

AVICOLA CECILITA AVICESAT CIA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA

DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013

**Señores socios:**

Inicio este informe agradeciendo de los señores directivos por la confianza depositada en mi persona, y a los colaboradores por el esfuerzo y la dedicación en la ejecución de sus actividades.

En el mes de enero se procedió a comprar un camión marca Hino del año 2013 a la empresa Teojama Comercial S.A. que se utiliza para el transporte de las cubetas de huevos de los galpones para entregar a los clientes. Este año empezó a funcionar el silo comprado en el año anterior con una capacidad para 35.000 quintales, en el cual se almacenó maíz nacional lo que nos permitirá garantizar la alimentación de las aves en los meses de escases del producto. También el galpón No. 7 de Pingullí ya está con aves en producción.

En cuanto al suministro de materia primas importadas (maíz y pasta de soya) en el año 2013 no se ha tenido ningún contratiempo ya que hemos comprado la totalidad de los cupos que nos otorgó la Asociación de Fabricantes de Alimentos Balanceados del Ecuador (AFABA).

Con el objetivo de almacenar maíz nacional se procedió a la tramitación de la actualización de la línea de crédito en el Banco de Pichincha y se realizaron tres préstamos por un total de \$ 900.000,00 como se detalla a continuación:

FECHA	CANTIDAD	% INTERES	VENCIMIENTO
27/05/2013	300,000.00	9.74%	21/02/2014
14/06/2013	300,000.00	9.74%	11/03/2014
29/08/2013	300,000.00	9.74%	26/05/2014

En este periodo se ha comprado tres lotes de pollitas para reemplazar a las aves que terminan su ciclo productivo:

FECHA DE COMPRA	CANTIDAD POLLITAS	DETALLE	RAZA	PROVEEDOR
25/02/2013	31,300	POLLITAS BB	LOHMAN	INCUBANDINA S.A.
31/05/2013	30,000	POLLITAS BB	LOHMAN	INCUBANDINA S.A.
10/06/2013	14,721	POLLITAS LEVANTADAS	LOHMAN	INCUBANDINA S.A.

El precio de los huevos en el año 2013 ha tenido un comportamiento muy inestable por varios factores como la especulación de los comerciantes o intermediarios, la sobre oferta del producto en el mercado, lo que influyó para que en este año el resultado del ejercicio sea negativo. Sin embargo seguimos con nuestra política de entregar nuestro producto lo más directo al consumidor final, y así tener un precio de venta más alto que nuestros competidores.

Nuestra cartera de clientes de ha diversificado con el fin de obtener una mejor negociación de nuestros productos. Los clientes llevan nuestros productos desde las granjas ubicadas en Pinguilí cantón Mocha y de Cotaló cantón Pellileo, pero también entregamos nuestra producción en diferentes ciudades del país como son: Quito, Riobamba, Guayaquil, Cuenca y Machala.

En lo que respecta a las obligaciones fiscales se ha satisfecho todas y cada una de ellas, por lo que no se ha tenido ningún inconveniente.

Nuevamente expreso mi gratitud al señor presidente por la oportunidad de seguir al frente de esta empresa, tenemos un año 2014 muy complejo y complicado por

la actual situación económica lo que nos exige ser cada día más competitivos y eficientes, muchas gracias.

Atentamente

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Wilma Cecilia Sánchez Trujillo', is written over a horizontal line. The signature is stylized and cursive.

Wilma Cecilia Sánchez Trujillo

GERENTE GENERAL