

Cuenca, 5 de Abril de 2020

INFORME DE GERENTE A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE CORPORACION IMPORTADORA Y EXPORTADORA CORPOIMPEX S.A.

Señores Socios,

Dando cumplimiento con lo dispuesto en los estatutos de la compañía tengo a bien presentar el informe sobre le ejercicio económico del año 2019.

Entorno

Durante el año 2019, el Ecuador ha venido sufriendo de un deterioro en su economía cómo país, vive una crisis fiscal donde los recursos empiezan a ser insuficientes para el cumplimiento de sus obligaciones como estado, situación que no ha dejado de tocar en el sector de la salud, dentro del cual la empresa se desenvuelve, y que ha traído consigo un declive importantísimo en la inversión del estado para con el área, una iliquidez de las instituciones de salud y en general creado un ambiente de difícil desarrollo.

Es por otro lado también necesario mencionar que para el año 2020 es necesario que casi todos los equipos médicos y los insumos, así como aquellos de laboratorio, cuenten con un Registro Sanitario, para lo cual comenzamos a realizar los trámites para sus obtenciones, para lo cual se requiere una erogación de fondos destinados a tal menester; hemos contratado los servicios profesionales del estudio jurídico Bustamante & Bustamante de Quito para que lleven a cabo estos procesos largos y tediosos.

En relación al funcionamiento de la empresa, puedo expresar lo siguiente, y lo haré indicando en cada una de las áreas:

Ventas:

Las ventas totales en el Año 2019 alcanzaron un total de US\$ 864.329,32, que comparadas con las ventas del año 2018 reflejan una importante disminución.

Financiero Contable:

Al término del ejercicio fiscal del año 2019 se logran mantener los índices financieros dentro de los niveles recomendados o muy cercanos a los mismos.

Contamos con una buen liquidez gracias a los prestamos obtenidos del Banco Pro Credit con una tasa preferencial del 8,90%, que ha permitido llevar a cabo una operación constante y con el cumplimiento de obligaciones al día.

Se registra utilidad, tal como consta en los balances.

Cartera:

La cartera al momento, se encuentra en términos de cobros en períodos de 90 días aproximadamente por cada factura que se emite, hemos logrado mantener un flujo de caja bastante aceptable que nos permite afrontar dichos términos y cartera, sin perder clientes por temas de financiamiento.

Endeudamiento:

Se canceló el crédito que teníamos con los bancos Produbanco y Guayaquil por medio de un crédito más barato conseguido con el Banco Procredit.

Estrategias Futuras:

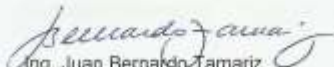
Vemos la necesidad de ponerle mucho esfuerzo al área comercial para 2020 y tratar financiar la apertura de una oficina comercial en una de las dos ciudades más grandes del país, Quito o Guayaquil, que nos permita incrementar nuestra cartera de clientes a nivel nacional y por ende elevar las ventas.

Escenario para 2020:

Si de por sí la situación del Ecuador no era prometedora para el país para el año 2020, la llegada de pandemia por covid-19, pone el escenario para este año como uno de supervivencia, donde priorizaremos el trabajo de nuestros empleados, intentando que no se pierda ninguno de ellos, recuperar la mayor cartera posible, de forma de mantener la liquidez de la empresa en niveles que nos permitan operar sin inconvenientes, y buscar oportunidades durante la crisis que ayuden a la empresa. Hemos sido afortunados en estar en un sector donde no se ha detenido, si bien ha bajado, la actividad.

Agradezco a los señores socios por la confianza depositada en mi gestión.

Muy atentamente,


Ing. Juan Bernardo Tamariz
Gerente