

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE VIPSERVICE S.A.

Conforme a disposiciones legales pertinentes, informo a ustedes sobre las actividades económicas-financieras en las que se ha desarrollado la Compañía durante el periodo comprendido desde el 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2017.

Como se puede observar a través de los Estados Financieros de la compañía VIPSERVICE S.A., del periodo 2017, y su cambio en la estructura de presentación de informes de NEC a NIIF, siendo este año 2017 la presentación de los Estados Financieros bajo NIIF, se puede determinar indicadores financieros muy importantes de revisar con el fin de ver la gestión administrativa y la evolución de la compañía, a través del Balance de Situación Inicial teniendo un fin primordial, que nos llevan a dar un informe más detallado de la liquidez, endeudamiento, solidez y solvencia así como su eficiencia – rentabilidad.

La compañía ha cumplido con todas las disposiciones legales emitidas por parte de los organismos de control, como es el SRI, Superintendencia de Compañías, IESS y Ministerio de Relaciones Laborales, lo que nos permitió no tener ningún conflicto que amerite revelarlo en este informe.

La Gerencia General con su visión de crecimiento, valoró estos aspectos y comenzó a tomar medidas que le permitieran mantener los niveles adecuados de rentabilidad, solvencia y estabilidad. Como es usual en y ante el reto que supone hacer las perspectivas económicas del año 2018, tenemos la plena seguridad de poder responder ante los desafíos con soluciones estratégicas para obtener el bienestar de todos.

El Estado Financiero Balance General correspondiente al año 2017, esta adjunto en el anexo # 01 de este informe de Gerencia General para la revisión y análisis del mismo.

A continuación se detalla un análisis financiero profundo de la compañía VIPSERVICE S.A.

A. ÍNDICES DE SOLIDEZ

Razón corriente

- Es el resultado de dividir los Activo Corrientes sobre los Pasivo Corrientes en el periodo 2017.

Razón corriente	Activo Corriente	853.428,54	2,28
	Pasivo Corriente	375.044,46	

Para el año 2018 la empresa por cada dólar de obligación vigente contaba con \$ 2,28 para cubrir sus obligaciones.

Capital de Trabajo

Es el resultado de Activo Corrientes menos Pasivo Corrientes en el periodo 2017.

Capital de Trabajo	Activo Cte. - Pasivo Cte.	478.384,08
---------------------------	----------------------------------	-------------------

Una vez la empresa cancele el total de sus obligaciones corrientes, le quedarán \$ 4.313,76 dólares para atender las obligaciones que surgen en el normal desarrollo de su actividad económica.

Prueba Acida.

Es el resultado de Activo Corrientes menos Inventarios y dividido para el Pasivo Corrientes en el periodo 2017.

Prueba Acida	Act. Cte. - Inventarios	98.152,90	2,28
	Pasivo Corriente	93.839,14	

Como resultado de esta prueba acida, podemos confiar que la compañía no debe vender su inventario para poder cubrir con sus pasivos corrientes.

B. INDICADORES DE LA DEUDA

Razón de Endeudamiento:

Nos refleja el % de endeudamiento que tiene la empresa respecto de sus Activos Totales.

Razón de Endeudamiento	Total Pasivo	673.277,94	0,73%
	Total Activo	919.564,02	

Podemos concluir que la participación de los acreedores para el año 2018 es del 0,73%, sobre el total de los activos de la compañía; lo cual no es un nivel muy riesgoso.

Razón de Apalancamiento:

Nos refleja el % de endeudamiento que tienen los terceros de la empresa respecto de su Patrimonio.

Razón Apalancamiento	Total de Pasivos	673.277,94	2,73%
	Patrimonio	246.286,08	

Refleja que la empresa presenta un nivel de endeudamiento razonable con sus acreedores, el índice de apalancamiento deficiente en un 2,73%.

C. INDICADORES RENTABILIDAD

La rentabilidad es un índice que mide la relación entre utilidades o beneficios, y la inversión o los recursos que se utilizaron para obtenerlos. Se dice que una empresa es rentable cuando genera suficiente utilidad o beneficio, es decir, cuando sus ingresos son mayores que sus gastos, y la diferencia entre ellos es considerada como rentable.

Para hallar esta rentabilidad, se hace uso de indicadores, índices, ratios o razones de rentabilidad

Rentabilidad sobre el patrimonio ROE	<u>Útil. Neta</u>	19.461,63	0.08%
	Patrimonio	246.286,08	
Rentabilidad sobre activos ROA	<u>Útil. Neta</u>	19.461,63	0.02%
	Activos Totales	919.564,02	
Margen de Contribución	VENTAS	947.550,53	1.03%
	COSTO DE VENTAS	922.833,50	

ROA: La empresa no tiene una rentabilidad del 0.02% con respecto a los activos que posee. O, dicho de otra forma, la empresa utiliza el 0.02% del total de sus activos en la generación de utilidades.

ROE: La empresa utiliza el 0.08% de su patrimonio en la generación de utilidades.

RESUMEN DEL ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES.

La Compañía ha alcanzado una utilidad del año 2017 por \$ 24.717,03 lo que si permite una distribución del 15% de Participación a Trabajadores de \$ 3,707.55 y anticipo impuesto a la renta por \$ 3,603.84

Los ingresos reportados se los obtuvieron de la actividad propia de la empresa que es PRESTACION DE SERVICIOS DE PUBLICIDAD EN AGENCIA. Las cuales ayudaron a cubrir los gastos del periodo.

El Estado Financiero de Pérdidas y Ganancias correspondiente al año 2017, esta adjunto en el anexo # 02 de este informe de Gerencia General para la revisión y análisis del mismo.

Guayaquil, abril 04 del 2018

ATENTAMENTE


GAVIRIA VICTORIA ANGELICA MARIA
 GERENTE GENERAL.