

CONTINENTAL CORPORATION "CONTICORPORAT" S.A.

INFORME DE GERENCIA

PERIODO: ENERO 01 A DICIEMBRE 31 DEL 2.015

Señores Accionistas de CONTINENTAL CORPORATION S.A.
Presente.-

De mis consideraciones:

En mi calidad de Presidente Ejecutivo de Continental Corporation S.A., presento a ustedes el Informe de Administración, correspondiente al período económico del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2.015, dando cumplimiento a lo establecido en los Estatutos de la Empresa y de las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, considerando los siguientes aspectos.

ADMINISTRACIÓN:

Los aspectos más importantes que se deben considerar son los siguientes:

1.- Como es de conocimiento general durante el año 2.015 la situación de la economía ecuatoriana se ha agravado en comparación con el año 2.014, reflejada en la drástica baja de los precios del petróleo que básicamente unido a un galopante, imparable e insostenible gasto público han generado una verdadera situación de una barrera del crecimiento económico que prácticamente tiene los síntomas de una recesión económica. Una baja del 18% de la recaudación del IVA expresa la magnitud del problema, de una economía que se ha estancado, la política una vez más se ha encargado de "meter al país en una congeladora", situación que fue más notoria desde la declaratoria de políticas de tinte confiscatorio como el impuesto a las herencias y a la plusvalía, acompañado de incesantes reformas tributarias que no permiten ninguna planificación ni programación. Se puede redistribuir la riqueza cuando en una economía existe confianza y estabilidad en el largo plazo, ingredientes imprescindibles para generar desarrollo y crecimiento económico, caso contrario como nos está sucediendo lo que se distribuye es la pobreza, la misma que en estas condiciones tiende a polarizarse minando incluso la clase media.

Bajo este panorama la demanda de nuestros sistemas y servicios evidentemente se ve afectada, los empresarios sienten que no tienen ningún incentivo para seguir invirtiendo, viéndose obligados a aplicar sus recursos para lo básico y necesario. Si bien nuestros Sistemas de Eficiencia y Ahorro de Energía Eléctrica, ofrecen al empresario una optimización de recursos, mayor productividad y mayor competitividad, se necesita invertir para la implementación inicial y esto implica que el empresario, cuente con los recursos financieros necesarios o acceso a crédito y esto en las condiciones actuales no es lo común, sino por el contrario sigue siendo la excepción.

2.- A pesar del difícil y pesimista clima empresarial hemos procurado, realizando ingentes esfuerzos, generar ventas sobre todo del nuevo producto polimero de mejoramiento de lubricación que reduce la fricción interna en motores de todo tipo generando una mayor eficiencia del motor, baja de temperaturas de operación y ahorro de combustible, alargando sustancialmente la vida interna de motores a diesel o gasolina e industriales y en definitiva de todo motor que requiere de lubricación. Evidentemente nos hemos encontrado con la gran dificultad de la falta de recursos económicos que demanda el introducir y dar a conocer un producto nuevo en nuestro medio. Se desarrollaron además varias gestiones para buscar distribuidores en otros países de América del Sur, gestión que se está continuando para poder contar con las empresas o representantes más adecuadas.

3.- Hemos continuado nuestra política permanente de optimización de recursos lo que ha implicado la venta de activos, que nos ha permitido adecuarnos a las condiciones actuales de austeridad que nos permitan continuar y capear las tempestades de tiempos difíciles con la esperanza de volver a crecer cuando la economía de nuestro país brinde las condiciones que todo emprendimiento privado, fuente primaria de generación de empleo y recursos para el estado, requiere indiscutiblemente, como son seguridad, estabilidad, confianza en el mercado, leyes que dinamicen la economía y estabilidad tributaria y de normas generales estables del marco legal.

RESULTADOS Y VENTAS:

Como hemos explicado el año 2.015, ha sido nuevamente un año muy difícil para la economía en general y para nuestra empresa, sin embargo gracias a que seguimos manteniendo una estructura organizacional lineal y liviana, opuesta a las estructuras verticales y piramidales de la administración convencional hemos logrado mantenernos. En igual forma seguimos manteniendo un sistema de outsourcing de servicios profesionales externos, como retos que plantea la administración en épocas de crisis. En los balances adjuntos se demuestra claramente la posición financiera de la empresa, por lo que no abundo en más detalles al respecto.

ASPECTOS GENERALES:

Hemos cumplido con las obligaciones tributarias, bancarias, así como con proveedores y en general con los pagos normales del giro del negocio, manejando con austeridad los recursos, buscado su aplicación redituable en todo momento. En igual forma, las relaciones laborales son del todo cordiales, no existiendo ninguna controversia presentada.

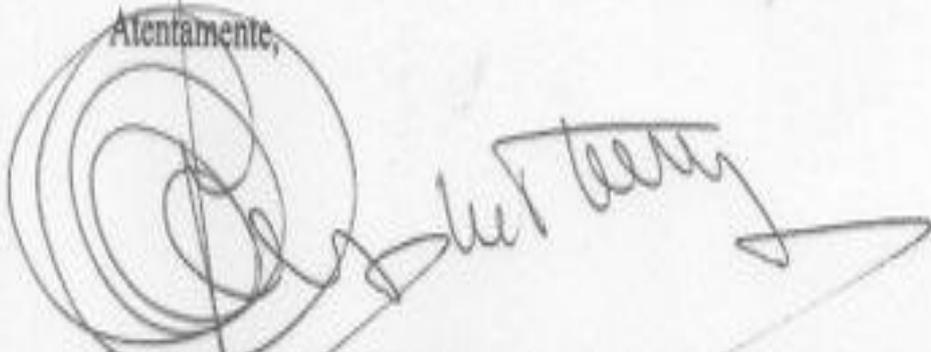
Las acciones que hemos seguido implementado, sobre todo en lo referente a la búsqueda y desarrollo de nuevos productos y su potencialidad en nuevos mercados, pueden tener un impacto positivo en el futuro de la empresa, por lo cual las expectativas son alentadoras.

Debo expresar mi agradecimiento por la colaboración del personal y puedo manifestar que la empresa sigue en marcha y cuenta con interesantes alternativas de crecimiento.

Pongo a consideración, el presente informe a la Junta General, para su aprobación.

De ustedes.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Juan Marcelo Vallejo Moscoso', is written over a circular stamp. The signature is fluid and cursive, extending to the right and then looping back down.

Ing. Juan Marcelo Vallejo Moscoso, MBA
PRESIDENTE EJECUTIVO



CONTINENTAL
CORPORATION
generando futuro