INFORME DE LABORES QUE PRESENTA EL ADMINISTRADOR DE CAPACIP CIA. LTDA. A LA JUNTA DE SOCIOS POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2012

Cumpliendo con lo dispuesto en la ley y los estatutos de la compañía y con la resolución de la Superintendencia de Compañías No. 92-1-4-3-0013 de Septiembre 18 de 1992 sobre presentación de informes anuales de los Administradores, presento a los señores Socios, el informe sobre las actividades administrativas de **CAPACIP CIA. LTDA.**, correspondiente al ejercicio 2012.

1.- CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL 2012

El sector empresarial ha tenido que enfrentar con enorme preocupación la inseguridad económica y jurídica existentes, así como la permanente inestabilidad política que enfrenta el país. Todos estos factores no nos han permitido obtener en su totalidad las metas que los socios nos propusimos para el ejercicio económico del año 2012.

2.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Los administradores cumplimos con las resoluciones emitidas por el Directorio y las Juntas Generales Ordinaria, Extraordinaria y/o Universal de Socios.

3.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

Las relaciones empleado-patronales se han desarrollado en las mejores condiciones en un marco de cordialidad y mutuo respeto. En el presente ejercicio económico no hubieron hechos administrativos, ni laborales ni legales que ameriten mencionarlos como extraordinarios.

4.- ANALISIS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS Y DE LOS RESULTADOS ANUALES

Adjunto sírvase encontrar los estados financieros en los cuales se refleja que en el presente ejercicio económico hemos experimentado una utilidad contable antes de Participación e Impuestos de US$32.205.49.

5.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO

En el mundo globalizado y dolarizado como está el Ecuador, algunos analistas económicos han pronosticado que el Sector de la Capacitacion seguira creciendo, aspiro con optimismo esforzarnos más y superar las adversidades en el siguiente ejercicio económico, por lo que debemos lograr distinguirnos en algo con respecto a la competencia, en el marco de una estrategia propia. Recomiendo continuar con nuestra política de austeridad en el gasto, consolidar nuestra cartera de clientes y conseguir otros que nos permita aumentar nuestra facturación y cumplir con nuestros objetivos.

Por último, señores Socios, aprovecho la oportunidad para agradecer a todos ustedes por la confianza depositada en mi y a los empleados de la empresa por su valiosa colaboración.

Atentamente,

LUIS DUARTE SERRANO
Gerente

Machala, 04 de marzo 2013.