

/ 6558

CUEROTEX CONFECCIONES S.A

**INFORME ANUAL
2000**

CUEROTEX CONFECCIONES S.A.

INFORME INTERNO DEL 2000

INTRODUCCION

Por medio del presente presentamos a los señores accionistas de Cuerotex S.A. el informe de labores correspondiente al año 2000. El proceso de dolarización de la economía ecuatoriana, que fue el camino escogido por el gobierno y los entes reguladores de la economía del país para frenar la altísima devaluación que venía sufriendo la moneda ecuatoriana, trajo consigo fenómenos positivos y negativos para la Economía. Dentro de los fenómenos positivos está que la estabilidad de la moneda permite a las empresas proyectarse a futuro con mayor seguridad haciendo inversiones a largo plazo. Dentro de los aspectos negativos a los cuales Cuerotex se enfrenta, es a un ajuste de precios en la economía, lo que nos obliga a buscar la productividad en todos nuestros recursos para poder competir en el mercado internacional y nacional,

Las ventas totales de Cuerotex registraron un valor de \$ 443.745,62 usd en el año 2000 lo que represento un Buen incremento frente a las ventas del año 1999

El 77,5% de las Ventas se realizo ha nuestros clientes de USA, mientras que un 22.,55% se realizo ha España

El 87,81 % de las ventas de Cuerotex se registro en chaquetas de Cuero.

Las prendas de Nylon y Paño representaron un 12,19%

Al observar los estados de resultados vemos que la utilidad bruta en el año 2000 represento el 28.% de las Ventas. Los costos de Mano de Obra directa representaron un 19,10% . Y los gastos de Fabricación un 10,21.

Los Gastos de Administración 19% y Gastos de Ventas 4% sobre las Ventas, el rubro de Gastos Financieros por intereses pagados fue de un 4% en el año 2000. Gracias a los esfuerzos y alianzas estrategicas lo que permitió financiar las operaciones através de los clientes, y los socios

Las utilidades operacionales representaron un 0,01% en el año 2000 . Al final la empresa obtuvo \$ 15.042,13 usd de utilidad del ejercicio lo que represento 3% sobre las ventas.

Los Activos Corrientes representaron el 54,23% de los Activos Totales. La empresa realizo una inversión en un activo fijo la cuál fue la compra del terreno destinado a la fabricación de la nave Industrial para funcionamiento de la compañía . El activo fijo represento en el año 2000 el 44,28%% del Total de los Activos.

Los Pasivos Totales con respecto a los Activos Totales representaron un 70,77% en el año 2000 El pasivo corriente represento un 68,33% en el año 2000.

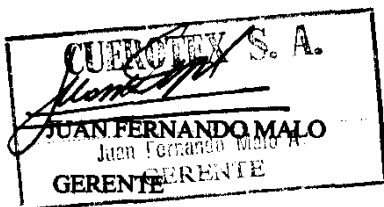
RECOMENDACIONES A LA JUNTA

Las opciones de mercado que Cuerotex posee y tiene acceso a través de los socios, clientes del exterior, sumado a la especialización que con el trabajo diario van adquiriendo los empleados de Cuerotex, más las proyecciones de que el cuero se mantendrá de moda en los mercados mundiales al menos los próximos 2 años auguran que Cuerotex tiene grandes opciones para hacer sustentable su crecimiento para este año.

El enfrentarse a la dolarización significa buscar la productividad y especialización de nuestros recursos, a fin de obtener productos de alta calidad a un precio competitivo en el mercado y siempre ofreciendo un valor agregado adicional a nuestros clientes.

Para este año se espera que las ventas en España tengan un fuerte crecimiento, igualmente EEUU espera crecer en sus operaciones. La construcción de la Nave Industrial propia de Cuerotex es un proyecto que si lo realizamos a más de constituir un activo fijo y un respaldo fuerte para Cuerotex, significará disponer de una área física bien diseñada la cual permitiera trabajar con productividad y proyectarnos para el futuro.

Agradecemos la confianza y el apoyo de los señores accionistas de Cuerotex S.A. sin los cuales sería imposible construir una empresa proyectada hacia el Futuro



A large, stylized handwritten signature in dark ink.

JUAN MALO

PRESIDENTE