

Quito, 18 de Marzo del 2020

Señores

Accionistas de Corporación DFL

Presente.-

SITUACIÓN JURÍDICA

A partir del 23 de enero del 2018 asumí la gerencia de la empresa, luego que el señor Damián Antonio Jaramillo Veloz, presentó su renuncia y luego la venta de su participación en la compañía a la señora Mariana Beatriz Pasato Guanga, mediante acción comercial privada.

PROYECTOS COMERCIALES

Los proyectos comerciales ejecutados y facturados durante el año 2019 son los siguientes:

- Originarsa Plan de soporte y mantenimiento y nuevos desarrollos.
- Banco Capital Proyecto de desarrollo de crédito automotriz
- Brain mantenimiento al sistema de cuadrancias cerebrales.
- Epmaps plan se soporte y mantenimiento.
- Corporación Nacional de Telecomunicaciones Desarrollo de los Procesos OMNICALIDAD
- Gestiona Plan de soporte y mantenimiento.
- EQUIVIDA Automatización del Proceso de Gestión de Compras.
- Banco del Austro Revisión de Garantías Reales
- DINARDAP Mantenimiento y reingeniería al Sistema SINE (Anticipo).

INFORME ADMINISTRATIVO

La nómina de la empresa se ha mantenido durante el período 2019 que se compone en:



Sueldos y Salarios Operacionales:

Damián Jaramillo V.

Henry Bautista (Hasta 30 de noviembre del 2020)

Alan Fonseca

Sueldos y Salarios Administrativos:

Fabricio Verdesoto

Soraya Chiriboga (modalidad teletrabajo)

Sueldos y Salarios Eventuales del Proyecto del Banco del Austro

INFORME FINANCIERO

Como resultado del ejercicio económico del año 2019 se determina una utilidad que asciende a USD 16,658.04, como se presenta en el cuadro resumen:

RESUMEN	SUMAN	
Total Ingresos	335,451.75	
Total Costos y Gastos		318,793.71
Pérdida del Ejercicio		16,658.04

Las utilidades acumuladas de ejercicios anteriores se encuentran en el orden de USD 75,841.04 y las pérdidas acumuladas USD19,358.93.

PLANIFICACIÓN

La empresa ha iniciado el camino de equilibrar la cartera entre empresas del sector público y privado con clientes que han confiado en nuestra compañía tal es el caso de Banco Capital y Seguros EQUIVIDA.

El producto del soporte y mantenimiento anual con los clientes se encuentra en el orden del 30% del gasto anual, la meta para los próximos dos años es llegar a que este rubro de ingreso sea de al menos el 80% del gasto fijo anual de la compañía.



corporación DFL
DESARROLLANDO SOLUCIONES

Agradezco mucho la confianza depositada en mi persona y mantengo la disposición de continuar en la gerencia de la compañía.

Atentamente,

Fabricio Verdesoto V.

GERENTE

Corporación DFL Desarrollo y Asesoría Empresarial