

Quito, 31 de Marzo de 2011

INFORME DE GERENCIA

Señora:

Clara Herrera

Me dirijo a usted tras cumplir mi primer período como Gerente de la empresa Tonner Place Suministros Cia. Ltda.

Como es de su conocimiento la empresa inicio sus actividades en Octubre del año pasado, a pesar de ser una empresa joven, hemos visto que en los pocos meses de trabajo que tuvimos el año 2010, logramos crear varias cuentas, muy importantes, que nos han ayudado a avanzar durante este período, sin embargo las cifras que manejamos aún no son lo que esperamos.

El balance general de este año presenta una pérdida de 1429.20 sin embargo las proyecciones para este año 2011 son generar más recursos, poder darnos a conocer a más clientes de manera tal que podamos superar la pérdida del año 2010.

El primer objetivo es mantener los clientes que hemos logrado captar y el segundo gran objetivo es incrementar la cartera de clientes.

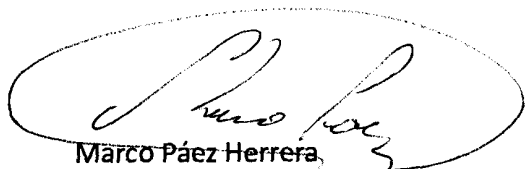
Este año esperamos lograr líneas de crédito con los mayoristas más importantes a nivel local, lo que permitiría un aumento en ventas y por ende en ganancias.

Debemos considerar que el capital humano de la Compañía es sin duda la base de nuestro éxito futuro y presente.

La responsabilidad de todos los que forman parte Tonner Place Suministros Cia. Ltda. contribuye a que la Compañía se fortalezca, supere los grandes desafíos del momento y continúe adelante hacia un futuro lleno de posibilidades.

Muchas gracias.

Atentamente,



Marco Páez Herrera,

Gerente Tonner Place Suministros Cia. Ltda.

