

# INFORME ANUAL 2008

*Sres. Accionistas:*

## ***Introducción***

El Ecuador cerró el año 2008 con una inflación del 8.83%, mientras que el crecimiento del PIB fue de 5.2%.

La balanza comercial del Ecuador (fuente Banco Central del Ecuador) cerró con un superávit de US\$ 880 millones, este resultado es menor en un 37% al alcanzado en el 2007 que fue de 1,414 millones. La balanza comercial Petrolera fue de US\$ 8,446 millones, incrementándose en un 46% con respecto al año 2007, en cambio la balanza comercial No Petrolera continuo aumentando su déficit en un 74% al pasar de US\$ -4,336 a US\$ -7,565 millones.

Las exportaciones ecuatorianas no petroleras alcanzaron un valor de US\$ 6,816 millones, valor superior en un 13.75% al registrado en el 2007, este crecimiento en parte es el resultado del aumento en los precios al exterior, ya que el volumen exportado decreció en -1.27%. En lo que tiene que ver a las importaciones totales su valor alcanzó US\$ 17,423 millones, lo que significó un crecimiento del 35% con relación al 2007. Esta evolución responde a un mayor nivel de precios unitarios que se compraron en el exterior (29%) toda vez que el volumen de los mismos se incrementó en un porcentaje inferior (4.63%).

En relación al desempeño de la compañía en el año 2008 se lo puede analizar bajo dos momentos: el primero con un crecimiento sostenido y un segundo (último trimestre del año) en el cual las ventas cayeron dramáticamente consecuencia de las crisis mundial. Por otro lado es importante mencionar que los precios de las materias primas llegaron a niveles records históricos, lo cual repercutió fuertemente en nuestros costos, consecuencia de aquello se cerró el año con inventarios altos y caros.

Las perspectivas para el año 2009 no son muy buenas, debido a la crisis mundial cuyas consecuencias ya se están sintiendo en el país (reducción ingresos petroleros y remesas, reducción demanda de productos, desempleo, limitación fuentes de financiamiento, etc.). El mantenimiento del sistema de dolarización es otro aspecto importante a considerar, mas aun para una empresa como la nuestra que utiliza gran parte de materias primas importadas. Por otro lado, en el ámbito político a puertas de la escena electoral el primer semestre del año estará caracterizado por confrontaciones entre los diversos actores sociales y políticos, el cual será otro ingrediente que generará incertidumbre en la economía del país.

## ***SITUACIÓN DE LA EMPRESA***

### **VENTAS**

Las ventas en el año 2008 se incrementaron en 5.5% alcanzando la suma de US\$ 2 millones seiscientos setenta y cinco mil, mientras que en volumen decrecieron en 8% (1,264 ton.) con respecto al año 2007. Esto se explica ya que las ventas de pinturas vitrificables tuvieron un importante incremento de 173.8%, alcanzando la suma de US\$ 375 mil, lo cual corresponde al 14% del total de las ventas. Así también las ventas de pigmentos se incrementaron de forma considerable en 491.8%, alcanzando la cifra de US\$ 102 mil, que corresponden al 3.85% del total de las ventas.

La distribución de las ventas en el mercado local versus exportaciones fueron del 85% y 15% respectivamente.

### **MERCADO NACIONAL**

Las ventas en el mercado nacional crecieron un 9.54% en relación al año 2007 alcanzando la suma de US\$ 2 millones doscientos setenta mil, mientras que en volumen decrecieron un 12% (1,039 ton.).

### **MERCADO INTERNACIONAL**

Las exportaciones decrecieron en 14.6% alcanzando la cifra de US\$ 399 mil y en volumen decrecieron en 19% (225 ton.), con respecto al año 2007.

### **SITUACION FINANCIERA**

La empresa alcanzó una utilidad bruta de US\$ 509 mil que representó el 19 % con respecto a las ventas (excluyendo gastos de depreciación y amortización), estas partidas virtuales representaron el 0.8% (US\$ 22 mil) y 0.4% (US\$ 11 mil) respectivamente con respecto a las ventas.

La utilidad operacional alcanzó la cifra de US\$ 246.7 mil que representó el 9.2% con respecto a las ventas. Cabe anotar que este año por primera vez se realizó un estudio actuarial en la empresa, por los conceptos de Jubilación Patronal y Desahucio por Despido. Los resultados del estudio arrojaron las cifras de US\$ 7,555.30 y US\$ 15,106.31 respectivamente valores que fueron afectados en el balance.

Los gastos financieros (intereses deuda, comisiones, etc.) alcanzaron el valor de US\$ 25.2 mil, los cuales representaron el 0.9% con respecto a las ventas.

De allí que la compañía obtuvo una utilidad neta antes de participación a empleados e impuestos de US\$ 188 mil. Para el cálculo del impuesto a la renta se descontó el valor de

US\$ 33,670.18 por concepto de las amortizaciones por pérdidas de años anteriores (cuyo saldo quedó en cero), de allí que el impuesto causado en el año fue de US\$ 32,475.10.

## **RECURSOS HUMANOS**

En relación al personal de la empresa, a finales del año renunció una persona, de allí que el total de empleados que mantiene la empresa en la actualidad son 19 personas: dentro de los cuales 5 son técnicos, 4 administrativos y 10 son de planta.

## **ENDEUDAMIENTO**

En el transcurso del año la empresa contrajo un préstamo bancario a corto plazo por el valor de US\$ 60,000, básicamente para capital de trabajo, el mismo que fue cancelado en su totalidad.

Por otro lado, la deuda que la empresa mantiene con ABC Corp. se redujo en US\$ 18,077.57 quedando la misma en US\$ 207,145.40. Mientras que la deuda a terceros se mantuvo en US\$ 116 mil.

## **PATRIMONIO**

Es importante mencionar que el patrimonio de la empresa se ha venido fortaleciendo en los últimos años, es así que se incrementó con respecto al año anterior en 31% alcanzando la cifra de US\$ 788.4 mil.

## **MEJORAS EN LOS PROCESOS Y NUEVAS INSTALACIONES**

En el transcurso del año se realizaron varias adecuaciones, instalaciones, mejoras en los procesos. Ademas se realizaron reparaciones a la mayoría de equipos y maquinarias de la planta, entre las mas importantes podemos citar:

### **Planta de pigmentos:**

- Horno de calcinación: se cambiaron completamente las niquelinas del horno; así como también se reemplazaron los contactores por unos nuevos. Ademas se contrató los servicios de una compañía especializada para ecualizar todo el sistema en función de las nuevas resistencias del horno.
- Secadero #2: Se renovaron los dispositivos del panel control eléctrico. Ademas se construyeron un juego completo de bandejas de acero inoxidable.
- Se construyó un segundo batidor.
- Se cambió en su totalidad el sistema de control de la temperatura de la mufla #1 de laboratorio.

### **Planta de fritas y esmaltes:**

- Molino #1: se construyó un nuevo panel de control eléctrico y se adecuó un nuevo motor reductor (segunda mano).

- Molino #2: se repararon las chapas de rodamiento del molino y se realizó una reparación completa del motor reductor.
- Molino #3: se cambio la transmisión del molino a un nuevo sistemas de poleas.
- Secadero #1: se adecuó un sistema para el almacenamiento de la sílice seca a través de una bomba de vacío el cual deposita el material en el silo, con lo cual nos ha permitido optimizar el espacio en la planta.
- Como parte del mejoramiento continuo se modificó el sistema de control de los molinos por uno mas completo (reporte, control, etc.). Además se amplió el control a los molinos de la planta de pigmentos.
- Se colocaron nuevos letreros en toda la planta de acuerdo a las normas internacionales de seguridad industrial.
- Se renovó el piso de la planta baja y se pintó las oficinas con la finalidad de mejorar la imagen de la compañía.
- Por otro lado uno de los aspectos mas relevantes fue haber certificado nuevamente nuestro Sistema de Calidad de acuerdo a la norma ISO 9001 versión 2000. La implementación y certificación del sistema se la financió con fondos no reembolsables de un programa de la Corpei.
- Con la finalidad de dar cumplimiento a un nuevo reglamento creado por la Comisión de Gestión Ambiental del Municipio de Cuenca, se realizó un estudio de impacto ambiental a la compañía. El resultado de dicho estudio clasificó a CHI-VIT como una empresa de bajo impacto ambiental dentro del sector a que pertenece. El siguiente paso es obtener la licencia ambiental, para lo cual se deberá cumplir con el Plan de Manejo Ambiental que se acordó en el estudio y que fue avalado por la CGA.

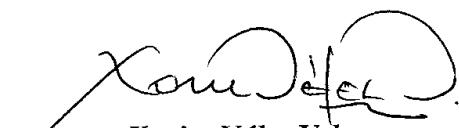
#### **ASPECTOS LEGALES Y TRIBUTARIOS**

Se ha dado cumplimiento a todas las obligaciones tributarias emitidas por parte de la Superintendencia de Compañías y el Servicio de Rentas Internas del país.

La compañía en el periodo del 2007 al 2008 no ha tenido ninguna contingencia de orden legal en cuanto a los aspectos laborales ya que hemos cumplido con todos los requerimientos del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social y el Ministerio de Trabajo.

#### **PERSPECTIVAS Y METAS 2009**

El panorama se muestra incierto para el 2009 como se explicó en la parte inicial del informe, de allí que se estima alcanzar un nivel de ventas de dos millones cuatrocientos mil dólares.



*Xavier Vélez Velasco*  
**GERENTE GENERAL**