

INFORME DE GERENCIA GENERAL

EJERCICIO ECONÓMICO 2016

Señores Accionistas

En mi calidad de Gerente General y, en el marco establecido en los estatutos y la Ley de compañías, someto a su consideración el informe correspondiente a la gestión del ejercicio económico 2016.

Considero importante hacer una referencia al entorno económico del Ecuador, y puntualizar la gestión de **INDUSTRIA PIOLERA PONTE SELVA S.A** en el período que nos ocupa:

ENTORNO ECONOMICO

La economía ecuatoriana mostró un deterioro del -3% de su crecimiento en el primer trimestre de 2016. Este sería el tercer período consecutivo con cifras negativas; sin embargo, el Banco Central del Ecuador (BCE) se niega a aceptar que exista una crisis económica en el país. Hay que mencionar que en una economía dolarizada como la nuestra, el riesgo de la crisis viene por el lado de la caída en las ventas de las empresas, en la caída de la demanda y pérdida de liquidez. A esto se suma la reducción de las recaudaciones tributarias, el incremento del desempleo y el deterioro en el mercado laboral.

El diagnóstico para el 2016 es bastante parecido al del año pasado, con precios bajos del petróleo, apreciación del dólar y mayores tasas de interés internacionales.

Bajo ese escenario, el sector público escaso de recursos y un sector privado con pocas ganas de invertir hasta ver si las señales que comenzó a enviar el Régimen son suficientes como para arriesgar sus recursos a largo plazo.

Lo que suceda con la economía nacional dependerá mucho de lo que haga el sector privado, ya que el gasto público como motor de crecimiento quedó sepultado el día en que el Presidente anunció que la variable de ajuste en caso de una crisis será la inversión pública. Eso se cumplió el año pasado y significó una desaceleración económica a lo largo del año, que continuará el 2016 a



menos que haya un plan que demuestre lo contrario.

El Sector Industrial del Ecuador

Producto Interno Bruto



El crecimiento de la economía nacional necesita de más dólares en circulación y no hay seguridad de que llegarán este año, al menos en las cantidades que se requieren.

Por ahora, la estrategia para cubrir las necesidades fiscales se resumen en más endeudamiento, uso de la liquidez interna para comprar bonos del Estado, entrega de activos estatales a cambio de recursos frescos y la reducción de subsidios.

Se tiene que tomar como un factor de importancia en la caída del crecimiento Ecuatoriano al devastador terremoto que afectó al país en abril del 2016, sobre todo al sector costero.

Endeudamiento.

El presupuesto plantea una necesidad de financiamiento demasiado elevada para la situación económica actual del Ecuador, se está repitiendo lo que se hizo



en 2015, un presupuesto enorme, un gasto enorme con una necesidad de financiamiento de 8.800 millones de dólares que, con la caída del precio del petróleo, se incrementó aún más, y vemos que en la práctica el gobierno no ha podido conseguir todo el financiamiento, tomando en cuenta que este año fue un mejor año, al inicio la situación del país era bastante más sólida, y eso permitió conseguir el financiamiento en el mercado internacional de capitales.

En la actualidad con el nivel de riesgo país que tenemos sobre los 1.200 puntos ya no es posible conseguir financiamiento hasta que no se solucione el tema del riesgo país entonces el financiamiento externo no es una opción no tenemos tantas opciones para obtener todo este financiamiento. Si no se consigue el financiamiento el presupuesto no se ejecutará en su totalidad, entonces considero que la necesidad de financiamiento planteada en este presupuesto es excesiva.

Últimamente el gobierno ha aceptado opciones de financiamiento de muy corto plazo, como las preventas petroleras, que ponen presión al flujo de caja del fisco. Sin embargo, el nivel de endeudamiento no es un problema, más bien el problema es conseguir quién le quiere prestar en este momento al Ecuador, cuando somos un país altamente dependiente del petróleo y tenemos un riesgo país muy elevado, significa que los inversionistas internacionales no están interesados en seguir prestando al país.

DATOS

Dentro de los ingresos (de la proforma de 29.835.098.320,79 dólares que presentó el Ejecutivo) el rubro más alto es el de Impuestos, este representa 15.489.701.480 dólares.

- Dentro de los gastos (de la misma proforma 2016) el rubro más alto es Gastos en Personal con 8.789.691.178,26 dólares. Le sigue con 4.676.207.657 dólares Bienes y Servicios de Consumo.

Leyes y Normativas aprobadas.

El Gobierno Nacional estableció **cinco medidas económicas** para enfrentar los **costos del terremoto** ocurrido en abril del 2016.

El presidente de la República, **Rafael Correa**, a través de la Asamblea Nacional, se estableció en primer lugar un incremento de dos puntos porcentuales en el Impuesto al Valor Agregado. Es decir que este se elevará del **12% al 14%**.



Adicionalmente se estableció una contribución por una sola vez del **3% adicional sobre utilidades** y una contribución del 0,9% sobre personas naturales cuyo **patrimonio sea mayor** a un millón de dólares.

Estos tributos también se cobrarán por una sola vez.

La cuarta medida será el pago de un día de sueldo durante un solo mes para quienes **ganen más de USD 1000**.

Si la persona gana más de USD 2 000 tendrá que dar este aporte durante dos meses. Es decir, dos días de sueldo durante este período. Pero si la personas gana más de USD 5000, tendrá que contribuir con cinco días de sueldo, es decir, un día de sueldo durante cinco meses.

Finalmente, como quinta medida, el Mandatario indicó que el Estado buscará **vender algunos de sus activos**.

Estas medidas servirán para hacer frente a los daños y costos del terremoto de 7,8 grados que afectó principalmente a Manabí y Esmeraldas y, en menor grado, a Santa Elena, Guayas, Santo Domingo de los Tsáchilas, Los Ríos.

También puntualizó que la reconstrucción de Jama demandará de unos USD 60 millones y de Pedernales 240 millones. "Hay que sumar Canoa, Portoviejo, Manta, Bahía, San Vicente, Muisne, carreteras.

Perspectivas

El panorama al cierre del año no es tan alentador que digamos, el sector externo de la economía muestra muchos problemas más de los que las mismas autoridades públicas esperaban, a la actualidad las exportaciones totales de la economía han decrecido en alrededor del 26%, las importaciones en alrededor



del 20%, las exportaciones no petroleras en alrededor del 5,5% y se preveé que estos datos al menos se mantengan al cierre del 2015.

El sector real de la economía también ha mostrado muchas dificultades, el PIB sigue contrayéndose siendo el Consumo de los Hogares y la Formación Bruta de Capital los que se contraen, mientras que el Gasto del Gobierno muestra tasas de crecimiento positivas.

Algunos economistas con bastante trayectoria académica y otros con trayectoria política, mencionan que el problema es fiscal y no externo y que el modelo ha caducado (opositores al gobierno) otros mencionan que el problema es solo externo (gobiernistas), el problema es de ambos, uno ocasiono al otro claramente, pero creo que en lo que llego a concordar es que el modelo debe moderarse, es decir debe existir una reducción ya no paulatina sino un poco más acelerada del gasto público corriente, se debe minimizar la burocracia y el aparataje estatal, disminuir o eliminar ciertos subsidios innecesarios y estimular la inversión extranjera directa vía subvenciones o disminución de impuestos, todo esto sin cambiar el discurso cada semana o cada mes.

Una de las posibles soluciones para generar verdadero crecimiento económico es el aumento de la Productividad Total de los Factores (PTF), que se lo puede realizar mediante muchas vías, estimulando las exportaciones, learning by doing, innovación tecnológica sea este de producto o proceso, outsourcing, educación, estabilidad laboral, transparencia de las instituciones entre otras.

Para concluir, se muestra una tabla con las perspectivas económicas del Ecuador para el año 2015 y 2016, se realizaron modelos econométricos (ARIMA), (ARMA), (AR), para poder proyectar los datos del Banco Central del Ecuador.



PERSPECTIVAS ECONÓMICAS DE ECUADOR 2015 Y 2016

VARIABLE	Banco Central del Ecuador		FMI		Propio	
	2015	2016	2015	2016	2015	2016
PIB	0.38%	N/A	-0.60%	0.10%	0.13%	-1.02%
Consumo Final Hogares	0.77%	N/A	-3.10%	0.30%	-0.11%	-2.65%
Formación Bruta de Capital	-11.13%	N/A	N/A	N/A	-3.28%	-4.39%
Exportaciones	-3.62%	N/A	-26.90%	-1.30%	-25.10%	-28.45%
Exportaciones No Petroleras	-0.26%	N/A	-8.00%	1.70%	-5.85%	-9.97%
Importaciones	-7.64%	N/A	-19.80%	-1.10%	-21.35%	-18.33%
Gasto del Gobierno	1.55%	N/A	N/A	N/A	1.24%	1.12%

SECTOR TEXTIL

Además de su importancia económica, esta industria se constituye como uno de los sectores más influyentes dentro del mercado laboral ya que, según estimaciones de la Asociación de Industrias Textiles del Ecuador (AITE), la industria genera alrededor de 50.000 plazas de empleo directas y más de 200.000 indirectas lo que lo ha llevado a ser el segundo sector manufacturero que más mano de obra emplea luego del sector de alimentos, bebidas y tabacos.

Si bien en la actualidad, el sector productor textil ha logrado diversificar su producción por medio de la elaboración de productos provenientes de todo tipo de fibras como algodón, poliéster, nylon, lana y seda, existe preocupación debido a la fijación de aranceles a la importación de bienes de capital necesarios para sus procesos de producción.

La balanza comercial textil en los últimos 3 años ha sido deficitaria en más de 670 millones de dólares siendo los principales productos de importación el calzado, las polainas y los artículos relacionados con un valor FOB de más de USD 168 millones.



La industria textil ecuatoriana a pesar de su afectación por las medidas arancelarias, competencia con productos foráneos y las estrictas normativas laborales, le apuesta a un crecimiento con la implementación de recursos innovadores y procesos productivos direccionados la asociatividad, es por ello que busca alianzas tanto con el sector público como con el privado.

LA EMPRESA

Durante el periodo 2016 se observa una disminución en las ventas del 11.24% y una relación del 79% respecto al costo de ventas, esto se debe a la presencia de nuevos competidores que ingresan productos asiáticos que tienen un menor precio, hay que recalcar que se precauteló que las ventas realizadas a crédito sean menos riesgosas y se promovió descuentos en las ventas al contado para precautelar el nivel de liquidez de la empresa.

	2015	2016	Variación
COSTO DE VENTAS	8,030,587	7,015,107	-12.65
VENTAS EMPRESA	9,992,682	8,869,095	-11.24
RELACIÓN COSTO VENTAS / VENTAS	0.8	0.79	

Respecto a la variación de las cuentas del balance general se puede observar que existe un incremento del 7.14% en los activos en comparación al año 2015, debido a la adquisición de maquinaria.

Dentro del activo corriente existe un incremento del 21.08% eso se debe a que la empresa subió los niveles de inventario, por las importaciones en tránsito que se liquidaran en el 2017, adicional se cerró el 2016 con la acreditación del crédito de la CFN, mientras que el activo no corriente tiene una disminución del 0.83%, se debe a la venta de algunos activos y a la depreciación respectiva de los mismos.



En lo referente a la variación que existe en el pasivo este incrementó en 22.28%, esto se encuentra relacionado directamente la obtención del crédito desembolsado en diciembre por parte de la CFN.

Respecto a la cuenta de patrimonio existe un decremento del 4.9%.

En resumen los resultados del ejercicio económico del año 2016 y su variación respecto al 2015 se presentan en el siguiente cuadro:

	2015	2016	Variación
ACTIVOS	10,228,997	11,312,835	10.60
ACTIVO CORRIENTE	5,333,174	6,457,454	21.08
ACTIVO NO CORRIENTE	4,895,823	4,855,381	-0.83
PASIVO	5,832,260	7,131,449	22.28
PATRIMONIO	4,396,737	4,181,386	-4.90
VENTAS	9,992,682	8,869,095	-11.24

NUMERO DE EMPLEADOS	239	211
----------------------------	------------	------------

Es importante destacar que durante éste año los siguientes aspectos:

- Inversión en maquinaria, lo cual permite menor deshecho de producto terminado.
- Eficiencia del personal operativo, cumpliendo horarios normales de trabajo. En casos necesarios se realizan horas extras para la producción.
- Mantener la calidad del producto es importante a fin de evitar inconformidad por parte del cliente y que esto devoluciones.

En el 2016 se adquirieron las siguientes maquinarias:

- Calandra financiamiento por Banco Pichincha.
- Perchadora financiada con el proveedor a 36 meses.
- Lavadora financiada con el proveedor, deuda cancelada.



- Circulares, financiadas con el proveedor se ha realizado anticipo en el 2016 y se cancela su totalidad en el 2017.
- Piolera contrató a Corporación Q para la implementación de la ISO 9001 – 2015 para mejora lo procesos de producción.

RECOMENDACIÓN A LA JUNTA GENERAL Y DISTRIBUCION DE RESULTADOS

UTILIDAD CONTABLE	\$ 149,918.00
PARTICIPACION TRABAJADORES	\$ 22,487.70
IMPUESTO A LA RENTA	\$ 103,244.76
OTROS RESULTADOS INTEGRALES	\$ 0.00
PERDIDA CONTABLE	\$ 24,185.54

La Gerencia General sugiere que se realice la apropiación del 10% que por ley debe transferirse a la reserva legal, se distribuya el restante como dividendo.

La Gerencia General expresa su agradecimiento a todos quienes son partícipes en el funcionamiento de la empresa, por la dedicación y esfuerzo en sus labores, que nos permiten alcanzar el cumplimiento de los objetivos trazados a pesar de la difícil situación económica del 2016.

Atentamente,



Giuseppe Guerini C.
GERENTE GENERAL

Quito, 26 de Abril de 20176

