

INFORME DE LABORES CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2009 QUE PRESENTAN A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS EL PRESIDENTE Y EL GERENTE GENERAL DE “CUEROTEX CONFECCIONES S.A.”

Señores Accionistas

Se pone a consideración de la Junta General Ordinaria el Informe de Labores correspondiente al ejercicio económico del año 2009 en el cual se resume los resultados económicos, la posición financiera de la empresa, las actividades desarrolladas, la comparación con el desempeño de la empresa con respecto al año 2008 y las proyecciones a futuro.

VENTAS GLOBALES CUEROTEX			
VENTAS	2009	USD. 2008 VS. 2009	% 2008 VS. 2009
Exportaciones	116.207,39	52.255,85	-55,03%
Total	116.207,39	52.255,85	-55,03%

El cuadro general de Ventas Globales Cuerotex refleja una disminución del 55,03 % en el total de ventas, considerando únicamente el valor agregado de Cuerotex S.A. Reflejándose la fuerte caída de las ventas ocasionada por la crisis de los mercados español y norteamericano

ANALISIS VENTAS POR CLIENTE EXPORTACIONES " CUEROTEX "

Cliente	2008	Análisis Vertical 2008	2009	Análisis Vertical 2009	Variación Ventas U\$	Variación Ventas %
VICPEL	64449,30	46,86%	23849,58	46,64%	-30699,72	-66,20%
CHILE. SRA						
BALETA	6131,92	4,42%	7660,97	14,46%	2419,05	47,14%
CARROLL LEATHER	66626,16	48,73%	10769,47	20,59%	-45866,68	-81,00%
MICHAEL TREN	0,00	0,00%	10096,83	19,32%	10096,83	100,00%
	0,00	0,00%	0,00	0,00%	0,00	0,00%
Total	116207,37	100,00%	52256,85	100,00%	63951,52	55,03%

Analizando las exportaciones por cliente, el mayor porcentaje de ventas fue a Vicpel de España, con un 45,64%, pero sin embargo este represento una disminución del 56,20% comparada con el año 2008. De igual forma las ventas a Carroll Leather USA fueron 81,00% menos que el año 2008, y este represento un 20,59% de las ventas. El cliente de Chile aunque represento únicamente el 14,45% de las ventas tuvo un incremento de 47,14% referente al año anterior puesto que este mercado no estuvo tan afectado por la crisis internacional

En el cuadro siguiente Análisis Ventas Exportaciones numero de piezas y precio promedio se observa que la producción total de chaquetas de cuero fue de 1.916,00 PCS, lo que represento 1.214,00 PCS menos que el año anterior. El Precio promedio de productos exportados a Carroll Leather fue \$ 6,76 USD y hubo una fuerte disminución de 4.492,00 PCS producidas. El precio promedio de producción de las piezas ordenadas y de \$ 19,76 USD y en el 2009 fue 22,61 lo que represento un pequeño aumento pero una drástica disminución de las piezas ordenadas y producidas. En el caso de las exportaciones a Chile si hubo un aumento del número de piezas vendidas pero en el caso del precio hubo una disminución del 27,60%

ANÁLISIS VENTAS EXPORTACIONES # PCS Y PRECIO PROMEDIO "CUEROTEX"

CLIENTE	2008 # PCS.		2009 # PCS.		P.V.P.		PROM.		Piezas		Precio		% V	
	P.V.P.		PROM.		Var.		Var.		Var.		Var.		Var.	
VICPEL	54449,30	2756,00	19,76	23849,58	1055,00	22,61	-1701,00	2,85	0,10%					
CHILE SRA	5131,92	62,00	82,77	7550,97	115,00	65,66	53,00	-17,11	-27,60%					
BALETA														
CARROLL	56626,15	6083,00	9,31	10759,47	1591,00	6,76	-4492,00	-2,55	-0,04%					
LEATHER														
MICHAEL	0,00	0,00	#DIV/0!	10095,83	193,00	52,31	193,00	100,00	100,00%					
TRENT														
Total	116207,37	8.901,00	13,06	52256,85	2.954,00	17,69	-5947,00	4,63	35,50%					
Total cha.	3.130,00													
Total bolsos	3.047,00													
Total somb.	1.538,00													
Total	1.086,00													
Gunbelt														



25 MAY 2010

Julio Aguirre Camero

Empresa "Cuerotex"

El estado de pérdidas y ganancias refleja una utilidad bruta negativa de menos 65,12%, porque al decrecer drásticamente los pedidos, no se pudo bajar al mismo ritmo los gastos hasta terminar los contratos de trabajo con el personal, gastos financieros etc.. Esto ocasiono que el

ANÁLISIS COMPARATIVO DEL BALANCE GENERAL					
	Análisis		Horizontal	Enero - Dic 2009	Enero - Dic 2008
	2009				
	2008	2009			
Activos					
Caja - Bancos	500	685,43	37,09%	0,10%	0,10%
Cuentas Por Cobrar	19277,06	8607,06	-55,35%	4,03%	1,24%
Inventarios	252276,4	257129,06	1,92%	52,71%	37,18%
Total Activos Corrientes	272053,46	266421,55	-2,07%	56,84%	38,52%
Activos Fijos Brutos	90720,00	197050,00	117,21%	18,95%	28,49%
Terrenos					
Maquinaria y Edificio	194525,99	336258,08	72,86%	40,64%	48,62%
Muebles y Enseres	28884,53	28762,53	-0,42%	6,04%	4,16%
Total Activos Fijos Brutos	314130,52	562070,61	78,93%	65,63%	81,27%
Menos Depreciación					
Acumulada	153566,63	202516,27	31,88%	32,09%	29,28%
Activos Fijos Netos	160563,89	359554,34	123,93%	33,55%	51,99%
Activo Diferido	45993	19200,97	0,96%	0,00%	2,78%
Otros Activos		46435,36		9,61%	6,71%
Total Activos	478610,35	691612,22	44,50%	100,00%	100,00%
Pasivo y Patrimonio					
Pasivos Corrientes	212559,5	3224,2	-98,48%	44,41%	0,47%
Cuentas por Pagar	21180,88	37833,53	78,62%	4,43%	5,47%
Obligaciones Por Pagar	189647,46	88500,00	-53,33%	39,62%	12,80%
Total Pasivo Corriente	423387,84	129557,73	-69,40%	88,46%	18,73%
Pasivo Diferido	48783,89	206577,17	323,45%	10,19%	29,87%
Deudas a Largo Plazo	48783,89	206577,17	323,45%	10,19%	29,87%
Proveedores MP					
Consignada					
Total de Pasivos	472171,73	635067,17	34,50%	98,65%	91,82%
Patrimonio					



7 de MAY 2010

Sanja Aguirre Domestio

Reservas	99819,45	99819,45	0,00%	20,86%	14,43%
Reservas por Valuación					
Capital Pagado	112204,00	112204,00	0,00%	23,44%	16,22%
Utilidades Retenidas	-67187,75	-205584,83	205,99%	-14,04%	-29,73%
Perdidas del Ejercicio	138397,08	155387,35			
Total del Patrimonio	6438,62	56545,05	778,22%	1,35%	8,18%
Patrimonio	478610,35	691612,22	44,50%	100,00%	100,00%

El análisis comparativo del Balance General muestra una disminución del activo corriente en un 2,07%, dándose la mayor disminución en cuentas la cuenta de cuentas por cobrar. Los activos fijos netos tuvieron un aumento del 123,93% ocasionados por la valuación del la nave industrial y el terreno de Cuertex Confecciones S.A.. Los activos totales aumentaron en un 44,50%
El pasivo corriente tuvo una disminución del 69,40% El pasivo a largo plazo aumento en un 323,45% . En total los pasivos aumentaron en un 34,50% dándose el mayor incremento por el crédito a largo plazo
El patrimonio se incremento en 778,22% por el mismo efecto de valuación del terreno y edificio de la compañía.

PROYECCIONES A FUTURO

Como se había proyectado en el año 2008, la crisis de los mercados Españoles y de EE.UU. se intensifico en el 2009, afectando directamente a Cuertex en sus ventas y forzándole a un proceso de reducción de su operación. Nos se puede saber cuanto tiempo demorara para que nuestros clientes del exterior empiecen a recuperarse y puedan volver a importar desde Ecuador, es así que es necesario seguir con el plan programado por los socios de la compañía de reducir su estructura a los niveles de que pueda subsistir con los nichos de mercado pequeños, hasta que la recuperación empiece a sentirse en las ordenes de pedido y podamos volver a crecer y desarrollar los mercados a los cuales ya se les atendió en años pasados
.Agradecemos el apoyo de los socios

ING. JUAN MALO

PRESIDENTE

ING. JUAN FERNANDO MALO

GERENTE