

6448

SE PRESENTA LA ADMINISTRACIÓN DE DISTABLASA A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS. SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO

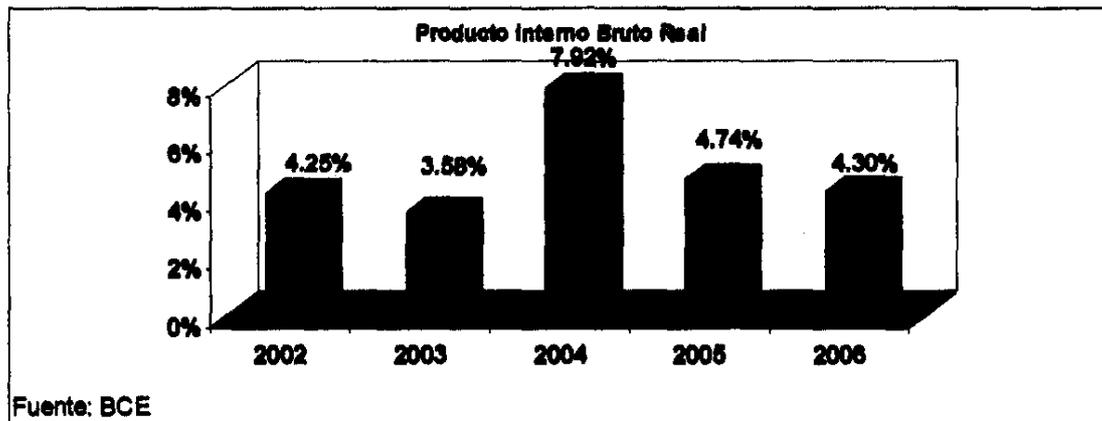
Señores accionistas:

Para dar cumplimiento a disposiciones estatutarias, me es grato presentar a ustedes el informe de la administración, sobre el ejercicio económico del año 2006.

El 2006 fue un año inminentemente político, con una larga campaña para elecciones de Presidente de la República y diputados del Congreso Nacional. El presidente Correa ganó las elecciones, sin haber tenido candidatos al Congreso Nacional. Esta falta de representación del poder ejecutivo en el congreso inició una etapa de enfrentamiento entre el ejecutivo y legislativo para llevar a cabo la convocatoria a consulta popular, con la finalidad de convocar a una asamblea constituyente sin limite de poderes, que deberá redactar una nueva constitución.

El gobierno saliente de Alfredo Palacios tomó medidas inoportunas e inadecuadas, declarando la caducidad del contrato con Occidental Petroleum para la exploración y desarrollo del bloque 15, lo que llevó a la suspensión de las negociaciones del TLC con Estados Unidos. El gasto público creció de una manera desproporcionada, incrementándose la corrupción y el clientelismo.

A pesar del inadecuado manejo político y económico del gobierno saliente, se pudo evidenciar un crecimiento del PIB de 4.3%. Como resultado final podemos decir que la economía ha crecido sosteniblemente durante 7 años. La inflación se situó por debajo del 3%, generando estabilidad económica, a pesar del desorden político e institucional. Estos resultados favorables se sustentaron en la dolarización, las remesas de los emigrantes y los altos precios del petróleo.



Las relaciones internacionales se han visto afectadas con nuestros principales socios comerciales, Estados Unidos y Colombia. A pesar de las divergencias

m

con el gobierno norteamericano, el Congreso de dicho país amplió por 6 meses adicionales el acuerdo de preferencias arancelarias ATPDEA, lo cual le permite al país mantener el nivel de las exportaciones hacia ese destino.

El PIB registró un crecimiento económico del 4.3%, cifra ligeramente inferior al obtenido en el año 2005, cuya explicación está dada por el crecimiento del valor agregado del sector no petrolero de 4.1% y del sector petrolero de 2.6%.

En general, el crecimiento económico a nivel mundial fue favorable en el 2006, y las economías de América Latina crecieron a un promedio de 5.3% superior a las del Ecuador.

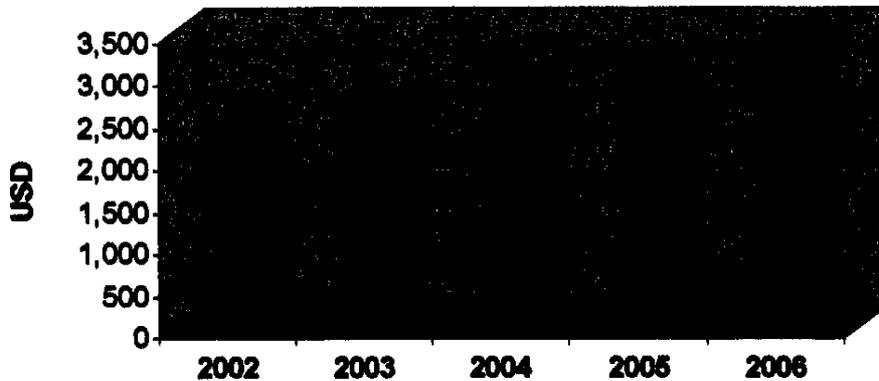
Crecimiento de las economías mundiales

	7.9%	4.7%	4.3%
	6.0%	4.5%	5.3%
	3.0%	2.5%	2.8%
	3.9%	3.2%	3.3%
	6.8%	6.4%	6.5%
	4.0%	3.5%	3.8%

Fuente: CEPAL

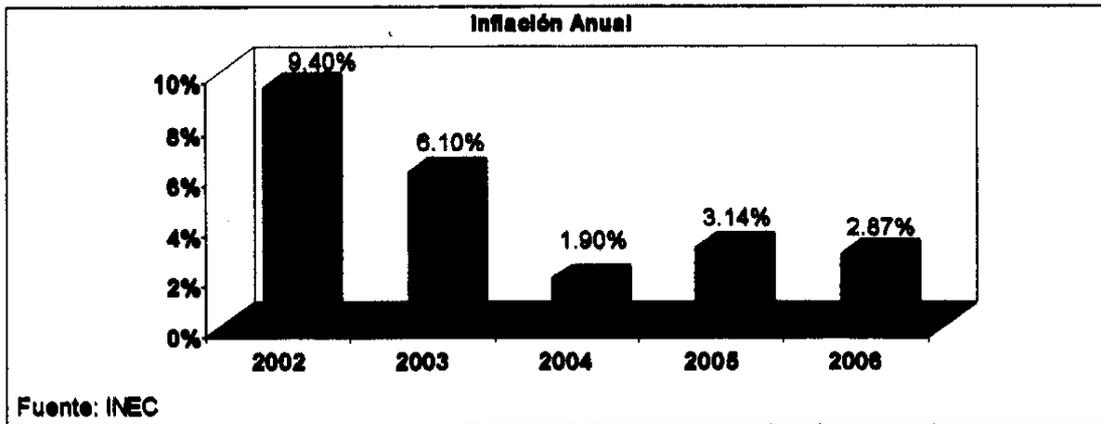
El PIB PER CAPITA fue de USD 3.050, con un crecimiento del 10%.

Producto Interno Bruto per Cápita

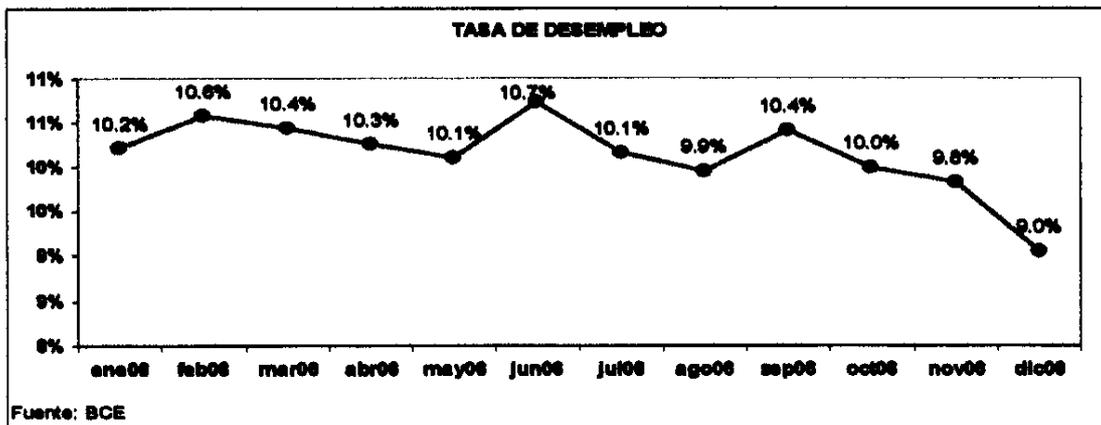


Fuente: BCE

La inflación finalizó en 2.87%, inferior al 3.14% en el 2005.

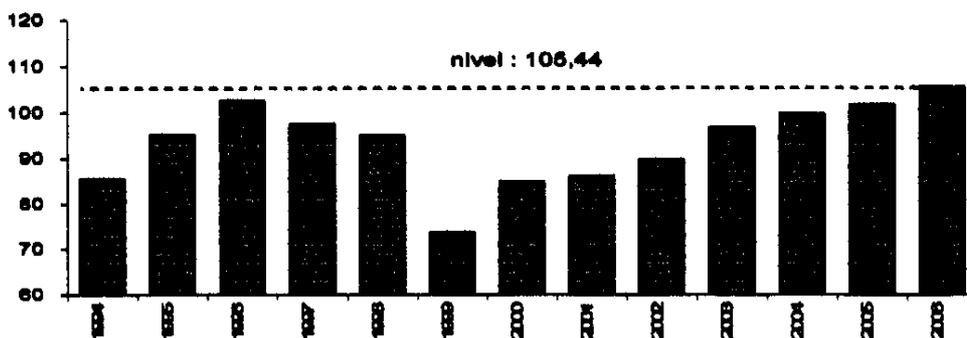


El desempleo se redujo ligeramente del 9.98% al 9.03%. El sistema inflexible de contratación laboral no permite una reducción sustancial de este indicador.



El salario real de los trabajadores se ubicó en el punto más alto de los últimos doce años, alcanzando \$ 186, mayor en 6% al año anterior

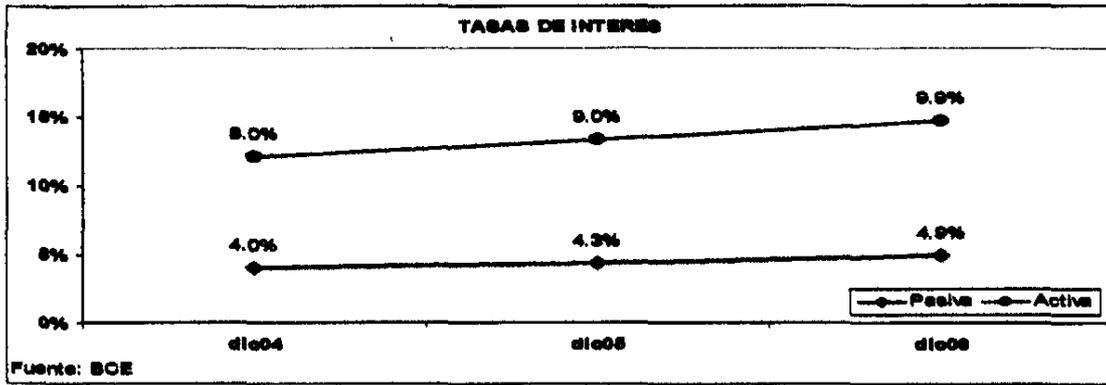
Evolución Salario Mínimo Real (base 2004=100)



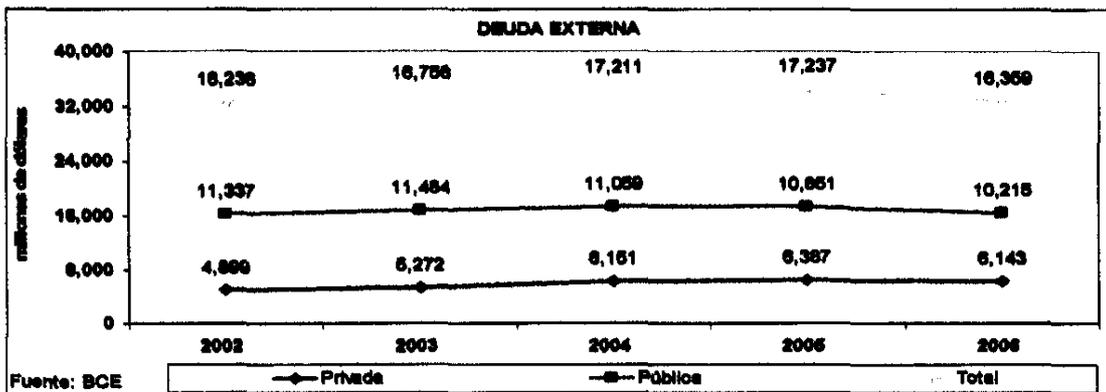
Fuente: INEC

Las tasas de interés pasivas se han incrementado del 4.3% al 4.9%, al igual que las tasas activas del 9.0% al 9.9%. Esto se debe principalmente a la incertidumbre creada por el nuevo Gobierno.

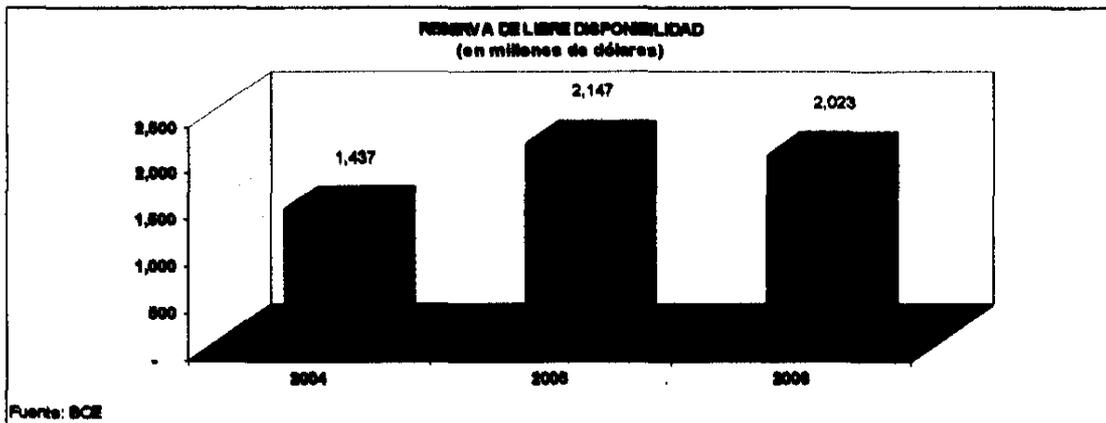
Am



La deuda externa se ha reducido en 879 millones con respecto al 2005.

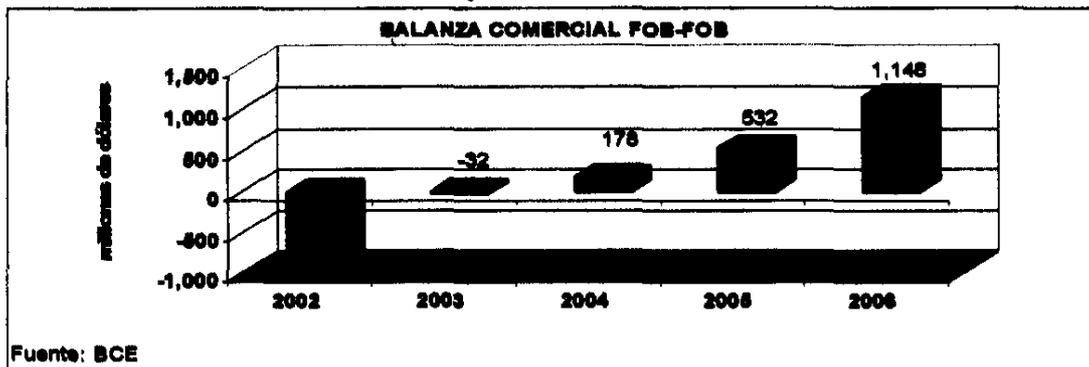


La reserva monetaria tuvo una reducción de 124 millones de dólares, o sea 6% con respecto a diciembre del 2005, llegando a 2.023 millones.

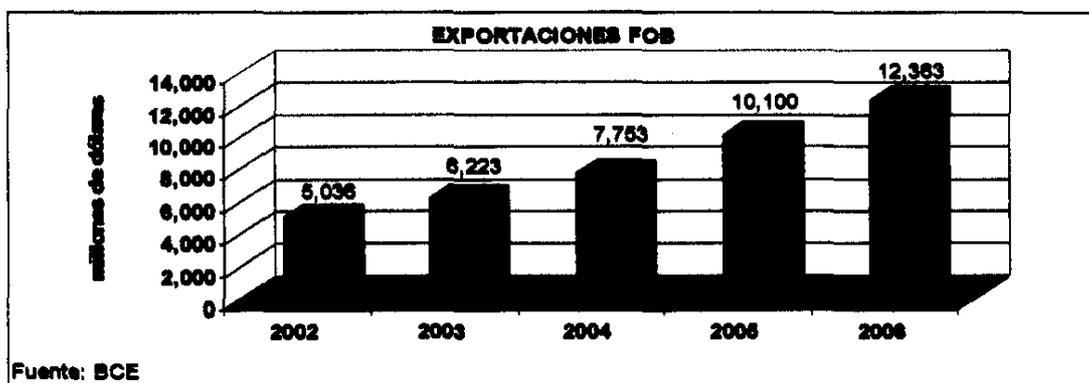


La balanza comercial tuvo un superávit de \$1,148 millones de dólares, superior en 220% al 2005, como consecuencia directa del crecimiento de la balanza comercial petrolera.

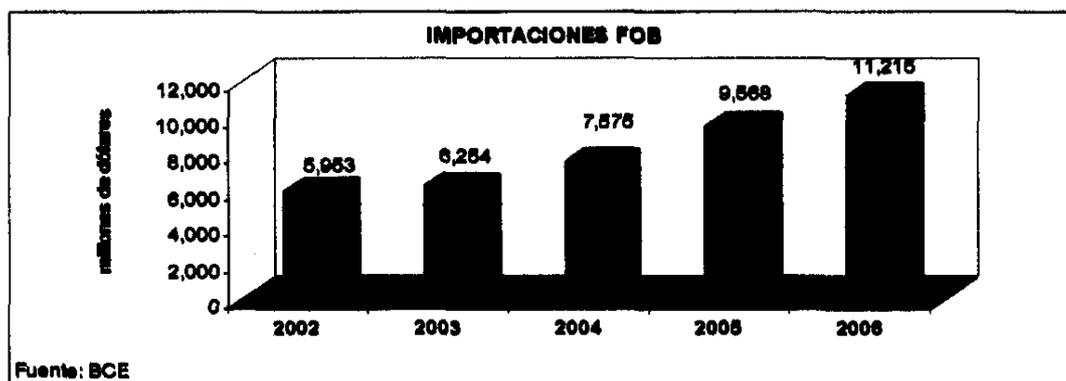
M.



Las exportaciones se incrementaron en 2.263 millones de dólares, llegando a 12,363 millones. Las exportaciones petroleras crecieron en 32%, por efecto de incrementos de precio, mientras que las no petroleras crecieron en 14%.



Las importaciones crecieron en 1.647 millones de dólares, llegando a \$11,215 millones. Esto se debe al incremento en las importaciones de bienes de capital en 13%, combustibles y lubricantes en el 35%.



En conclusión, los indicadores macroeconómicos son positivos. La economía siguió creciendo. La inflación se controló, gracias a la dolarización, que ha permitido desvincular lo político de lo económico. El inadecuado manejo político produce inestabilidad y pérdida de confianza, factores indispensables para conseguir un mayor índice de crecimiento e inversión.

El país se encuentra a la espera de lo que pueda suceder con la asamblea constituyente, ya que ésta definirá cómo se manejarán los aspectos políticos,

económicos y jurídicos de la nación. Este proceso que vivirá el país en los próximos 18 meses traerá inestabilidad y reducción en las inversiones hasta que se definan las reglas del juego con la nueva constitución.

DISTABLASA

La Compañía ha seguido el camino trazado desde el año 2004 para fortalecerse económica y comercialmente. El año 2004 fue un año de transición, el 2005 ya se consiguieron resultados positivos y sin ninguna duda el 2006 se superó el objetivo y los resultados planificados. Durante 2006 Distablasa manejó adecuadamente su flujo de caja y ha sido el primer año que cierra sin cartera vencida con sus proveedores y con índices financieros nunca antes conseguidos.

Durante el año 2006 se concretaron además algunos objetivos estratégicos y operacionales como son la consolidación de la Agencia Centro, la aprobación del proyecto de la Agencia Loja que entró ya en funcionamiento en el mes de abril del 2007 y confiamos permita solidificar la presencia de Distablasa en el Austro.

En el 2007 evaluaremos el punto de venta en Azogues y en el sur de Cuenca con lo que Distablasa sería líder indiscutible en el sur del País.

El personal ha recibido permanentemente capacitación lo que nos permite contar en la actualidad con un personal altamente motivado y comprometido.

El servicio y atención a nuestros clientes ha sido punto central en la estrategia. En el 2006, Distablasa adquirió un nuevo camión Chevrolet NPR con capacidad de 120 quintales, para reemplazar un camión Hyundai cuyo estado ya no nos permitía atender adecuadamente al mercado. Se adquirieron además una enchapadota de cantos y tres bisagradoras para completar el servicio requerido por nuestros consumidores

Durante el año se realizaron dos auditorias externas del Sistema de Gestión de Calidad ISO 9001/2000, las mismas que ratificaron el compromiso del personal de Distablasa por una mejora continua. La Compañía sigue siendo la única comercializadora de tableros en sur del País, con certificación de calidad en todos sus procesos.

En el año 2006 hemos tenido algunos problemas de abastecimiento por parte de las fábricas, lo cual provocó la pérdida de un volumen importante de ventas. Confiamos que la entrada en funcionamiento de la nueva planta de NOVOPAN permita regularizar la entrega de producto. Insistiremos en la entrega de material por parte de CODESA.

RESULTADOS DE VENTAS

Durante el año 2006 se vendió \$ 5.028.234, 24% más que lo alcanzado en el 2005 que se llegó a ventas de \$ 4.069.573.

Las ventas de plywood registraron un crecimiento del 11% frente al 2005, debido a una mejora en la cobertura, sobretodo en el segmento de minoristas de Cañar, Sta. Isabel, Girón, La Troncal, Naranjal, Huaquillas y Macas. El insuficiente abastecimiento por parte de CODESA impidió tener un crecimiento mayor.

El plywood marino registró un crecimiento del 20%, gracias a que llegamos a más sitios en la Provincia del Oro y una mejor promoción del producto, sin embargo creemos que debemos fortalecer nuestra presencia en otras plazas.

El tablero decorativo registró un crecimiento del 167% debido una mejor coordinación y abastecimiento por parte de CODESA. Nuevas chapas como el Roble coadyuvaron en este proceso. Será necesario, sin embargo, mejorar los pronósticos para evitar desabastecimientos como el ocurrido a finales de año.

El aglomerado crudo Novoply, tuvo un crecimiento de solo un 6% debido fundamentalmente a que NOVOPAN no entregó el producto requerido, situación que confiamos será superada a partir del segundo trimestre del 2007.

El Novoply Tropical creció el 19% frente al 2005. Se realizó una mejor promoción durante el año lo que permitió llegar al nicho de artesanos.

El Novokor creció 31% siendo éste un factor fundamental en los resultados obtenidos. Se ofrecieron nuevos colores al mercado y se mejoró la cobertura. El Novofoil creció al 5% y creemos que será parcialmente sustituido por los melamínicos en el futuro.

El MDF creció 16%, gracias un mejor abastecimiento y gama de productos. El Fibrakor, y en especial el tablero ranurado, creció el 11% y constituye un producto muy apreciado por el mercado debido al formato y calidad del mismo. El Fibropanel creció el 26%, a pesar de que su abastecimiento ha sido irregular, debido a un insuficiente pronóstico de las chapas.

La línea de herrajes creció el 27%. Los filos alcanzaron un incremento del 59% a pesar de un irregular abastecimiento por parte de NOVOPAN.

RESULTADOS FINANCIEROS

Durante el año 2006 se mejoraron todos los índices, especialmente liquidez gracias a un adecuado manejo del flujo de caja y cobranzas con clientes, lo que permitió mantener una cartera sana con los proveedores e incluso realizar pagos anticipados. La cobranza de Distablasa ha mejorado, sin embargo debemos realizar mayores esfuerzos para cobrar la cartera antigua y mejorar

los días de cartera actual, lo cual nos permitirá, sin ninguna duda fortalecer la posición financiera de la empresa.

La Utilidad Operativa del año 2006 fue de \$ 138.423, que significa 57% más que el año 2005, lo cual muestra la gran recuperación de la Compañía. Estos resultados nos permiten planificar nuevas inversiones para mejorar la cobertura y servicio a nuestros clientes.

Las cuentas por cobrar al cierre del ejercicio 2006 llega a un valor de \$ 1.140.767,00, con un monto vencido de \$ 284,766, que representa el 24.9 % del total de cartera, algo inferior a lo obtenido en el 2005. La Administración insistirá en el cobro de la cartera antigua, mejorará el mix de clientes y hará un mejor seguimiento al proceso de cobranzas para llegar a un índice cercano al 15% de cartera vencida.

Finalmente, estos halagadores resultados no hubieran sido posible sin contar con el incondicional compromiso de todo el personal de Distablasa, a quienes manifiesto mi agradecimiento. En forma particular debo agradecer al Dr. Marlon Zamora, Subgerente de la Compañía, sin cuya dirección y aporte no hubiesemos conseguido los logros expuestos, a Andrés Estupiñán por el soporte entregado, y a ustedes señores accionistas, por el apoyo brindado.



Ing. Ignacio Bustamante Serrano
GERENTE GENERAL