

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL AÑO 2012

Durante el año 2012, nuestra empresa WISELABORATORIO, obtuvo un volumen de ventas de USD. 31.933,50 siendo nuestro principal cliente Corporación La Favorita. Esta alza en las ventas corresponde al deseo de cumplir con el objetivo planteado en el año 2011 sobre este tema; para lo que se ha tenido varias reuniones explicativas con dicha compañía y otras sobre nuestros servicios, métodos de análisis, profesionalismo, puntualidad y confiabilidad.

Dado al constante contacto que se tiene con todos los socios y miembros del directorio se ha venido aceptando las sugerencias sobre la realización de visitas, capacitaciones, toma de muestras in - situ y mejoras en la atención al cliente por parte de nuestro equipo de trabajo.

En el año 2012 nuestra analista titular renunció, por lo que se tuvo que contratar a otro analista que se incorporó por un período menor de tres meses, el mismo que presentó su renuncia por no acoplarse a nuestras políticas internas. Posteriormente se tuvo contratiempos para contratar a otra persona que realice estas funciones, por lo que el Ing. Lenin Leiva asumió las responsabilidades de Analista de Laboratorio y de Gerente General hasta que se pudo encontrar una analista que trabaje a tiempo completo.

En este año obtuvimos un volumen de ventas de 31.933.50 USD que sobrepasa el objetivo planteado el año pasado de aumentarlas en un 50%. Las utilidades ascienden a USD 3.973,34 las cuales reinvertiremos en incubadoras. Estaremos realizando cotizaciones y compras de estos equipos para ampliar nuestra capacidad de análisis y por ende de ventas y utilidades.

Para el año 2013 se tiene una proyección de crecimiento del 100% en el volumen de ventas. Para lograr este objetivo los socios han dado la sugerencia de acreditar el laboratorio con el OAE, por lo que trabajaremos para lograrlo y obtener así una ventaja estratégica con respecto a la competencia

Atentamente,


Ing. Lenin Leiva
Representante Legal WISELABORATORIO

