

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL PERIODO 2013

Señores
SOCIOS DE GLOBAL S.A.
Presente.

Dando cumplimiento a lo establecido en los estatutos de la compañía y a las disposiciones emitidas por la Superintendencia de Compañías, me permito poner a vuestra consideración el presente informe de la Gerencia General de GLOBAL S. A. correspondiente al ejercicio económico del 1 de enero del 2013 al 31 de enero del 2013.

Durante este año GLOBAL S.A. ha logrado parcialmente las expectativas establecidas en el Plan Estratégico de la empresa (no se realizaron importaciones de productos especiales ni elaborados por las restricciones a las importaciones).

OBJETIVOS ALCANZADOS Y PROYECTOS EJECUTADOS:

De los objetivos y proyectos planteados por la Gerencia para este año, debo indicar que se dio cumplimiento a lo siguiente:

- En ventas no se logró el objetivo (incrementar el 10%) propuesto por los directivos y accionistas de la empresa (se alcanzó únicamente el 2,9%).
- Realizamos importaciones de materias primas para la industria petroquímica, específicamente para la rama de pinturas, como:
 - a. Resinas Fenólicas y Polivinyl butiral, para fabricación de promotores de adherencia.
 - b. Resinas Epóxicas, Poliamidas, y Aminas cicloalifáticas, para el sector de mantenimiento industrial, petrolero, naval, y pisos de concreto.
 - c. Tintes concentrados para máquinas dosificadoras.
- Logramos realizar negocios con empresas del exterior como: Lorama (Falcon Chemical), Sintepox, Kuraray, y Blantex.
- Por las restricciones a las importaciones no se realizó negocios de representaciones de fabricantes en productos especiales y pinturas elaboradas de tecnología avanzada (automotrices, intumescentes, iónicas, etc.), para su comercialización directa a través de Pinturas América S. A. Por estas restricciones y desacuerdos con los certificados de conformidad entre los organismos del Ecuador (INEN, OAE) y del exterior, tampoco se logró negociar la Representación exclusiva de la empresa fabricante del "suero medicado para pestañas / Llash".

También debo informarles que todo lo dispuesto por la Junta General de socios; la gerencia ha dado cumplimiento. A continuación presento un breve análisis de los resultados correspondientes al ejercicio económico del 1 de enero al 31 de diciembre del 2013.

RESULTADOS ECONÓMICOS DEL AÑO 2013:

| <u>Ítem</u> | <u>dólares</u> | <u>%</u> |
|--|-------------------|--------------|
| Ingresos | 619.373,55 | 100,00 |
| Costo de Ventas | 467.197,40 | 75,43 |
| <hr/> | | |
| <i>Utilidad bruta</i> | <i>152.176,15</i> | |
| Gastos administrativos, ventas y financieros | 48.604,24 | 7,84 |
| <hr/> | | |
| Otros ingresos | 1.654,92 | |
| Resultados del ejercicio / Utilidad | 105.226,83 | 16,98 |

Como podemos observar en el Estado de Resultados del año 2013, se ha generado una utilidad de USD\$ 105.226,83; cuyo costo de ventas representa el 75,43% de los ingresos. Por otro lado los Gastos de administración y ventas son bajos (7,84%); esto obedece al compromiso de trabajar arduamente con el propósito de crecer y fortalecer la solidez de GLOBAL, que permita lograr un posicionamiento en el mercado.

La contribución eficaz del personal, ha permitido alcanzar los objetivos que persigue la organización; a pesar de las circunstancias difíciles, hemos obtenido resultados positivos para beneficio de los colaboradores, la empresa y el Ecuador.

OBJETIVOS Y PROYECTOS PARA EL AÑO 2014:

Mi responsabilidad como gerente general de la empresa GLOBAL S.A., me comprometo a superar las adversidades del macro-ambiente (económico, social y político), que afectan drásticamente al propósito de GLOBAL por ser una empresa netamente dedicada a importaciones, y ahora tal actividad está restringida por la legislación ecuatoriana. No obstante para cumplir nuestra misión, me he fijado algunos objetivos para el 2014, los principales son:

- Mantener el monto de ventas mínimo igual al año anterior, a pesar de las restricciones para importar productos elaborados (esto implica una reducción del ámbito de la empresa en un 50%).
- Incrementar las importaciones de materias primas, para la industria de pinturas; y desarrollar otras líneas y segmentos para la comercialización de productos.
- Negociar representaciones de fabricantes de materias primas.

Finalmente, mi compromiso es trabajar eficaz y eficientemente, a fin de maximizar los recursos e inversiones, garantizar sueldos óptimos y estabilidad laboral a nuestros colaboradores, y lograr los objetivos propuestos para el año 2014.

Atentamente,



ING. JOSÉ LUIS MEDINA
Gerente General
GLOBAL S. A.