

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL AÑO 2018

Durante el año 2018, nuestra empresa WISELABORATORIO CIA. LTDA., obtuvo una disminución mínima en sus ventas dando un total de 51.357,11, comparando con el año anterior de siendo el año 2017 de USD. 53.054,16, en definitiva tuvimos una disminución casi imperceptible en nuestras ventas. Por otro lado durante el 2018 trabajamos mucho en lo que es el uso adecuado de los recursos, buscamos nuevo proveedores e hicimos varios cambios de programación en gastos para mejorar este tema y como resultado obtuvimos una utilidad mucho más alta que la del año pasado.

Hemos crecido en nuestra cartera de clientes, la mayoría son los pequeños emprendimientos que recién están empezando y que quieren obtener Registro Sanitario, o cliente con un poco más de tiempo en el mercado que ahora desean obtener certificaciones de BPM's y nuestro rol es hacer un plan de muestreo anual, pero continua siendo nuestro principal cliente Corporación La Favorita.

Hemos visto un mayor interés por los análisis en lo que se refiere a Detección de Transgénicos, incluso muchos de los laboratorios que son nuestra competencia en cuanto a análisis de microbiología ahora están tercerizando nuestro servicio en el área de GMO's

Durante el primer trimestre del 2018 tuvimos la salida de nuestro Jefe de Calidad, lo cual afectó a las actividades del laboratorio, y su reemplazo nos retrasó en varias planificaciones que teníamos establecidas durante el año en marcha.

En el 2018 tuvimos nuestra segunda vigilancia por parte de la Secretaría de Acreditación Ecuatoriana para mantener el Certificado de Laboratorio Acreditado, en el tuvimos resultados favorables con observaciones para seguir creciendo y mejorando, pero manteniendo nuestra certificación en vigencia.

Desde el 2018 hemos incrementado las capacitaciones al personal con respecto a la norma ISO 17025:2018 que se encuentra en vigencia con el fin de seguir cumpliendo los requisitos de acreditación.

Para el año 2019 se tiene una proyección de crecimiento del 50% en el volumen de ventas. Para lograr este objetivo vamos a contratar a un vendedor que promocioe la acreditación del laboratorio con el S.A.E., e incluyendo la detección y cuantificación de O.G.M. y patógenos en alimentos por medio de PCR en tiempo real. Cada vez vemos más usuarios de este tipo de técnicas lo cual nos da un panorama muy positivo.

Atentamente,



Adriana Ponce J.

Representante Legal WISELABORATORIO CIA. LTDA.