

INFORME ANUAL 2012

Introducción

El Ecuador cerró el año 2012 con una inflación del 4.16%. Las exportaciones en el país crecieron un 7% con respecto al año 2011 alcanzando la cifra de US\$ 23,900 millones, las exportaciones petroleras crecieron un 6.5% y las no petroleras un 7.8%, aquí cabe resaltar el crecimiento que tuvieron las exportaciones de productos mineros. Las importaciones totales alcanzaron el valor de US\$ 24,000 millones, un 4.7% superiores con respecto al 2011, de allí que la balanza comercial del Ecuador cerró con un déficit de US\$ 142 millones, mientras que la balanza comercial no petrolera cerró con un déficit de US\$ 8.4 millones (Fuente Banco Central del Ecuador).

SITUACIÓN DE LA EMPRESA

En el año 2012 de cara al inicio del proyecto de cambio de matriz energética, se puso especial énfasis en el desarrollo de las fritas de fundente de mayor consumo, fruto de lo cual logramos homologar y a su vez duplicar la producción de estos productos.

En relación al proyecto de cambio de matriz energética se comenzaron realizando varias gestiones con diferentes instituciones del Estado como son: Ministerio de Energía, Petroecuador y el ARCH, logrando en primera instancia acceder al cupo para el abastecimiento de gas natural. Paralelamente se concretó luego de analizar varias alternativas la compra de la planta de criogenización y regasificación de GNL, dentro de este tema las instituciones financieras jugaron un rol importante. De otro lado la obra civil para el emplazamiento del tanque de GNL se terminó a finales de año, sobre este tema quería resaltar la ayuda desinteresada que nos brindó el Ing. Jorge Vélez en la ejecución de la obra.

Dentro del ámbito financiero , el incremento del ISD decretado por el gobierno repercutió considerablemente en los resultados de la compañía a la vez que nos resto liquidez. Por otro lado, el flujo de efectivo se vio afectado por la reducción del crédito impuesta por nuestro principal proveedor de materias primas y por el requerimiento adicional de capital de trabajo puesto que nos vimos obligados a adelantar la producción para dar paso a la ejecución de las obras del proyecto de GNL, a fin de asegurar el abastecimiento de nuestros productos a los clientes.

Por otro lado es importante resaltar que finalmente logramos obtener la Licencia Ambiental para la compañía. Así mismo dando cumplimiento a las diferentes normas y reglamentos vigentes en el país se legalizó el Reglamento Interno de Salud y Seguridad Industrial de la compañía y se completó la transición de las normas NEC a NIIF cuyos ajustes contables afectaron también a los resultados de la compañía.

VENTAS

Las ventas netas totales en el año 2012 aumentaron levemente el 1.4% alcanzando la suma de US\$ 2 millones quinientos setenta y dos mil, mientras que en volumen disminuyeron el 10% (931 ton) con respecto al año 2011.

La distribución de las ventas por mercados fueron de: 77.4% las locales versus 22.6% las exportaciones. Mientras que la distribución de las ventas por producto fueron: esmaltes y fritas 62.9%, polvo electrostático 14.4%, pigmentos 6.7% y pinturas vitrificables 16%.

MERCADO NACIONAL

Las ventas en el mercado nacional aumentaron un 21% en relación al año 2011 alcanzando la suma de US\$ 1 millón novecientos ochenta y cinco mil, mientras que en volumen aumentaron un 7.5% (687 ton.).

MERCADO INTERNACIONAL

Las exportaciones disminuyeron el 31% alcanzando la cifra de US\$ 579 mil y en volumen disminuyeron en 38% (243 ton.) con respecto al año 2011.

SITUACIÓN FINANCIERA

La empresa alcanzó una utilidad bruta de US\$ 395 mil que representó el 15.4% con respecto a las ventas (excluyendo gastos de depreciación y amortización). La depreciación se incrementó considerablemente debido a la revalorización de los activos cuyo ajuste fue de US\$ 38.9 mil, de allí que alcanzó el valor total de US\$ 70,322 que representó el 2.7% con respecto a las ventas, mientras que las amortizaciones representaron 0.6% (US\$ 16.5 mil) respectivamente con respecto a las ventas. Cabe indicar (separando estas partidas virtuales) que la utilidad bruta mejoró en 5.5% con respecto al año 2011.

La utilidad operacional alcanzó la cifra de US\$ 173.9 mil que representó el 6,8% con respecto a las ventas incrementándose porcentualmente en 38.8% con respecto al año 2011. Dentro del rubro de gastos administrativos se ajustó el valor de US\$ 7,098.52 por concepto de reserva para el desahucio de acuerdo aplicación de las NIIF que indica que debe incluir las provisiones de los empleados que tienen menos de 10 años en la compañía.

Tanto las depreciaciones por la revalorización de los activos como la provisión de los empleados que tienen menos de 10 años laborando en la compañía, son considerados como gastos no deducibles, sumados estos dos rubros el valor asciende a US\$ 46.3 mil.

Los gastos financieros alcanzaron el valor de US\$ 35.6 mil, los cuales representaron el 1.4% con respecto a las ventas, incrementándose un 27% con respecto al año 2011, debido a los préstamos bancarios incurridos para la ejecución del proyecto de gas natural.

En los gastos no operacionales, el impuesto a la salida de capitales tuvo un peso enorme que influyó negativamente en los resultados de la compañía, el mismo que alcanzó el valor de US\$ 87,000 es decir se incrementó en 197% con respecto al 2011 (US\$ 29,300).

De allí que con la aplicación de las normas NIIF la compañía obtuvo una pérdida virtual de US\$ 36,626. Cabe anotar que aplicando las normas NEC la compañía alcanzó una utilidad neta de US\$ 6,800.

RECURSOS HUMANOS

Se ha mantenido el número de colaboradores que laboran en la empresa.

ACTIVOS

Los activos totales se incrementaron a US\$ 2,789,592, consecuencia de la revalorización de los activos cuyo valor fue de US\$ 849,974 y por la compra de los equipos de gas natural inversión que asciende aprox. US\$ 400 mil.

PASIVOS

La deuda a largo plazo se incrementó a US\$ 577.4 mil consecuencia de los préstamos bancarios que se realizaron para la adquisición de la planta de gas natural.

El pasivo laboral acumulado al cierre del ejercicio fiscal del 2012 por jubilación patronal y reserva para desahucio asciende al valor de US\$ 44,746.

PATRIMONIO

Las cargas impositivas de los ejercicios fiscales del 2011 y 2012 no alcanzaron el valor mínimo presuntivo de acuerdo al nuevo reglamento tributario, razón por la cual el patrimonio de la empresa del 2012 se vio afectado por los valores de US\$ 18,648 y US\$ 22,128 que fueron contabilizados contra las cuentas de resultados de años anteriores y sobre el ejercicio actual respectivamente. Estos valores se los obtuvieron del cálculo del anticipo del impuesto a la renta (conciliación tributaria).

Por otro lado, con la aplicación de las NIIF el patrimonio total de la empresa se incrementó considerablemente en 93% con respecto al año 2011 alcanzando el valor de US\$ 1,586,144.

MEJORAS EN LOS PROCESOS Y NUEVAS INSTALACIONES

Planta de fritas y esmaltes:

- Se reubicó el taller de mantenimiento y se colocaron los compresores en esta zona.
- Se construyó una fosa para el emplazamiento del tanque de gas natural y se reconstruyeron y elevaron nuevas paredes que colindan con la calle y la fábrica Italiana.
- Se construyó y reubicó una nueva cisterna para la planta.
- Por un tema de seguridad se reubicaron los postes y los cables de alta y media tensión, y a su vez se redujo el tamaño del cuarto de transformación de la planta, con la finalidad de ampliar el espacio del patio de la planta.
- Se amplió la entrada de la puerta de la planta para dar facilidad a la entrada de los trailers.

Planta de pigmentos:

- Se instaló un molino de 400 Kg con el objeto de balancear el flujo de materiales con el horno
- Se mejoró el sistema de control electrónico de la mufla de pigmentos

ASPECTOS LEGALES Y TRIBUTARIOS

Se ha dado cumplimiento a todas las obligaciones tributarias y reglamentarias emitidas por parte del Servicio de Rentas Internas del país y de la Superintendencia de Compañías. La compañía en el periodo del año 2012 no ha tenido ninguna contingencia de orden legal en cuanto a aspectos laborales.

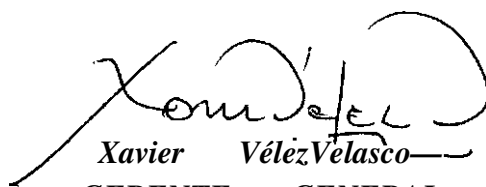
PERSPECTIVAS Y METAS 2013

El 2013 se presenta como un año de transición por los proyectos que están en marcha en la compañía. Dentro de este contexto se ha presupuestado mantener el nivel de ventas alcanzado en el 2012.

Culminados estos proyectos estaremos en la capacidad de ser más competitivos y producir nuevos productos que demandan los mercados.

Inversiones para el 2013:

- Instalación y puesta en marcha de la planta de criogenización y regasificación de GNL.
- Instalación de un sistema contra incendios para la planta de gas natural.
- Adecuación del molino No.1 para la producción de polvo electrostático en la compañía.
- Adecuación del terreno para almacenamiento de materias primas.



Xavier Vélaz Vélasco
GERENTE GENERAL