

INFORME DE GERENCIA EXPORTSUSTENT 2012

Los objetivos planteados por la Junta General de accionistas para el año 2012 fueron principalmente:

- 1) Crecimiento de las ventas en un 100%
- 2) Optimización de costos, tanto en exportación como en producción de aceite crudo de palma.
- 3) Seguir nuestra política de certificaciones internacionales.

En el año 2012 se evidenció un crecimiento en el tamaño de la empresa por activos totales del 81,14%, de los que el rubro principal que afecta al crecimiento es el valor del inventario.

ACTIVO

CORRIENTE:

Instrumentos financieros			
Efectivo y equivalente de efectivo	(Nota 4)	8,007	36,393
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	(Nota 5)	362,206	314,403
Cuentas por cobrar compañías y partes relacionadas	(Nota 12)	29,010	28,363
Inventarios	(Nota 6)	409,429	105,619
Activo por impuestos corriente	(Nota 10)	97,154	6,126
		905,806	490,904

NO CORRIENTE:

Vehículos, mobiliario y equipo	(Nota 7)	75,063	78,738
Activo por impuestos diferidos	(Nota 10)	87,181	19,967
		162,244	98,705
		1,068,050	589,609

* Datos tomados del informe de Auditoría Externa año 2012

Inventarios

La acumulación de inventarios se refleja en 2012 debido a la dinámica del mercado internacional, así como a la naturaleza del mercado nacional en el que debemos competir por la adquisición de materia prima y tenemos que seguir comprando materia prima aunque no tengamos ordenes de exportación para el año 2012 tenemos inventarios por valor de \$409.429, lo que significa un incremento del 287% ya que en 2011 terminamos con \$ 105.619 dólares.

Los inventarios se formaban de la siguiente manera:

	Diciembre 31,	
	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Inventario de aceite crudo de palma	251,978	105,619
Shortening, cajas de 20 kg	43,716	-
Shortening, cajas de 15 kg	32,591	-
Oleina de palma, tambores de 190 kg	31,140	-
Esterina de palma, cajas de 15 kg	17,757	-
Aceite de palma, RBD tambores de 190 Kg	15,043	-
Inventario de aceite crudo en proceso	10,413	-
Esterina de palma, tambores de 190 kg	6,791	-
	-----	-----
	409,429	105,619
	=====	=====

* Datos tomados del informe de Auditoría Externa año 2012

Por el lado del Pasivo encontramos que la fuente de financiamiento principal para el crecimiento de la empresa viene dado por los préstamos de accionistas y por el crédito directo de proveedores:

CORRIENTE:			
Instrumentos financieros			
Obligaciones con instituciones financieras	(Nota 8)	54,947	-
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	(Nota 9)	249,606	74,332
Cuentas por pagar compañías y partes relacionadas	(Nota 12)	133,496	10,504
Pasivo por impuestos corriente	(Nota 10)	18,141	3,558
Beneficios definidos para empleados	(Nota 11)	2,756	3,295
		458,946	91,689
NO CORRIENTE:			
Instrumentos financieros			
Cuentas por pagar compañías y partes relacionadas	(Nota 12)	370,000	-
Beneficios definidos para empleados	(Nota 11)	411	166
Pasivo por impuestos diferidos	(Nota 10)	1,208	1,510
		371,619	1,676
Total pasivo no corriente		371,619	1,676
Total pasivo		830,565	93,365
PATRIMONIO			
	(Nota 13)		
Capital social		800	800
Aportes para futuras capitalizaciones		596,550	571,550
Resultados acumulados:			
Reserva por valuación		6,865	6,865
Efectos de aplicación NIIF		6,852	6,852
Resultados acumulados		(373,582)	(89,823)
		237,485	496,244
Total patrimonio		237,485	496,244
Total pasivo y patrimonio		1,068,050	589,609

* Datos tomados del informe de Auditoría Externa año 2012

Ingresos y Gastos

Durante 2012 logramos crecimiento en las ventas de 124%. Las ventas Totales crecieron de \$1.418.026 dólares en 2011 a \$3.178.244 dólares en 2012. La utilidad de operación fue negativa de \$340.803 dólares registrada durante 2012, que es lo normal en una empresa nueva con solo dos años de operación.

INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Venta de bienes	(Nota 15)	3,178,244	1,418,026
Otros ingresos		12,561	-
		-----	-----
		3,190,805	1,418,026
COSTO DE VENTAS	(Nota 16)	3,031,529	1,410,493
		-----	-----
Margen bruto		159,276	7,533
GASTOS DE OPERACIÓN:			
Gastos de administración y ventas	(Nota 16)	417,445	91,963
Depreciación		15,933	5,104
Provisión para deterioro de cuentas por cobrar		11,354	-
Provisión para deterioro de inventario		42,540	-
Provisión para deterioro de vehículos, mobiliario y equipo		-	935
Provisión jubilación patronal y Desahucio		245	166
Gastos bancarios y financieros, neto		12,092	10,793
		-----	-----
		499,609	108,961
		-----	-----
Pérdida antes de impuesto a la renta		(340,333)	(101,428)
IMPUESTO A LA RENTA:	(Nota 10)		
Impuesto a la renta corriente		(10,942)	-
Impuesto a la renta diferido		67,516	18,457
		-----	-----
		56,574	18,457
		-----	-----
PÉRDIDA, neta		(283,759)	(82,971)

* Datos tomados del informe de Auditoría Externa año 2012

El resultado de operación es consecuencia de nuestro empeño en consolidar el mercado de exportación y nos vimos obligados a vender aceite en el mercado local a precios de productos convencionales a pesar de que nuestros productos requieren materia prima seleccionada y de un costo mayor al de la competencia.

Los gastos de operación de \$487.515 dólares registrados en 2012, representaron un 15,34 por ciento sobre las ventas consolidadas del mismo periodo. Durante 2011, los gastos de operación de \$98.168 dólares que representan el 6,92% de las ventas de 2011, la diferencia en el aumento de gastos de operación se debe básicamente a el incremento de personal y gastos generales de consolidación del negocio de exportación, es nuestro objetivo que este rubro no represente más del 10% de las ventas totales en los siguientes años.

El margen bruto de 4,62 por ciento registrado durante 2012, reflejó un aumento de casi 10 veces en comparación con el año anterior, debido a que el primer año de operaciones se dedicó básicamente a realizar exportaciones y consolidar el mercado con nuestros clientes, no se buscaba utilidades inmediatas sino más bien posición en el mercado, nuestro objetivo es llegar a un margen bruto de 30% en los años siguientes.

Para lograr ese objetivo, centraremos esfuerzos se enfocaran en áreas como, servicio al cliente, desarrollo de nuevos productos, mercadotecnia, eficiencia en exportaciones y otras iniciativas que durante los últimos años han probado ser exitosas.

Resultados Financieros

Durante el año 2012 nuestras ventas consolidadas se incrementaron un 124% por ciento con respecto a las ventas del año anterior, de \$1.418.026 dólares en 2011 a \$3.178.244 dólares en 2012. Este incremento está impulsado por mayores ventas en Exportación y ventas locales que representaron un 30% de las ventas totales.

Costo de Ventas y Gastos Administrativos y de Ventas

El costo de ventas se redujo porcentualmente en relación al año pasado de 95,38% en 2011 a 81,02% en el 2012 como porcentaje sobre ventas, el costo de ventas fue \$4.202.921 en el 2012 y \$3.031.529 en el 2011.

Gastos de Operación

Los gastos operativos durante el 2012 aumentaron proporcionalmente a las ventas debido a la consolidación de la estructura operativa y administrativa, este aumento fue del 177% con respecto a los gastos de operación del 2011, siendo de \$487.518 dólares en 2012 y comparados con los \$98.168 dólares registrados en 2011. Como porcentaje sobre ventas los gastos de operación representaron un 15,34 por ciento en el 2012 en comparación con el 6,39 por ciento registrado durante 2011. El aumento de los gastos fue generada principalmente por nuestra estrategia de consolidación y reclutamiento de personal para cada una de las áreas así como mejoramiento de la estructura administrativa, estos gastos deberían ser estables para el futuro y con el incremento en ventas se deberán diluir proporcionalmente.

Resultado del ejercicio

El resultado del ejercicio económico 2013, antes de impuestos y participación a empleados es una pérdida de \$340.334 dólares.

Deuda

Al 31 de diciembre de 2012, la Compañía contaba con \$830.565 dólares de deuda. Del total de esta deuda, \$458.946 dólares eran a corto plazo y \$371.619 dólares a largo plazo.

El 2012, ha sido un año difícil, sin embargo, hemos logrado mejoras importantes mediante los esfuerzos realizados en los últimos años. Para el año 2013, en nuestras operaciones internacionales aun tenemos un camino que recorrer para poder llevarlas al nivel deseado.

El patrimonio de la empresa se ha visto fortalecido gracias a los aportes de accionistas ya que se ha realizado aportes para futuras capitalizaciones de \$596.550

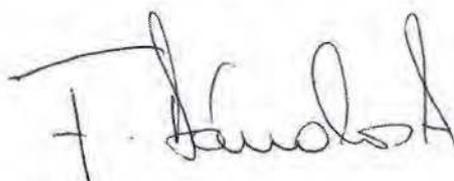
	RESULTADOS ACUMULADOS					
	CAPITAL SOCIAL	APORTES PARA FUTURAS CAPITALIZACIONES	RESERVA POR VALUACIÓN	EFFECTOS DE APLICACIÓN NIIF	RESULTADOS ACUMULADOS	TOTAL
SALDOS AL 1 DE ENERO DE 2011	200	-	-	-	-	200
MAS (MENOS)						
Aumento de capital	600	-	-	-	-	600
Aportes para futuras capitalizaciones	-	571.550	-	-	-	571.550
Pérdida neta y resultado integral	-	-	-	-	-	(82.971)
Efectos de aplicación de NIIF	-	-	6.865	6.852	6.852	6.865
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2011	800	571.550	6.865	6.852	(89.823)	496.244
MAS(MENOS)						
Aportes para futuras capitalizaciones	-	25.000	-	-	-	25.000
Pérdida neta y resultado integral	-	-	-	-	(283.759)	(283.759)
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012	800	596.550	6.865	6.852	(373.582)	237.485

* Datos tomados del informe de Auditoría Externa año 2012

El crecimiento continuo nos ha obligado a conseguir nuevas fuentes de financiamiento a corto plazo para cubrir las necesidades de liquidez durante el año.

Recomiendo para el año 2013 enfocar esfuerzos en nuevos mercados para poder mejorar la participación de mercado en relación a la competencia, diversificando productos, desarrollando nuevos y mejorando anteriores, y abriendo nuevos puntos y cadenas de distribución.

Como siempre, agradezco a nuestros inversionistas, clientes y empleados por su valioso apoyo.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'F. Dávalos', written in a cursive style.

Fernando Dávalos
Gerente General