

**INFORME DE LA GERENCIA GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS**

DE MOTORTRACK CIA. LTDA.

POR EL AÑO 2000

"PARA DIGITALIZAR"

Durante este ejercicio económico la compañía termina con una pérdida de \$ 39.631,36 frente a una pérdida en el año 1999 de \$ 17.341.46, debido a la no importación de vehículos SUBARU, y solamente la venta de repuestos a un solo cliente.

VENTA DE VEHICULOS

En este año se terminaron de vender los 3 últimos vehículos SUBARU en la cantidad de \$ 43.886.97 con un costo de venta de \$ 42.471,26, dando un margen de \$ 1.415,71, la falta de demanda no permite importar estos vehículos.

VENTA DE REPUESTOS

La facturación de repuestos en este año ha sido de \$ 110.052.54 con un costo de venta de \$ 59.228.73 lo que ha originado un margen de \$ 50.823.81. Se decidió solo vender a un solo cliente, nuestra Cia Filial Cetivehículos con una escasa utilidad.

A pesar de haberse transferidos algunos pasivos por obligaciones bancarias, el gasto de intereses alcanzó un total de \$159.177.50 y por amortización de diferencial cambiario \$ 110.897.54.

Durante este período los gastos de personal, administrativos, de ventas y otros fueron de \$ 42.241,92. Como consecuencia de todo lo expuesto la Empresa al cierre del año dio una pérdida de US. \$ 39.631.36.

Cabe anotar que los resultados obtenidos han sido bastante deficitarios, esperando que el siguiente año se tomen decisiones para obtener resultados positivos.

18 JUN 2001



No quiero concluir este informe, sin antes agradecer a ustedes como a los Directores por el apoyo brindado a mi administración y ratificarles mi vision de que la empresa Motortrack Cia. Ltda. Presenta una estructura sub-utilizada que puede mejorar su potencial de rendimiento y generar mejores resultados.

Atentamente


Ing. Rodolfo Castro Alvarez
Gerente General

"PARA DIGITALIZAR"