

INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE FLEXIPLAST S.A. POR EL EJERCICIO 2014

Entorno del País

El 2014 ha estado marcado por importantes factores políticos y económicos.

A la fecha de presentación de este informe, se han promulgado importantes leyes y reformas a leyes existentes que regulan sectores de la economía nacionales, entre las cuales podemos citar a las siguientes:

La Ley Orgánica de Recursos Hídricos, Usos y Aprovechamiento del Agua,
La Ley Orgánica de Incentivos a La Producción y Prevención del Fraude Fiscal.
La Ley Orgánica del Servicio Público de Energía Eléctrica, entre otras.

Si lugar a dudas esa gran cantidad de normas expedidas, sumadas a normas técnicas adicionales se han constituido en una carga de gestión importante para el sector productivo del país.

En el ámbito político sorprendió el número de alcaldías obtenidas en las principales ciudades del país por partidos o movimientos no oficialistas en las elecciones de Febrero 2014.

En el ámbito económico sin lugar a dudas la mayor preocupación es la brusca caída del precio del Crudo en el mercado internacional el cual tiene graves repercusiones en la economía del país, agravando aún más el déficit fiscal para el periodo 2015 y generando gran incertidumbre sobre el panorama económico a corto plazo y las medidas alicíclicas que se verá obligado a tomar el gobierno.

Según el Banco Central del Ecuador, los índices macroeconómicos del país en el 2014 fueron un PIB de 101.094 millones con crecimiento de la economía sobre el 2013 del 4.0% sobre el PIB y una inflación del 3.67%.

Principales actividades de la empresa durante el año 2014

En el año 2014 la empresa tuvo un incremento de ventas del 16% respecto al periodo 2013, logrando ventas por USD\$ 48'757.339, lo que representó un 2.36% por encima de lo presupuestado para ese período.

Nuestro principal mercado, "Empaques Flexibles Nacional" creció en un 20% respecto al año 2013. Este crecimiento se dio por el crecimiento natural de nuestros clientes, destacándose crecimientos importantes en Pronaca y La Fabril.

El rubro bandejas EPS (suministros Corp. Favorita) tuvo un crecimiento notorio de 16%, respecto al 2013.

Las exportaciones crecieron sustancialmente en 174% en comparación con el año 2013. Esto se dio principalmente por la venta de empaques a Alpina y Freska Leche en Colombia y el inicio de ventas a la empresa Unilever en Bolivia.

Las ventas en el sector agrícola crecieron un 7%. El sector florícola continúa en una situación financiera delicada más aún con la suspensión de las preferencias arancelarias, apreciación del Dólar y crisis rusa, lo que nos obliga a vender únicamente con seguro de Coface o de contado.

Dos mercados nuevos en los que hemos incursionado son la película de stretch para embalaje industrial y la venta de descartables de EPS a través de distribuidores. Estos dos rubros sumaron ventas por \$ 1.32 millones y tienen una perspectiva interesante de crecimiento.

Las materias primas de polietileno han mantenido una tendencia al alza durante el 2014, cerrando con un incremento del 9% en relación al 2013. Se espera que en primer semestre de este año el costo de las materias primas bajen como consecuencia de la baja del precio del petróleo.

Es importante mencionar que la empresa luego de la auditoria de calidad realizada por el ICONTEC obtuvo la recertificación de su SGC ISO 9000 por 3 años más.

En el 2014 se hicieron algunas inversiones en nuevos equipos productivos para la empresa, entre los que destacamos:

CYREL TM Digital Imager Spark (Esco-Alemania) por \$321,939
Máquina convertidora bolsa rollo automática (Lung Meng-Taiwan) por \$137.841
Máquina inyección y de Liner de Válvulas (Spark-Taiwan) por \$194,095
Máquina Coextrusora Cast Stretch Film (Changlongxing-China) por \$117.843
Máquina Convertidora tipo Stand Up Pouch (Plas Alliance-Taiwan) por \$120.734
Maquinas Boleadoras Polipropileno no tejido por \$75,000
Shopping Bag Making Machine (Lung Meng-Taiwan) por \$102,155.83
Extrusora de Mallas planas (Spark Gold-Taiwan) por \$66,000.

Adicionalmente nos encontramos en la presentación de la documentación para el cambio del uso de suelo del terreno de agrícola a industrial alto impacto que tenemos en el sector de Itulcachi, el trámite ha sido lento, pero estamos próximos a conseguir la autorización respectiva de uso de Suelo Industrial en el IRM que nos permitirá solicitar los permisos de construcción de la Fase I para mudar la producción de bandejas EPS.

El 2014 la Central Hidroeléctrica Calope de ENERMAX S.A., empresa en la que Flexiplast S.A. tiene una participación del 13%, presentó una generación de 97.46GWh año. La empresa tuvo una rentabilidad neta de \$ 1'637.322.50 la cual se vio afectada en



su operación normal con impacto en resultados por el pago de intereses al SRI por un valor de 644.463,90, así como el registro del valor por deterioro acumulado al 2014 por la activación del IVA en la construcción de la Central Hidroeléctrica por un valor de \$ 369.446,21 dando una afectación total al resultado de 1'013.910,11.

En el ámbito laboral se mantiene un ambiente de trabajo adecuado y el desempeño de la mayoría del personal es satisfactorio. En la empresa laboran 409 personas al 31/12/2014 que representa un incremento en nómina de 20 colaboradores respecto al año pasado, este incremento de la mano de obra tiene relación directa con la incorporación de la nueva maquinaria.

Presentación y explicación de los estados financieros de la empresa.

Adjuntamos estados financieros Auditados bajo normas NIFF con sus respectivas notas para su revisión.

El activo corriente tuvo un incremento de \$ 3'466.919, un 17.51% respecto al 2013. El cual guarda relación con el incremento de ventas de la empresa.

El activo fijo depreciable tuvo un incremento de \$ 2'231,054, que representa un 7.52% monto muy cercano al valor de depreciación de ese periodo.

El activo total tuvo un incremento de \$3'358.057 equivalente a un 8.19%.

El pasivo corriente, tuvo un incremento de \$2'003.452 equivalente a un 14%. Las obligaciones bancarias a corto plazo se incrementaron en 900 mil, y la cuenta proveedores tuvo un incremento de \$618.498.

El pasivo a largo plazo cerró al 31 de Diciembre 2014 en 1'704.476 que representa un decremento de 40,92% debido al pago de las cuotas de crédito a largo plazo que mantenemos con Produbanco.

El pasivo total tiene un incremento de \$298.976 que equivale al 1.61%.

El patrimonio de los accionistas se incrementó respecto al 2013 de USD 3'059.081 equivalente al 13.66%. Cabe notar que en el 2014 se repartió 2 millones de dólares de dividendos, y el capital social se incrementó también en 2 millones.

En el balance de resultados se puede observar ventas netas por USD 48'757.339 que representa un 15.97% sobre las ventas del 2013, y un 2.36% por encima de lo presupuestado para el periodo.



El costo de ventas fue de USD38'204.253 un 78.36% sobre ventas, notándose un incremento porcentual sobre ventas de 1.43% respecto al año 2013. Este incremento se dio principalmente por el aumento del costo de materias primas cuyo incremento porcentual sobre ventas fue de 1,51%.

La utilidad Bruta fue de USD10'553.086, un 21.64% sobre ventas, lo que si bien representa un incremento en valor del 8,78%, representa un decremento de 1.43% en el margen sobre ventas respecto al año 2013, y dicho margen es inferior en 1.47% respecto al presupuestado, esto debido al incremento en costo de materias primas.

Los gastos operacionales ascendieron a USD3'099.218, un 6.36% sobre ventas que representa un decremento de 0.45% sobre ventas respecto al periodo anterior.

La utilidad antes de impuestos fue de USD\$ 7'637.168, un 15.66% sobre ventas, que representa un incremento de 13.02% respecto al 2013, y a nivel de rentabilidad porcentual significa un decremento de 0.41 puntos.

La utilidad neta integral fue de \$ 5'299.880. Equivalente al 10.87% sobre las ventas, que es mayor en 11.51% sobre el 2013 y \$ 204.703 inferior a lo presupuestado.

Principales metas y actividades previstas para la empresa en el año 2015.

El presupuesto de ventas para el 2015 alcanza la cifra de USD\$ 54'149.103 que considera un crecimiento de 11.06% sobre las ventas del 2014.

Nuestro principal objetivo en el 2015 además de cumplir el presupuesto de ventas, es sobre todo poder mantener la calidad, servicio de nuestros productos y la rentabilidad presupuestada.

Para el 2015 tenemos previsto las siguientes inversiones:

- 1 Coextrusora de 7 capas por un valor total de \$ 1'500.000
- Implementación del módulo de Planificación y Programación de la Producción en el sistema ERP JD EDWARDS por un valor de \$150.000.
- Un equipo de Inyección y moldes para descartables por un valor de \$ 200.000
- Construcción de una primera etapa de Naves industriales en el nuevo terreno por un valor de \$1,000.000 del cual para el 2015 estimamos invertir un 50% de dicho valor.

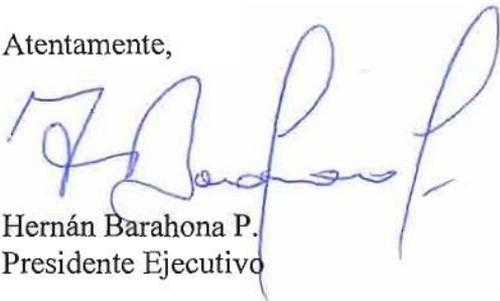
Es importante mencionar que la instalación del módulo de planificación y programación de la producción en nuestro sistema ERP, nos va a permitir tener un mejor control de nuestros procesos ya que hoy en día por el crecimiento que hemos tenido se ha vuelto muy complejo el planificar y programar de manera convencional en hojas electrónicas.



Anhelamos en el período 2015 Iniciar la construcción las naves industriales a donde se pasaría inicialmente las líneas producción de bandejas y descartables de EPS y liberar así una importante superficie de las instalaciones actuales donde continuaremos con el crecimiento de empaques flexibles.

Esperamos que este informe haya brindado un resumen claro de la actividad de la empresa durante el periodo 2014 y las expectativas para el presente año.

Atentamente,



Hernán Barahona P.
Presidente Ejecutivo