

INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS AÑO 2018

Señor Presidente del Directorio, señores Directores, señores Accionistas, damas y caballeros, a continuación, pongo a su consideración el informe de la Gerencia sobre los hechos que vivió ILEPSA en el año 2017.

1.- PRESUPUESTO DE VENTAS: El Presupuesto para el año 2017, consideraba Ventas por un valor de US \$ 1'276.529, desglosado de la siguiente forma: Aguardiente por US \$ 922.966, Ronas US \$ 3.796, Cremas Barman para Servindinsa US \$ 39.368, Colonias US \$ 1.712, Cremas Caribbeans US \$ 75.251, Cremas Lácteas Caribbeans US \$ 27.298, para las empresas PayPag y Buenvin, Cremas COLD'S US \$ 84.621, Cremas Lácteas COLD'S US \$ 91.368, Crema Láctea Alcohólica por un valor de US \$ 27.738 y finalmente servicios de maquila por US \$ 2411.

1.2.- GESTIONES EN VENTAS

1.2.1 Incremento de zonas a nivel país

ILEPSA, incrementó en el año 2017 las zonas donde se comercializan sus productos. Las nuevas zonas, donde ya estamos vendiendo cremas COLDS, son principalmente: Sto. Domingo de los Tsáchilas, Manabí, Esmeraldas y Loja.

Resultados: Se hizo contacto con varios distribuidores de las zonas, y este momento ya estamos comercializando nuestros productos en dichas provincias.

Tenemos planes de mercadeo en ejecución, como activaciones de marca BTL (impulsaciones, degustaciones y publicidad en el sitio) principalmente para el respectivo apoyo de ventas en las nuevas zonas de venta.

1.2.2 Mantenimiento del Mercado COLD'S

El 2017 fue un año difícil, ya que la competencia fue muy agresiva y tuvimos que mantener promociones en 4 distribuidores de todo el país con el objetivo de no perder el mercado.

Marcas como BOLTONS y D'MARELIS, cada vez bajan más sus precios, realizan ferias donde se ha podido detectar que sus precios alcanzan hasta los US \$ 4.00 por botella, en cremas dulces. Además, los regalos que hacen, contemplan la compra de 2 cajas y regalan 1 caja. (2+1)

Nuestra estrategia fue únicamente llegar hasta 12+1 de promoción en ciertos clientes que llegan al canal mayorista, con el objetivo de mantener este mercado.

Las actividades BTL son de gran apoyo en zonas medulares e importantes como Mercado de Iñaquito y Mayorista respectivamente.

Estas actividades se replicaron en Guayaquil; para este año vamos a mantener las degustaciones en algunos clientes puntuales donde no podemos permitir el ingreso de la competencia.

Debido a los reiterados pedidos de los señores Directores porque se arregle este problema, hasta fin de año, planteo a los señores Directores la siguiente solicitud:

- a) Que la deuda de US \$ 70.574,81 sea cargada a la cuenta del Gerente, la misma que será garantizada con una Hipoteca de un departamento, hasta por la cantidad mencionada, este pedido lo hago en base a los años de trabajo en ILEPSA, en los cuales he demostrado, mi trabajo, mi responsabilidad y mi honestidad, lamentablemente he cometido este error involuntario, al no comunicar al Directorio de la firma del Convenio y entregar a la compañía RCH REPRESENTACIONES, las cantidades mencionadas.
- b) Una vez que se cubra dicho valor, por parte de RCH REPRESENTACIONES o por parte del Gerente, dicha Hipoteca será cancelada.
- c) Aunque los Estatutos de la Empresa, designan al Presidente y al Gerente, para la toma de decisiones, yo como Gerente de ILEPSA, y de acuerdo a lo manifestado por mi persona, en la última Sesión del Directorio del 30 de Octubre del 2017, asumo la responsabilidad del problema.
- d) Solicito muy comedidamente a los señores Directores, que me concedan un último plazo de 120 días, para arreglar este problema en forma definitiva.

Expresando a los señores Directores mis más sinceros agradecimientos y esperando que mi solicitud sea acogida favorablemente, les anticipo mis agradecimientos

Muy Atentamente

Patricio Alberto Tamariz V.

Gerente General ILEPSA

Los señores Directores, aprobaron mi solicitud con fecha 18 de diciembre del 2017, por lo tanto, los anticipos entregados a RCH REPRESENTACIONES, fueron cargados a la cuenta personal del Gerente.

Debido a la delicadeza del Directorio, se me ha pedido solicitar a la Junta General que resuelva sobre este asunto, ratificando o rectificando esta solicitud, del Gerente, motivo por el cual solicito a los señores accionistas que me concedan su autorización y el plazo necesario, para realizar todas las gestiones como Gerente de ILEPSA tendientes a cobrar este dinero, el cual en este momento está garantizado ante ILEPSA, por mi persona, para lo cual he hipotecado mi departamento a favor de ILEPSA.

AGRADECIMIENTO

Muchas gracias, primero a Dios, porque ILEPSA, a pesar de todos los problemas, sigue adelante, luego, muy especialmente, al Presidente de la Empresa, quien nos ha brindado todo su apoyo, su tiempo y esfuerzo, a los señores Directores por su ayuda, sus ideas y su estrecha colaboración y apoyo con la Gerencia.

Gracias a todos los funcionarios, empleados, trabajadores y proveedores por su ayuda, colaboración y comprensión.

De los señores Accionistas

Muy Atentamente

Alberto Tamariz V.

Gerente General