

INFORME ANUAL 2013

Introducción

El año 2013 fue un año de transición difícil para la compañía debido a que la mayor parte del año nos vimos obligados a importar materias primas (fritas) para poder cumplir con el abastecimiento de esmaltes a nuestros clientes, consecuentemente los costos de fabricación se incrementaron y se perdió competitividad frente a la competencia.

La instalación de la planta de gas natural concluyó a mediados del año 2013 y luego de superar engorrosos trámites burocráticos logramos obtener un permiso provisional para iniciar operaciones a finales de septiembre con el nuevo combustible. No obstante el beneficio de utilizar el nuevo gas no se logró reflejar en su totalidad en los resultados de la compañía debido al inventario de materias primas importadas con que contaba la empresa.

Por otro lado, el anuncio del gobierno de sustituir las cocinas a gas por cocinas de inducción y/o eléctricas generó incertidumbre en el mercado de cocinas a nivel nacional, fruto de lo cual las ventas en general de todos nuestros clientes de dichos artefactos se desplomaron un 35% en el segundo semestre del año, contrariamente al historial de años anteriores en donde suelen incrementarse en preparación para la época navideña.

En el ámbito internacional la situación política que atraviesa Venezuela generó también una contracción en este importante mercado para la industria ecuatoriana (el total de las exportaciones no petroleras a Venezuela disminuyeron en 49% debido a las medidas regulatorias adoptadas por este gobierno). De igual manera la restricción para la salida de divisas de Argentina afectaron el comercio con Ecuador.

Estas situaciones por las que atravesó la compañía en el 2013 afectaron considerablemente los resultados de la misma.

VENTAS

Las ventas netas totales en la compañía en el año 2013 disminuyeron un 20% alcanzando la suma de US\$ 2 millones treinta y dos mil, mientras que en volumen disminuyeron el 18% (761 ton) con respecto al año 2012.

La distribución de las ventas por mercados fueron de: 82% las locales versus 18% de las exportaciones. Mientras que la distribución de las ventas por producto fueron: esmaltes y fritas 64%, polvo electrostático 10%, pigmentos 8% y pinturas vitrificables 18%.

MERCADO NACIONAL

Las ventas en el mercado nacional disminuyeron un 15% en relación al año 2012 alcanzando la suma de US\$ 1 millón seiscientos ochenta y cuatro mil, mientras que en

volumen disminuyeron un 9.8% (619 ton.).

MERCADO INTERNACIONAL

Las exportaciones disminuyeron el 40% alcanzando la cifra de US\$ 343 mil y en volumen disminuyeron en 41% (142 ton.) con respecto al año 2012.

SITUACION FINANCIERA

La empresa alcanzó una utilidad bruta de US\$ 278 mil que representó el 13.7% con respecto a las ventas (excluyendo gastos de depreciación y amortización). Las depreciaciones alcanzaron la cifra de US\$ 57.2 mil, mientras que las amortizaciones fueron US\$ 15.6 mil representando el 2.8% y 0.8% respectivamente con respecto a las ventas.

La utilidad operacional alcanzó la cifra de US\$ 77.2 mil representando el 3.8% con respecto a las ventas.

Los gastos financieros alcanzaron el valor de US\$ 87.4 mil, los cuales representaron el 4.3% con respecto a las ventas, incrementándose un 145% con respecto al año 2012, repercutiendo en los resultados de la compañía, debido a las amortizaciones de los créditos bancarios que se obtuvieron para poder ejecutar los proyectos de gas natural y polvo electrostático.

En los gastos no operacionales, el impuesto a la salida disminuyó notablemente alcanzando el valor de US\$ 22.2 mil.

De allí que la pérdida operativa fue de US\$ 96,6 mil. Cabe anotar que el 75% de la misma (es decir US\$ 72.8 mil) corresponden a partidas virtuales: depreciaciones y amortizaciones.

A esta pérdida se afectó US\$ 17.3 que corresponde a la reserva por desahucio de acuerdo al estudio actuarial que se realiza anualmente, quedando la misma en US\$ 113.9, valor que se lo considera como no deducible.

RECURSOS HUMANOS

El número de empleados que laboran en la empresa se ha mantenido.

ACTIVOS

El activo fijo de la compañía se incrementó en 35% (US\$ 1.477 millones), mientras que el activo total alcanzó la cifra de US\$ 2.579 millones disminuyen en 7.5% con respecto al año anterior.

PASIVOS

El pasivo total de la compañía disminuyó en 6.3% alcanzando la cifra de US\$ 1.127 millones, quedando las deudas a largo plazo a instituciones financieras en US\$ 374 y las deudas a terceros en US\$ 206. Adicionalmente a estos valores el pasivo laboral acumulado al cierre del ejercicio fiscal del 2013 por jubilación patronal y reserva para

desahucio ascendió al valor de US\$ 61,7 mil.

PATRIMONIO

La carga impositiva presuntiva del presente ejercicio fiscal fue de US\$ 20,337, dicho valor se lo obtuvo del cálculo del anticipo del impuesto a la renta (conciliación tributaria) y fue contabilizada contra la cuenta de resultados de años anteriores.

De allí que el patrimonio neto de la compañía cerró en US\$ 1,451,886.

MEJORAS EN LOS PROCESOS Y NUEVAS INSTALACIONES

Planta de fritas y esmaltes:

- Se concluyó la instalación de la planta de gas natural
- La instalación de los equipos para el proceso de molienda para polvo electrostático prácticamente quedó terminada
- Se amplió el taller de mantenimiento y se realizaron mejoras en la planta en general.

ASPECTOS LEGALES Y TRIBUTARIOS

Se ha dado cumplimiento a todas las obligaciones tributarias y reglamentarias emitidas por parte del Servicio de Rentas Internas del país y de la Superintendencia de Compañías.

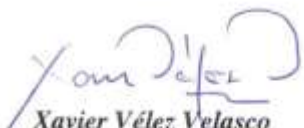
La compañía en el periodo del año 2013 no ha tenido ninguna contingencia de orden legal en cuanto a aspectos laborales.

PERSPECTIVAS Y METAS 2014

Con la infraestructura lista para la fabricación de las fritas de fundente y polvo electrostático se tiene planificado para el 2014 alcanzar ventas de dos millones ciento sesenta mil dólares.

Inversiones:

- Adecuación de horno cubierta
- Equipos laboratorio


Xavier Vélez Velasco
GERENTE GENERAL