EUROAGRO S.A.

Cuenca, 23 de Abril del 2008

Señores
EUROAGRO S.A.
Ciudad.

De mis consideraciones:

Dando cumplimiento a los requerimientos de la Superintendencia de Compañías, y los Estatutos de la empresa, cumplo con informar las actividades económicas efectuadas por mi administración durante el período económico 2007, de acuerdo a lo siguiente:

Conforme a lo programado y gracias al trabajo conjunto durante este periodo económico hemos crecido en todos nuestros aspectos, empezando por el nivel de ventas que se ha considerado un alza del 42.55% con respecto a las ventas del año pasado.

En lo que concierne a la parte administrativa se ha trabajado muy duro para conseguir la certificación final de Ecocert, y por ende el crecimiento de las ventas, esto nos ha ayudado para introducir nuestros productos al mercado bananero y arrocero que han sido nuestros clientes potenciales durante este año, cabe mencionar que se ha reiterado muchas veces que nuestro crecimiento es de etapa en etapa pues la introducción de un producto tiene en promedio de duración para obtener resultados de 4 años, es decir primero debemos hacer pruebas, demostrar su eficiencia de acuerdo al resultado de las cosechas y una vez que el cliente se da cuenta de las ventajas del mismo comienza la parte de venta directa.

Un punto importante a destacar es, que muchos clientes han reemplazado sus productos químicos por productos orgánicos, esto ayuda a obtener productos mucho más saludables para el consumo humano.

Durante el año 2007 además se terminaron de adecuar las bodegas separando cada área de trabajo, cuidando mucho de la limpieza y el orden ya que son requisitos indispensables para mantener la calificación internacional.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
CUENCA

EUROAGRO S.A.

Empezamos además la construcción de nuestro propio local en Daule, plaza muy importante en el nivel de ventas (alrededor del 40%), esto con la finalidad no solo de mejorar la venta directa al cliente sino también instruir a todos los agricultores mayoristas y minoristas sobre la importancia de la utilización correcta de productos orgánicos, en este local realizaremos, cursos, seminarios, talleres, etc para apoyar el crecimiento agrícola de nuestro país.

Respecto a las importaciones, haremos un poco de historia empezamos importando un solo producto; el Cropmax, ahora importamos 19 productos, es decir cuando iniciamos importábamos el 40% de nuestra materia prima, ahora el 90% de nuestra materia prima es importada y con certificación internacional lo que acredita la efectividad de los mismos al aplicarlos a la producción nacional.

Respecto a la parte contable y financiera, se ha cumplido a cabalidad con nuestras obligaciones en las Instituciones Publicas y Privadas que nos rigen, pagando nuestros impuestos Fiscales y Municipales dentro de los periodos establecidos.

Al crecer en forma externa también hemos crecido con nuestros clientes internos, pues ahora contamos con algunas personas más que nos ayudan tanto en la parte administrativa como de bodega y ventas.

Para finalizar quiero agradecer una vez mas a todos quienes conformamos la empresa, y solicitarles su apoyo incondicional para continuar escalando hacia el cumplimento de nuestros propósitos específicos, pese a todos los inconvenientes económicos y humanos que se han presentado tanto a nivel interno como a nivel nacional

Para los fines consiguientes.

Atentamente,

Ing. Willem Verhagen Franken
GERENTE GENERAL
EUROAGRO S.A.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
OFICINA DE CUENCA
30-04-08

EUROAGRO S.A.
ELOY ABAD S/N - VIA SAN JOAQUIN • TELF.: 072-376-760 • TELEFAX: 072-895-468 • EMAIL: euroagro@etapaonline.net.ec
wwww.euroagroec.com • CUENCA - ECUADOR