1.04	2,544,282	2,559,295	-	-
Obligaciones por arrendamiento financiero de vehículos	2018	8.50%	146,221	146,290	-	-
			<u>4,290,503</u>	<u>4,345,157</u>	<u>7,305,766</u>	<u>7,454,736</u>

Los vencimientos agregados de los préstamos bancarios no corrientes para cada uno de los años subsiguientes al 31 de diciembre de 2015 son como sigue:

Año de vencimiento		2014
2016	US\$	1,038,474
2017		<u>551,770</u>

Los pasivos por arrendamiento financiero al 31 de diciembre de 2014 son como sigue:

		Pagos mínimos futuros	Intereses	Valor presente de los pagos mínimos
Menos de un año	US\$	44,500	11,244	33,256
Entre uno y cinco años		<u>128,067</u>	<u>15,033</u>	<u>113,034</u>
	US\$	<u>172,567</u>	<u>26,277</u>	<u>146,290</u>

Los préstamos bancarios están garantizados con hipoteca abierta sobre terrenos, prenda industrial sobre maquinarias y equipos con valor neto en libros de US\$4,275,347 al 31 de diciembre de 2014 (hipoteca abierta sobre terrenos y prenda industrial sobre maquinarias y equipos con valor neto en libros de US\$4,887,708 y prenda comercial ordinaria sobre inventarios con valor no inferior de US\$3,080,000 al 31 de diciembre de 2013).

(12) Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se detallan como sigue:

SODERAL, Sociedad de Destilación de Alcoholes S. A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Inversancarlos S. A.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Notas	2014	2013
Cuentas por pagar comerciales:			
Proveedores locales	US\$	182,524	970,365
Proveedores del exterior		889,700	111,197
Proveedores - partes relacionadas	17	1,387,773	2,409,288
	US\$	<u>2,459,997</u>	<u>3,490,850</u>
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar:			
Beneficios a empleados	14 US\$	650,147	265,050
Retenciones de impuesto a la renta e impuesto al valor agregado		89,929	63,211
Otras		295,648	189,286
	US\$	<u>1,035,724</u>	<u>517,547</u>

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se revela en la nota 16.

(13) Impuesto a la Renta

Gasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta fue cargado en su totalidad a resultados y consiste de:

	2014	2013
Impuesto a la renta corriente:		
Del año	US\$ 638,676	259,524
De años anteriores	42,060	(23,191)
	680,736	236,333
Impuesto a la renta diferido	(64,113)	(17,640)
	<u>US\$ 616,623</u>	<u>218,693</u>

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22%. Dicha tasa se reduce al 12% si las utilidades se reinvierten en las compañías a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22% a la utilidad antes de impuesto a la renta:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2014	2013
Utilidad antes de impuesto a la renta	US\$	2,789,900	883,143
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta		613,778	194,291
Ajuste de impuesto a la renta del año anterior		42,060	(23,191)
Incremento (reducción) resultante de:			
Gastos no deducibles		54,408	47,593
Beneficio tributario por reinversión de US\$936,228		(93,623)	-
	US\$	616,623	218,693

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento de impuesto a la renta por pagar es el siguiente:

		Impuesto a la Renta			
		2014		2013	
		Anticipos y retenciones	Por pagar	Anticipos y retenciones	Por pagar
Saldo al inicio del año	US\$	20,375	-	-	132,296
Impuesto a la renta corriente del año		-	638,676	-	259,524
Impuesto a la renta corriente del año anterior		-	42,060	-	(23,191)
Pago de impuesto a la renta del año anterior		-	(21,885)	-	(109,105)
Anticipo y retenciones de impuesto a la renta		208,210	-	279,899	-
Compensación de anticipo y retenciones contra el impuesto por pagar		(228,585)	(228,585)	(259,524)	(259,524)
Saldo al final del año	US\$	-	430,466	20,375	-

Activos y Pasivos por Impuestos Diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos reconocidos son atribuibles según se indica abajo y su movimiento es el siguiente:

		Saldo 1 de enero 2013	Reconocido en resultados	Saldo 31 de dic 2013	Reconocido en resultados	Saldo 31 de dic 2014
Impuesto diferido atribuible a:						
Cuentas por cobrar comerciales	US\$	12,408	(35,657)	(23,249)	8,397	(14,852)
Inventarios		-	(1,288)	(1,288)	(333)	(1,621)
Propiedad, planta y equipos		(52,237)	49,997	(2,240)	49,998	47,758
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio		28,419	4,588	31,007	6,051	37,058
Total impuesto diferido	US\$	(13,410)	17,640	4,230	64,113	68,343
Impuesto diferido activo	US\$	38,827	(7,820)	31,007	53,809	84,816
Impuesto diferido pasivo		(52,237)	25,460	(26,777)	10,304	(16,473)
Impuesto diferido activo (pasivo), neto	US\$	(13,410)	17,640	4,230	64,113	68,343

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables, originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2012, de acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC13-00011, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$6,000,000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e informe de precios de transferencia.

De acuerdo al monto de las operaciones con partes relacionadas, la Compañía no está obligada a presentar el informe integral de precios de transferencia.

Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2014 están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

(14) Beneficios a Empleados

El detalle de beneficios a empleados es como sigue:

		2014	2013
Sueldos y salarios por pagar	US\$	31,638	-
Contribuciones de seguridad social		36,326	33,165
Beneficios sociales (principalmente legales)		89,848	72,923
Participación de los trabajadores en las utilidades		492,335	158,962
Reserva para pensiones de jubilación patronal		812,374	625,265
Reserva para indemnizaciones por desahucio		314,961	212,769
		<u>1,777,482</u>	<u>1,103,084</u>
Pasivo corriente		650,147	265,050
Pasivo no corriente		<u>1,127,335</u>	<u>838,034</u>
	US\$	<u>1,777,482</u>	<u>1,103,084</u>

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Reservas para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio es como sigue:

		Jubilación patronal	Indemniza- ciones por desahucio	Total
Obligaciones por beneficios definidos al				
1 de enero de 2013	US\$	541,984	178,865	720,849
Costo por servicios del período		59,122	35,700	94,822
Costo financiero		24,159	8,228	32,387
Beneficios pagados		-	(10,024)	(10,024)
Obligaciones por beneficios definidos al				
31 de diciembre de 2013		625,265	212,769	838,034
Costo por servicios del período		155,590	106,755	262,345
Costo financiero		31,519	12,260	43,779
Beneficios pagados		-	(16,823)	(16,823)
Obligaciones por beneficios definidos al				
31 de diciembre de 2014	US\$	812,374	314,961	1,127,335

Según se indica en el Código del Trabajo todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

La Compañía acumula estos beneficios en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Trabajadores activos con tiempo de servicio entre 10 años y menos de 25 años de servicio	US\$	669,570	500,383
Trabajadores activos con menos de 10 años de servicio		<u>142,804</u>	<u>124,882</u>
	US\$	<u>812,374</u>	<u>625,265</u>

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha del estado de situación financiera son los siguientes:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Tasa de conmutación actuarial (*)	4%	4%
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

(*) Resultante de una tasa de incremento de salario del 4.5% anual y una tasa de descuento promedio del 8.68%.

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha de estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los importes incluidos en la tabla a continuación:

		<u>31 de diciembre de 2014</u>	
		<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnizaciones por desahucio</u>
Tasa de conmutación - disminución de 1.47%	US\$	<u>87,198</u>	<u>21,728</u>

Gastos del Personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de costo de ventas, gastos de administración y generales y gastos de ventas en el estado de resultados se resumen a continuación:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2014	2013
Sueldos y salarios	US\$	1,124,261	1,067,246
Beneficios sociales		517,541	454,734
Participación de los trabajadores en las utilidades		492,335	158,962
Jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio		306,124	127,209
	US\$	<u>2,440,261</u>	<u>1,808,151</u>

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía cuenta con 85 empleados en relación de dependencia (80 en el 2013) distribuidos entre empleados de operación, administración y comercialización.

(15) Capital y Reservas

Capital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. El detalle del número de acciones autorizadas, suscritas y pagadas es el siguiente:

	2014	2013
Acciones autorizadas	18,937,152	18,937,152
Acciones suscritas y pagadas	<u>12,181,698</u>	<u>11,942,670</u>

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere para las compañías anónimas, que salvo disposición estatutaria en contrario, de la utilidad neta anual se tomará un porcentaje no menor a un 10%, destinado a formar un fondo de reserva legal, hasta que éste alcance por lo menos el 50% del capital social de la Compañía. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Resultados Acumulados por Aplicación de NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución No. SC.G.ICI.CPAIFRS. 11.007, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no está sujeto a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizado para aumentar el capital acciones en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

En septiembre de 2012 en sesión extraordinaria, la junta general de accionistas de la Compañía decidió efectuar la capitalización de los resultados acumulados por adopción de NIIF. Con fecha 15 de febrero de 2013, se inscribió el aumento de Capital en el Registro de Mercantil.

Otros Resultados Integrales

La Compañía no tiene afectación por otros resultados integrales.

Dividendos

En el año 2014 la Compañía distribuyó y pagó dividendos por US\$300,000 (US\$800,000 en el 2013).

Posterior al 31 de diciembre de 2014, el Directorio de la Compañía propuso la distribución de dividendos por US\$1,000,000 contra las utilidades del año 2014. La distribución propuesta está sujeta a aprobación de la junta de accionistas, no ha sido provisionada y no hay consecuencias por impuesto a la renta.

(16) Administración del Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de Administración de Riesgos

La Junta Directiva de la Compañía es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Junta Directiva de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si el marco de administración de riesgos es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente del efectivo y equivalentes a efectivo, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El importe de los activos financieros en el estado de situación financiera representa la máxima exposición al riesgo de crédito a esa fecha.

Cuentas por Cobrar Comerciales

La exposición al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente.

Las políticas de administración del riesgo de crédito son establecidas por la Administración. Entre las políticas relevantes adoptadas por la Compañía, está la contratación de los servicios de una compañía de seguros especializada en seguros de crédito para el análisis y calificación de sus actuales y nuevos clientes y para asegurar la mayoría de la exposición crediticia de su cartera comercial. Cada cliente actual y potencial es analizado individualmente y se le asigna una calificación y un monto máximo a ser asegurable por parte la compañía de seguros dentro del cual no se requiere aprobaciones adicionales. En caso de que el límite de crédito solicitado sea superior al límite otorgado por la compañía de seguros, la Gerencia General aprueba o niega el exceso. En caso de que los potenciales clientes no sean adecuadamente calificados por la compañía de seguros o que la Gerencia General no apruebe el límite de crédito solicitado, el cliente solo podrá efectuar compras de contado y/o mediante el otorgamiento de garantías adecuadas.

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas y con base a una evaluación colectiva para los saldos no significativos.

La exposición máxima al riesgo de crédito para cuentas por cobrar comerciales a la fecha del estado de situación financiera por país fue:

		2014	2013
Ecuador	US\$	3,541,118	2,610,800
Colombia		3,205,489	3,306,581
Otros países		29,717	87,684
	US\$	<u>6,776,324</u>	<u>6,005,065</u>

Los clientes principales de la Compañía son seis compañías licoreras nacionales y extranjeras que registran el 5% o más de las ventas netas de la Compañía. Estos seis clientes principales registran US\$2,150,297 del saldo de cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2014 (US\$3,186,023 en 2013).

(Continúa)

SODERAL, Sociedad de Destilación de Alcoholes S. A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Inversancarlos S. A.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Pérdidas por Deterioro

La antigüedad de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales a cada fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

		2014	2013
Vigentes	US\$	4,481,584	1,982,947
Vencidas de 1 a 30 días		620,733	1,576,821
Vencidas de 31 a 90 días		891,108	1,369,522
Vencidas de 91 a 180 días		174,596	7,587
Vencidas de 181 a 360 días		35,126	604,958
Vencidas más de 360 días		573,177	463,230
	US\$	<u>6,776,324</u>	<u>6,005,065</u>

La variación en la provisión por deterioro con respecto a las cuentas por cobrar comerciales fue la siguiente:

		2014	2013
Saldo al inicio del año	US\$	180,290	279,286
Provisión cargada a resultados		247,602	-
Recuperación		-	(13,779)
Castigos		<u>(39,643)</u>	<u>(85,217)</u>
Saldo al final del año	US\$	<u>388,249</u>	<u>180,290</u>

Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito en otras cuentas por cobrar lo constituyen los saldos de proveedores, funcionarios y empleados, que registran US\$388,533 al 31 de diciembre de 2014 (US\$645,936 en el 2013); los mismos que la Administración estima totalmente recuperables.

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes a efectivo por US\$3,168,619 al 31 de diciembre de 2014 (US\$292,016 al 31 de diciembre de 2013), que representa su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes a efectivo son mantenidos principalmente con bancos e instituciones financieras que están calificadas entre el rango AAA- y AAA según las agencias calificadoras PCR Pacific S. A. y Soc. Cal Riesgo Latinoamericana.

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de 15 días, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de emisión de los estados financieros no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

Los siguientes son los vencimientos contractuales de pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de intereses:

31 de diciembre de 2014						
	Valor en Libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 6 meses	De 6 a 12 meses	De 1 a 2 años	De 2 a 5 años
Préstamos y obligaciones financieras US\$	4,345,157	4,711,961	2,278,840	593,451	1,802,604	39,066
Cuentas por pagar comerciales	2,459,997	2,459,997	2,459,997	-	-	-
Impuesto a la renta por pagar	430,466	430,466	430,466	-	-	-
Otras cuentas por pagar	385,577	385,577	385,577	-	-	-
US\$	<u>7,621,197</u>	<u>7,988,001</u>	<u>5,552,880</u>	<u>593,451</u>	<u>1,802,604</u>	<u>39,066</u>

31 de diciembre de 2013				
	Valor en Libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 6 meses	De 6 a 12 meses
Préstamos y obligaciones financieras US\$	7,454,736	7,601,157	5,758,552	1,842,605
Cuentas por pagar comerciales	3,490,850	3,490,850	3,490,850	-
Otras cuentas por pagar	252,497	252,497	252,497	-
US\$	<u>11,198,083</u>	<u>11,344,504</u>	<u>9,501,899</u>	<u>1,842,605</u>

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Riesgo de Moneda

La Compañía está expuesta al riesgo de moneda principalmente en las ventas denominadas en monedas distintas a la moneda funcional. La moneda en la que estas transacciones se denominan es principalmente el peso colombiano (COP). La Compañía no ha considerado tomar cobertura contra el riesgo de moneda. Al 31 de diciembre de 2014 la Compañía registra activos financieros por 2,710 millones de pesos colombianos (COP 0, en 2013). La tasa de cambio promedio y la tasa de contado al 31 de diciembre de 2014 del peso colombiano con relación al US dólar fueron COP 2,017.85 y COP 2,392.46 por US\$1, respectivamente.

El fortalecimiento (debilitamiento) en un 10% del US dólar contra el peso colombiano al 31 de diciembre de 2014 habría (disminuido) aumentado el patrimonio y los resultados en US\$80,320; este análisis se basa en una variación en la tasa de cambio del peso colombiano que la Compañía considera como razonablemente posible al final del período sobre el que se informa y supone que todas las otras variables, en particular la tasa de interés se mantienen constantes.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Riesgo de Tasas de Interés

La Compañía administra el riesgo de tasa de interés contratando en la medida de lo posible préstamos a tasa fija.

A la fecha del estado de situación financiera, el perfil de las tasas de interés de los pasivos financieros que devengan interés es como sigue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Instrumentos financieros a tasa de interés fija:			
Pasivos financieros	US\$	<u>1,785,862</u>	<u>7,454,736</u>
Instrumentos financieros a tasa de interés variable:			
Pasivos financieros	US\$	<u>2,559,295</u>	<u>-</u>

Análisis del Valor Razonable para Instrumentos Financieros a Tasa de Interés Fija

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no entra en transacciones de derivados como instrumentos de cobertura. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés al final del período que se informa no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija, los resultados o patrimonio de la Compañía.

Análisis de Sensibilidad del Flujo de Efectivo para Pasivos Financieros a Tasa de Interés Variable

Una variación de más/menos 100 puntos básicos en la tasa de interés al final del período que se informa habría (disminuido) incrementado la utilidad neta y el patrimonio en aproximadamente US\$19,846. Este análisis asume que todas las otras variables permanecen constantes.

Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio total. La junta de accionistas establece las necesidades adicionales de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de utilidades que se reinvierte anualmente y el nivel de dividendos que se paga a los accionistas. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado. Para este propósito, deuda neta ajustada es definida como el total de pasivos, más dividendos propuestos y no acumulados, de haberlos, y menos efectivo y equivalentes a efectivo; y el patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio menos los dividendos propuestos no acumulados, de haberlos. El índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		2014	2013
Total pasivos	US\$	9,398,679	12,301,167
Más dividendos propuestos y no acumulados		1,000,000	300,000
Menos efectivo y equivalentes a efectivo		(3,168,619)	(292,016)
Deuda neta ajustada	US\$	<u>7,230,060</u>	<u>12,309,151</u>
Total patrimonio	US\$	14,810,342	12,937,065
Menos dividendos propuestos y no acumulados		(1,000,000)	(300,000)
Total patrimonio ajustado	US\$	<u>13,810,342</u>	<u>12,637,065</u>
Índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado		<u>0.52</u>	<u>0.97</u>

(17) **Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas**

Transacciones con Compañías Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad o administración, es el siguiente:

		2014	2013
Ventas de productos terminados	US\$	7,200	5,923
Compras de materias primas y productos terminados		3,972,713	5,413,177
Servicios recibidos y compras varias		615,888	648,143
Compra de combustible		12,324	-
Servicio de almacenamiento de melaza		36,000	-
Intereses pagados		<u>-</u>	<u>8,908</u>

Las compras de materias primas y productos terminados incluyen principalmente compras de melaza y jugo de caña a Sociedad Agrícola e Industrial San Carlos S. A., una compañía relacionada a través de administración y accionistas comunes con Inversancarlos S. A..

Servicios recibidos y compras varias incluye US\$438,132 (US\$513,099 en el 2013) pagados a Carbogas S. A. (una operación conjunta de Inversancarlos S. A.) por servicio de alquiler de tanques para distribución del bióxido de carbono y de asesoría y gestión de comercio exterior.

(Continúa)

SODERAL, Sociedad de Destilación de Alcoholes S. A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Inversancarlos S. A.)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Servicios recibidos y compras varias también incluyen compra de vapor para calderos y varios trabajos recibidos de Sociedad Agrícola e Industrial San Carlos S. A. por US\$177,756 (US\$135,044 en el 2013).

La Compañía compra combustible para los vehículos de planta a Servituris C. A., (una subsidiaria de Inversancarlos S. A. desde 2014). También recibe el servicio de almacenamiento de melaza de Compañía Nacional de Melazas Cía. Ltda. (una operación conjunta de Inversancarlos S. A., desde 2014).

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas, es como sigue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Pasivos:			
Cuentas por pagar comerciales	US\$	<u>1,387,773</u>	<u>2,409,288</u>

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Sueldos y salarios	US\$	299,811	310,125
Beneficios a corto plazo		179,591	106,184
Beneficios a largo plazo		<u>109,465</u>	<u>19,560</u>

(18) Gastos por Naturaleza

El gasto atendiendo a su naturaleza se detalla como sigue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Materias primas, consumibles y cambios en productos terminados	US\$	11,451,400	14,329,826
Gasto por transporte		458,569	216,164
Gasto del personal		2,440,261	1,808,151
Gasto por depreciación		1,404,610	1,505,277
Gasto por mantenimiento y reparaciones		1,724,805	1,591,682
Gasto por seguros		218,684	184,664
Gasto por exportaciones		463,531	494,148
Gasto por servicios públicos		770,633	623,724
Gasto por honorarios profesionales		741,210	784,345
Gasto por impuestos y contribuciones		183,630	139,184
Gasto por alquiler de tanques		212,031	266,959
Gasto por deterioro de cuentas por cobrar		247,602	-
Gasto por castigo de inversiones		46,073	-
Otros		<u>279,532</u>	<u>1,307,880</u>
	US\$	<u>20,642,571</u>	<u>23,252,004</u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(19) Otros Ingresos

El detalle de otros ingresos es el siguiente:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Utilidad en venta de propiedad, planta y equipos	US\$	-	893
Ingresos por venta de residuos de alcohol y varios		8,001	37,147
	US\$	<u>8,001</u>	<u>38,040</u>

(20) Costos Financieros

El detalle de los costos financieros se resume a continuación:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Costos financieros:			
Intereses pagados	US\$	(550,454)	(671,664)
Diferencia en cambio		(441,234)	-
	US\$	<u>(991,688)</u>	<u>(671,664)</u>

(21) Compromisos

En marzo de 2014, la Compañía y EP Petroecuador firmaron un acuerdo de abastecimiento de 9,530,000 de litros de etanol anhidro grado carburante para el plan piloto de elaboración de gasolina con etanol por un valor de US\$7,460,084 por un periodo de 2 años. Por tratarse de un producto cuyo precio está regulado por el Decreto Ejecutivo No. 971 del 19 de diciembre de 2011 no existe reajuste de precios; lo que significa que la fórmula para determinar el precio de venta al público no será modificada, dicha fórmula fue establecida por la Presidencia de la República en función del precio internacional del azúcar considerando el promedio de las cotizaciones publicadas en la bolsa de Nueva York. Para seguridad del fiel cumplimiento del contrato, la Compañía constituyó una garantía bancaria emitida por un banco local a favor de EP Petroecuador por un monto de US\$373,004, equivalente al 5% del valor total del contrato. A la fecha de emisión de los estados financieros, el producto ha sido entregado en un 36%.

(22) Hechos Posteriores

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 3 de marzo de 2015 fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2014, fecha del estado de situación financiera pero antes del 3 de marzo de 2015, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.