

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL PERIODO 2015

Señores
SOCIOS DE GLOBAL S.A.
Presente.

Dando cumplimiento a lo establecido en los estatutos de la compañía y a las disposiciones emitidas por la Superintendencia de Compañías; me permito poner a vuestra consideración el presente informe de la Gerencia General de GLOBAL S. A. correspondiente al ejercicio económico del 1 de enero del 2015 al 31 de diciembre del 2015.

Durante este año GLOBAL S.A. ha logrado las expectativas establecidas en el Plan estratégico de la empresa.

OBJETIVOS ALCANZADOS Y PROYECTOS EJECUTADOS:

De los objetivos y proyectos planteados por la Gerencia para este año, debo indicar que se ha dado cumplimiento a lo siguiente:

- En ventas hemos bajado el 24% con relación al año 2014. Esto obedece a las incidencias negativas por las restricciones políticas del Estado y crisis financiera nacional e internacional.
- Incrementamos las importaciones de materias primas, para la industria de pinturas.
- Desarrollamos el mercado en el segmento de Ingeniería Civil (venta de resinas epóxicas, agentes de curado y resinas para cemento hidráulico).
- Realizamos negocios e importaciones con Synthesia de España y Multiquímica de Panamá.
- Negociamos la representación de Blantex-México, de los "Pigmentos en dispersión BALPRINT" para la utilización en los procesos productivos de fabricación de pinturas.
- Realizamos importaciones de: Synthesia, Lorama (Falcon Chemical), Sintepox, Kuraray, Blantex, Synthesia y Kukdo de materias primas para la industria petroquímica, específicamente para la rama de pinturas, como:
 - a. Resinas polioles, isocianatos, uretanos y acrílicas, para automotriz, industrial y tráfico.
 - b. Resinas Fenólicas y Polivinyl butiral, para fabricación de promotores de adherencia.
 - c. Resinas Epóxicas, Poliamidas, y Aminas cicloalifáticas, para el sector de mantenimiento industrial, petrolero, naval, y pisos de concreto.
 - d. Tintes concentrados para máquinas dosificadoras.
 - e. Resinas polioles, aromáticas, uretanos para la línea automotriz.
- Negociamos la Representación exclusiva de la empresa COSMETIC PROSS, fabricante de los "sueros purificados: para pestañas / Lilash, y para cejas / Librown".

También debo informarles que todo lo dispuesto por la Junta General de socios, la gerencia ha dado cumplimiento. A continuación presento un breve análisis de los resultados correspondientes al ejercicio económico del 1 de enero al 31 de diciembre del 2015.

RESULTADOS ECONÓMICOS DEL AÑO 2015:

<u>Ítem</u>	<u>dólares</u>	<u>%</u>
Ingresos	624.979,86	100,00
Costo de Ventas	437.476,24	69,99
<i>Utilidad bruta</i>	<u>187.503,62</u>	
Gastos administrativos, ventas y financieros	149.908,96	23,97
Otros ingresos	143,62	
<i>Resultados del ejercicio / Utilidad</i>	<u>37.738,28</u>	6,04

Como podemos observar en el Estado de Resultados del año 2015, se ha generado una utilidad de USD\$ 37.738,28; cuyo costo de ventas representa el 70% de los ingresos. Por otro lado los Gastos de administración y ventas se han incrementado en un 13% respecto al año anterior; esto obedece al pago de comisiones para realizar las ventas, inversión en la publicidad e intereses bancarios por préstamo para afrontar la difícil situación económica del país.

La contribución eficaz del personal ha permitido, a pesar de las circunstancias difíciles, obtener resultados positivos para beneficio de los colaboradores, la empresa y el Ecuador.

OBJETIVOS Y PROYECTOS PARA EL AÑO 2016:

Mi responsabilidad como gerente general de la empresa GLOBAR S.A., me comprometo a superar las adversidades del macro-ambiente (económico, social y político), que afectan drásticamente al propósito de GLOBAR por ser una empresa netamente dedicada a importaciones, y ahora tal actividad está restringida por la legislación ecuatoriana. No obstante para cumplir nuestra misión, me he fijado algunos objetivos para el 2016, los principales son:

- Incrementar las ventas mínimo en un 20% con relación al año anterior.
- Incrementar las importaciones de materias primas, para la industria de pinturas; y desarrollar otras líneas y segmentos para la comercialización de productos.
- Negociar representaciones de materias primas y productos semielaborados.

Finalmente, mi compromiso es trabajar eficaz y eficientemente, a fin de maximizar los recursos e inversiones, garantizar sueldos óptimos y estabilidad laboral a nuestros colaboradores, y lograr los objetivos propuestos para el año 2016.

Atentamente,

ING. JOSÉ LUIS MEDINA
Gerente General
GLOBAR S. A.