

Cuenca, 12 de Abril de 2017

**INFORME DE GERENTE A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE
CORPORACION IMPORTADORA Y EXPORTADORA
CORPOIMPEX S.A.**

Señores Socios:

Dando cumplimiento con lo dispuesto en los estatutos de la compañía tengo a bien presentar el informe sobre le ejercicio económico del año 2016.

En relación al funcionamiento de la empresa, puedo expresar lo siguiente, y lo haré indicando en cada una de las áreas:

Ventas:

Las ventas totales en el 2016 alcanzaron un total de US\$ 425.159,64, que significa un decremento del 0.341% en relación con el periodo anterior.

Si bien no hemos crecido y tomando en cuenta la situación económica por la que atravesó el país en el 2016, hemos logrado mantener una relativa estabilidad en la empresa.

Consideremos también que no tuvimos un reemplazo para un ejecutivo de ventas para el área y por lo tanto menor penetración en el mercado, lo que indica que se ha realizado un gran esfuerzo en términos de trabajo para suplir dicha ausencia.

Las ventas en el área de electrónica a nivel de repuestos no son representativas y se sugiere el analizar la posibilidad de cerrar dicha línea de operaciones, convirtiendo el stock de productos existente en capital fresco de trabajo, y lograr con ésta operación, mejorar el tema del área médica que es donde la empresa tiene mejor futuro.

Financiero Contable:

Al término del ejercicio fiscal del año 2016 se logran mantener los índices financieros dentro de los niveles recomendados

Se registra una pequeña utilidad, tal como consta en los balances.

Cartera:

La cartera al momento, se encuentra en términos de cobros en períodos de 90 días aproximadamente por cada factura que se emite, hemos logrado mantener un flujo de caja bastante aceptable que nos permite afrontar dichos términos y cartera, sin perder clientes por temas de financiamiento.

Endeudamiento:

A finales de año logramos obtener un crédito con Produbanco por US\$ 140.000,00 a un plazo de 5 años y la tasa de interés del 11.76% para PYMES, destinado para la compra de equipos de infusión que nos permitió cerrar un contrato con el Hospital del Río para la provisión de dichos equipos, por un plazo de 3 años y la compra mensual de sus respectivos consumibles.

Agradezco a los señores socios por la confianza depositada en mi gestión.

Muy atentamente,


Ing. Juan Bernardo Tamariz
Gerente