

ROSABELA S.A.

Quito, D.M. 25 de Marzo del 2.011

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE ROSABELA S. A. CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2.010

De acuerdo con lo que disponen los estatutos sociales de la Compañía, así como lo que obliga la Superintendencia de Compañías, en mi calidad de Gerente General, presento a la Junta de Accionistas el informe de las actividades más importantes de la empresa, así como el Balance General y de Resultados, correspondientes al ejercicio económico del año 2.010

1. ASPECTOS GENERALES

Para nuestro país el año 2.010 fue un año complicado a todo nivel y prueba de eso fue el pobre crecimiento de la economía ecuatoriana, (uno de los más bajos de la región) adicionalmente la crisis mundial que se sintió durante el año complicó aun más el panorama.

La inversión interna se expandió ya que durante la gran parte del año 2.010 el precio del petróleo ecuatoriano se ubicó en alrededor de US\$76.00, dando la oportunidad de cumplir algunas de las promesas de campaña del ejecutivo, sin embargo la inversión externa no creció a la velocidad esperada por la poca claridad en el área jurídico del país. El área de mayor crecimiento en la parte laboral fue el sector público donde básicamente el incremento fue más del 13%.

En el 2.010 el Ecuador obtuvo un crecimiento del PIB del 3,30% es decir casi el mismo crecimiento alcanzado el año anterior. Se estima que para el 2.011 el PIB estará alrededor del 5,2%. Este crecimiento se obedeció principalmente a los altos precios el petróleo y al desmedido gasto público. Al considerar los factores que más aportaron al crecimiento del país tenemos que las recaudaciones tributarias lideran la lista por un eficiente trabajo del Servicio de Rentas internas. seguidas por el comercio, la industria de la construcción y las remesas del exterior que sin duda se verán muy afectadas durante el 2.011 por la todavía importante crisis mundial y en especial por la que atraviesan dos países claves de los migrantes Ecuatorianos como son los EEUU de América y España.

La demanda interna se incrementó en términos reales en 3,26%, igual comportamiento tuvieron las importaciones que registran un incremento del 1,85%, mientras que las exportaciones no petroleras decrecieron un 6,8%.

En el año 2.010, la inflación cerró en 3,35% es decir casi 2 puntos porcentuales por debajo al año anterior, con niveles inflacionarios internacionales.

Las tasas de interés están todavía altas, aun cuando el gobierno ha intervenido. Las tasas de interés, en diciembre del 2.007 la tasa de interés activa se encontraba en 10.72% mientras que para el mismo mes el 2.008 estaba en 9.14% y en el 2.009 estaba en 9.35% y la del 2.010 en 9.12%.

2.- SITUACION ECONOMICA DE LA COMPAÑÍA.

ESTADOS FINANCIEROS

A) BALANCE GENERAL

El total de Activos de US \$ 166.882 está representado principalmente por Activo Fijo US \$ 56.122, Plantaciones US \$ 88.605

La empresa no tiene deudas representativas al término del ejercicio.

La Pérdida del Presente Ejercicio fue de US \$ 18.385. El capital de la compañía en su primer año de creación es US \$ 2.000, mientras que los aportes a futura capitalización ascienden a US \$ 179.200, con lo que el Patrimonio Neto de los accionistas totaliza US \$ 162.814

Para el ejercicio fiscal del año 2.010 se mantuvo una tasa de impuesto a la renta del 25 % sobre las utilidades que generen las compañías y del 15 % si se reinvierten las utilidades.

B) RESULTADOS

La compañía no generó ventas en este año 2.010, mientras que los Gastos Operativos y Costos ascendieron a U.S. \$ 18.385 con lo cual la Pérdida Operativa fue de US \$ 18.385 (Total de Ingresos Operacionales menos Costos de Ventas y menos Gastos Operativos).

3. PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2.011

La perspectiva de la situación económica del país es altamente incierta y no se vislumbra un cambio significativo en el corto plazo, todo esto generado por la coyuntura política y las medidas fiscalistas que ha tomado el gobierno de turno, especialmente la nueva Ley de Equidad Tributaria y Reformas al Código Tributario, las mismas que no incentivan nuevas inversiones externas en el país, inclusive afectando a la inversión interna de una manera importante. Además la grave crisis mundial crea un entorno sumamente difícil para el futuro económico del sector empresarial.

4. SUGERENCIAS A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Por lo complicado del futuro político de nuestro país y la no firma del TLC con los E.E.U.U., además de la no renovación del ATPDA, nuestra empresa deberá buscar mercados alternativos para mantener la sostenibilidad de muchas fuentes de empleo que genera el sector floricultor, sin embargo esos mercados alternativos demandan de mucho esfuerzo y de largos años para que nuestro producto se haga conocer dentro de un mercado altamente competitivo, por lo que mi sugerencia es que se optimicen los gastos y costos de la compañía para hacerla más competitiva y nuestra estrategia de ventas sea la más imaginativa posible y mantener una estrategia de producción abierta, para hacer de nuestra empresa una de las más prosperas del sector.



Ing. Bernardo Espinosa P.
Gerente General

