

Guayaquil, Marzo 21 de 1.994

Señores Accionistas
de LUNISOL S.A.
Ciudad.-

De mis consideraciones:

Cumplo con informar a Uds. sobre las actividades de la Compañía durante el ejercicio económico 1.993.

Durante el ejercicio en cosideración, se culminó con el desarrollo de 48 has. de maracuyá técnificado. Lamentablemente, desde el mes de Agosto, por un lado, se empezó a estabilizar la producción de la finca en cantidades superiores a 250 kilos por ha. semana, pero al mismo tiempo se comenzó a sentir, a consecuencia del crudo invierno anterior una baja en la producción de un 15% de la plantación a causa de un progresivo ataque de hongos a la pata de las plantas. Con esta situación, se procedió, por un lado a un control fitosanitario muy estricto, y por otro, se planificó para iniciar desde Octubre los trabajos de profundización de los canales de drenaje en los distintos lotes de la plantación. También se tomó la iniciativa de aumentar los sembríos de maracuyá en las zonas altas de la finca por haberse mostrado mucho mas resistentes a las afecciones de hongos y otras plagas que acarrear las lluvias y deficientes drenajes. De esta manera se completaban 50 has. de maracuyá netas, es decir, descontando caminos, guardarrayas y áreas marginales no cultivadas en los lotes.

Sobre la producción del área sembrada complementariamente, no se obtuvieron resultados en 1.993 ya que apenas comprendía meses inciales de desarrollo de las plantulas. Al momento, se estan dando ya las primeras producciones, en bajos niveles todavía. Con respecto al resto de la plantación, cuya edad a la fecha es año cuatro meses, esta totalizó hasta el final del año una producción de aproximadamente 380 T.M., que para las 43 has. útiles, resultaba en un rendimiento de 8.8 T.M./ha. Esta relación, si se considera representativa, fundamentalmete de los meses de Agosto a Diciembre del ejercicio, anualizada alcanzaría, hipoteticamente, 21.21 T.M./ha., un resultado bastante aceptable, considerando que la crudeza y prolongación del invierno mermó las floraciones y fructificaciones de Abril, Mayo y Junio.

Un problema fundamental que se refleja en los resultados del

ejercicio es el bajo precio obtenido por la venta de la fruta a los industriales. El precio promedio de venta de la fruta estuvo por debajo de US\$ 110.00 la T.M., es decir, US\$ 50.00 por debajo de nuestro presupuesto. De haberse dado condiciones mas favorables a nivel internacional para la venta del concentrado de maracuya, seguramente que la diferencia no hubiese sido tan grande, y los resultados económicos, aunque hubiesen reflejado una pérdida, esta hubiese sido de menor cuantía.

Con mucho esfuerzo, se sigue trabajando en mejorar las condiciones productivas, por lo que se espera que los resultados serán de mejor indole en el futuro. Importante ha sido, en este sentido, la colaboración del accionariado para seguir afrontando los esfuerzos económicos que han sido necesarios para mejorar la productividad del proyecto. Sin embargo, y siendo realistas, se amerita también el explorar otras alternativas en el ámbito agrícola que sirvan para diversificar la actividad de la empresa y en lo posible que sean de aquellas en que nuestro esfuerzo llegue hasta la comercialización propia de nuestros productos.

De los señores accionistas, me suscribo,

Atentamente,



ING. GABRIEL PONCE SUAREZ
Gerente de
LUNISOL S.A.



- 2 MAY 1994