

INFORME ANUAL 2007

Sres. Accionistas:

Introducción

En el año 2007 el crecimiento del PIB en el Ecuador fue del 2,65%, uno de los mas bajos de Suramérica. Mientras que la inflación acumulada anual se ubicó en el 3.32% mayor en un punto porcentual a la alcanzada en el 2006, siendo los rubros de mayor incidencia alimentos y vestimenta .

Las exportaciones ecuatorianas crecieron un 7% con relación al año 2006 alcanzando la cifra de US\$ 13,800 millones, crecimiento que es significativamente menor al promedio de los últimos años que estuvieron por el orden del 25% en promedio. Por otro lado cabe indicar que las exportaciones de petróleo siguen teniendo un peso importante puesto que representan el 54% de las mismas.

La balanza comercial del país cerraría con un superávit de US\$ 1,208 millones. Sin embargo de cifras preliminares se desprende que la balanza comercial petrolera presentaría un saldo positivo de 5,7 millones de dólares, por el contrario la balanza no petrolera sería negativa en 4,2 millones de dólares; esto significa un incremento del déficit comercial sin petróleo de alrededor del 12% en relación al año 2006.

En contraste el entorno de la compañía en el 2007 fue favorable debido a que en nuestro sector por un lado creció la demanda interna y externa y por otro no menos importante fue la capacidad que tuvimos en aprovechar los espacios que dejó la competencia, lo cual supimos capitalizar incrementando nuestra participación en el mercado. Este crecimiento en parte nos permitió neutralizar el efecto que tuvo en nuestros costos el incremento de las materias primas (metales) causado por la creciente demanda de dichos productos en los mercados asiáticos y también otros rubros como la energía y transportes consecuencia de los elevados precios del petróleo.

El panorama para el 2008 no se muestra muy alentador consecuencia del entorno político que vive el país. En el ámbito mundial vemos con preocupación el comportamiento ascendente que siguen teniendo los precios de las materias primas como son los metales que son esenciales para la elaboración de nuestros productos. De otro lado vemos que el debilitamiento de la economía estadounidense pudiera traer como consecuencias la limitación del envío de remesas al país por parte de los emigrantes.

No obstante, el reto dentro de nuestro sector esta en aprovechar la coyuntura que se presenta por el debilitamiento del dólar frente a otras monedas especialmente de países vecinos que han venido apreciándose, con lo cual nuestros productos se vuelven mas competitivos.

SITUACIÓN DE LA EMPRESA

VENTAS

Las ventas en el año 2007 se incrementaron considerablemente en 66% alcanzando la suma de US\$ 2 millones quinientos cuarenta mil, mientras que en volumen se incrementaron en 51% (1,459 ton) con respecto al año 2006, superando lo planificado en el presupuesto maestro del 2007.

Las ventas de pinturas vitrificables tuvieron un ligero incremento del 2,5% con respecto al año 2006, alcanzando al suma de US\$ 137 mil, lo cual corresponde al 5.4% del total de las ventas.

La distribución de las ventas en el mercado local versus exportaciones fueron del 81.5% y 18.5% respectivamente.

MERCADO NACIONAL

Las ventas en el mercado nacional crecieron un 65% en relación al año 2006 alcanzando la suma de US\$ 2 millones setenta y dos mil, mientras que en volumen crecieron un 55.4% (1,181 ton).

MERCADO INTERNACIONAL

Las exportaciones también tuvieron un importante crecimiento (46.80%) en relación al año 2006 alcanzando la cifra de US\$ 467,7 mil y en volumen se incrementaron en 35.4% (279 tons).

SITUACION FINANCIERA

La empresa alcanzó una utilidad bruta de US\$ 521 mil que representó el 20.6 % con respecto a las ventas (excluyendo gastos de depreciación y amortización), estas partidas virtuales representaron el 1.6,% (US\$ 40,1 mil) y 0,6% (US\$ 16,1 mil) respectivamente con respecto a las ventas.

La utilidad operacional alcanzó la cifra de US\$ 301,7 mil que representó el 13.6% con respecto a las ventas.

Los gastos financieros alcanzaron el valor de US\$ 21,1 mil, los cuales representaron el 0.8% con respecto a las ventas.

De allí que la compañía obtuvo una utilidad neta antes de participación a empleados e impuestos de US\$ 192,115.03. Para el cálculo del impuesto a la renta se descontó el valor de US\$ 42,236.50 por concepto de las amortizaciones por pérdidas de años anteriores, de allí que el impuesto causado en el año fue de US\$ 31,677.38.

RECURSOS HUMANOS

Debido al crecimiento que se produjo en la compañía en el transcurso del año se vio la necesidad de contratar a 4 nuevas personas (dos profesionales y dos personas para planta), lo cual representó un incremento del 25% del total de empleados.

ENDEUDAMIENTO

El vertiginoso crecimiento que tuvo la compañía obligó a contraer nuevas deudas para solventar necesidades de capital de trabajo por un total de US\$ 90,000. Sin embargo es importante resaltar que la mayor parte de las necesidades de capital de trabajo se logró solventar con los excedentes del flujo propios del giro del negocio.

La deuda total (pasivo a largo plazo) de la compañía al cierre del ejercicio fiscal fue de US\$ 343,4 mil, de la cual US\$ 227,4 mil pertenece a la deuda de ABC Corporation y los US\$ 116 mil restantes pertenece a deuda a terceros.

PATRIMONIO

El patrimonio de la empresa se incrementó con respecto al año anterior alcanzando la cifra de US\$ 600,2 mil.

MEJORAS EN LOS PROCESOS Y NUEVAS INSTALACIONES

En primer lugar debemos citar que para poner en marcha de la planta de pigmentos se tuvieron que realizar importantes inversiones que las detallamos a continuación:

- Se invirtió en un nuevo transformador para la planta de pigmentos, es así que cumpliendo a cabalidad con las disposiciones de la empresa eléctrica, se construyó un cuarto de transferencia en el cual se ubicó el nuevo transformador y además se reubicó el transformador antiguo que se lo utiliza para la planta de fritas y esmaltes.
- Se realizaron todas las adecuaciones eléctricas necesarias para poner en funcionamiento la planta de pigmentos, lo que incluye: tendido de cables, instalación de un panel electrónico central, acometidas de equipos e iluminación de la planta.
- Se reparó el techo de la planta de pigmentos el mismo que estaba en malas condiciones
- Se reconstruyó el carro del horno de calcinación que llegó en malas condiciones de Chile.
- Con la finalidad de incrementar la productividad en la planta de pigmentos se instalaron un molino de 150 Kg. (que estaba en la planta de fritas y esmaltes) y un agitador .
- Para mejorar el ambiente de trabajo a finales del año se instalaron dos ventiladores en el techo de la planta.

Las adecuaciones mas importantes que se realizaron en la planta de fritas y esmaltes, laboratorio y oficinas son las siguientes:

- A mediados del año se terminó de instalar el nuevo molino de mil kilos de capacidad, el mismo que incluyó la adecuación de un polipasto eléctrico, construcción de tolvas de descarga y plataforma, para lo cual se vio la necesidad de levantar parte del techo.
- Se renovó totalmente la iluminación de la planta lo que incluye: cables de tendido eléctrico, lámparas, interruptores, etc.
- En lo que tiene que ver con el laboratorio se realizaron todas las adecuaciones eléctricas necesarias para el correcto funcionamiento de los equipos adquiridos en Chile.
- Por motivos de seguridad se instaló un sistema de alarmas en las oficinas y laboratorio, y además se contrató el servicio de monitoreo.
- El crecimiento de la compañía nos llevó a tomar la decisión de cambiar el actual sistema contable por otro que permita integrar los diferentes procesos que tiene la compañía, con lo cual se espera mejorar la planificación de los procesos y optimizar recursos.

La suma total que se invirtió en los recursos antes mencionados fue alrededor de US\$ 40 mil.

ASPECTOS LEGALES Y TRIBUTARIOS

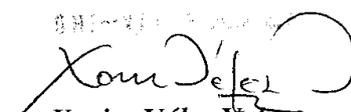
Se ha dado cumplimiento a todas las obligaciones tributarias emitidas por parte de la Superintendencia de Compañías y el Servicio de Rentas Internas del país.

La compañía en el periodo del 2006 al 2007 no ha tenido ninguna contingencia de orden legal en cuanto a los aspectos laborales ya que hemos cumplido con todos los requerimientos del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social y el Ministerio de Trabajo.

PERSPECTIVAS Y METAS 2008

Para el 2008 se ha estimado alcanzar unas ventas de tres millones de dólares esto significaría un crecimiento del 18% con respecto al año anterior. El crecimiento esta basado en lo que pueda aportar la operación de la nueva planta de pigmentos.

Como dato complementario según el Banco Central el crecimiento del PIB para el 2008 sería del 4,2% en el país.


Xavier Vélez Velasco
GERENTE GENERAL