

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL PERIODO 2014

Señores
SOCIOS DE GLOBAL S.A.
Presente.

Dando cumplimiento a lo establecido en los estatutos de la compañía y a las disposiciones emitidas por la Superintendencia de Compañías; me permito poner a vuestra consideración el presente informe de la Gerencia General de GLOBAL S. A. correspondiente al ejercicio económico del 1 de enero del 2014 al 31 de diciembre del 2014.

Durante este año GLOBAL S.A. ha logrado parcialmente las expectativas establecidas en el Plan estratégico de la empresa (no se realizaron las importaciones por el cupo total asignado por el MIPRO de los productos elaborados y los especiales, debido a las restricciones, trabas, inconsistencias y demoras, en cuanto a los Certificados de Calidad).

OBJETIVOS ALCANZADOS Y PROYECTOS EJECUTADOS:

De los objetivos y proyectos planteados por la Gerencia para este año, debo indicar que se ha dado cumplimiento a lo siguiente:

- En ventas superamos el objetivo propuesto, logramos un incremento del 32%.
- Incrementamos las importaciones de materias primas, para la industria de pinturas.
- Desarrollamos el mercado en el segmento de Ingeniería Civil (venta de resinas epóxicas y agentes de curado).
- Negociamos la representación de Blantex-México, de los "Pigmentos en dispersión BALPRINT" para la utilización en los procesos productivos de fabricación de pinturas.
- Realizamos importaciones de: Lorama (Falcon Chemical), Sintepox, Kuraray, y Blantex, de materias primas para la industria petroquímica, específicamente para la rama de pinturas, como:
 - a. Resinas Fenólicas y Polivinyl butiral, para fabricación de promotores de adherencia.
 - b. Resinas Epóxicas, Poliamidas, y Aminas cicloalifáticas, para el sector de mantenimiento industrial, petrolero, naval, y pisos de concreto.
 - c. Tintes concentrados para máquinas dosificadoras.
 - d. Pigmentos en dispersión para procesos productivos en planta.
- Negociamos la Representación exclusiva de la empresa COSMETIC PROSS, fabricante de los "sueros purificados: para pestañas / Lilash, y para cejas / Librown". A pesar de las demoras en los Registros sanitarios, las restricciones y desacuerdos con los certificados de conformidad entre los organismos del Ecuador (INEN, OAE) y del exterior

También debo informarles que todo lo dispuesto por la Junta General de socios; la gerencia ha dado cumplimiento. A continuación presento un breve análisis de los resultados correspondientes al ejercicio económico del 1 de enero al 31 de diciembre del 2014.

RESULTADOS ECONÓMICOS DEL AÑO 2014:

<u>Ítem</u>	<u>dólares</u>	<u>%</u>
Ingresos	822.164,30	100,00
Costo de Ventas	619.738,28	75,38
<i>Utilidad bruta</i>	<i>202.426,02</i>	
Gastos administrativos, ventas y financieros	90.368,30	10,99
Otros ingresos	100,00	
<i>Resultados del ejercicio / Utilidad</i>	<i>112.157,72</i>	<i>13,64</i>

Como podemos observar en el Estado de Resultados del año 2014, se ha generado una utilidad de USD\$ 112.157,72; cuyo costo de ventas representa el 75,38% de los ingresos. Por otro lado los Gastos de administración y ventas prácticamente son bajos (10,99%); esto obedece al compromiso de trabajar arduamente con el propósito de crecer y fortalecer la solidez de GLOBAR, que nos permita lograr un posicionamiento en el mercado.

La contribución eficaz del personal, ha permitido alcanzar los objetivos que persigue la organización; a pesar de las circunstancias difíciles, hemos obtenido resultados positivos para beneficio de los colaboradores, la empresa y el Ecuador.

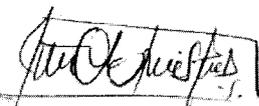
OBJETIVOS Y PROYECTOS PARA EL AÑO 2015:

Mi responsabilidad como gerente general de la empresa GLOBAR S.A., me comprometo a superar las adversidades del macro-ambiente (económico, social y político), que afectan drásticamente al propósito de GLOBAR por ser una empresa netamente dedicada a importaciones, y ahora tal actividad está restringida por la legislación ecuatoriana. No obstante para cumplir nuestra misión, me he fijado algunos objetivos para el 2015, los principales son:

- Incrementar las ventas mínimo en un 10% con relación al año anterior.
- Incrementar las importaciones de materias primas, para la industria de pinturas; y desarrollar otras líneas y segmentos para la comercialización de productos.
- Negociar representaciones de materias primas y productos semielaborados.

Finalmente, mi compromiso es trabajar eficaz y eficientemente, a fin de maximizar los recursos e inversiones, garantizar sueldos óptimos y estabilidad laboral a nuestros colaboradores, y lograr los objetivos propuestos para el año 2015.

Atentamente,



ING. JOSÉ LUIS MEDINA
Gerente General
GLOBAR S. A.