

## INFORME DE GERENCIA GENERAL DEL AÑO 2016

Señores Accionistas,

Para mí es satisfactorio presentar a ustedes, en los términos previstos por la legislación vigente, el informe de la gestión realizada en el año 2016.

Es importante resaltar, que nuestra actividad se encuentra en un entorno cambiante y con dinámica propia, que se caracteriza no solo por las particularidades de la economía nacional que se han visto afectadas por los sucesos que acontecen tanto al interior como en el exterior sino por la naturaleza propia de la industria y la normativa aplicable.

Es por ello que, con el propósito de informar a ustedes sobre el curso de la sociedad en el 2016, desarrolle los aspectos más destacables, que presento a continuación.

### ASPECTOS FINANCIEROS

Durante el año 2016 alcanzamos los objetivos propuestos inicialmente, logrando ingresos de \$113.803,57, que arrojan una utilidad neta de \$6.518,24.

### GESTION DE LA COMPAÑÍA

Durante el año 2016, nos manejamos bajo una alianza comercial con la compañía Cliksoft Cia. Ltda., con el objetivo de participar satisfactoriamente en el Mercado de Compras Públicas, dando un servicio excepcional a este segmento de mercado, compuesto por la entidad estatal.

Podemos concretar que, el año 2016 fue un año de consolidación de buenos resultados tras alcanzar las metas establecidas a fines del 2015, no tanto solo en el frente económico también en el administrativo y operativo. Esto ha sido así porque hemos conseguido establecer una alianza estratégica con Alfresco Software Ltda., (USA) con cuyas personas hemos concretado que GoldConstruc S.A. (BridgeTech) sea el representante único en el Ecuador.

Por lo tanto, podemos definir que nuestra compañía tiene como ADN, la comercialización de los productos y servicios de la plataforma Alfresco (Gestionador Documental). No obstante, estamos abiertos a establecer nuevas alianzas comerciales con fabricantes de softwares, con el objetivo de ampliar la cartera de productos y servicios.

### PERESPECTIVAS PARA EL AÑO 2017

Los objetivos primordiales para este 2017, es crecer en el mercado de servicios de la plataforma Alfresco. En otras palabras, además de realizar las renovaciones de las suscripciones de esta línea de negocio, nos estamos enfocarnos en proveer servicios de horas de soporte técnico, poniendo a la disposición de los clientes atractivos paquetes de horas de soporte. Para esto, ya contamos con la íntegra participación de un ingeniero certificado por Alfresco.

Por otro lado, vemos la necesidad de concretar nuevos clientes que tienen la necesidad de un gestor documental, tanto en el sector público como en el privado, tenemos la plena

confianza que nuestro principal producto (Plataforma Alfresco) es de alta calidad y cumple con las expectativas del mercado.

Sin embargo, no podemos olvidar nuestro entorno económico y político, ya que las condiciones económicas del país son algo inciertas, las cuales van a influenciar en la decisión de los potenciales clientes, en una manera de abstinencia de gastos.

A pesar de lo anterior, estamos poniendo nuestros mayores esfuerzos en el segmento del sector público, sin descuidar de ampliar nuestro portafolio de clientes en el mercado del sector privado, concretando la venta de nuevas suscripciones y horas de soporte.

Para finalizar quiero expresar mis más sinceros agradecimientos a los señores Accionistas, cuyo permanente apoyo a lo largo del año fue primordial para el desarrollo de nuestras actividades y para el logro de los resultados obtenidos.

De igual manera agradezco a todos y cada uno de los colaboradores de la Compañía por el esfuerzo, la dedicación y el compromiso demostrado a lo largo del año.

Cordialmente,



Nicópor Balacios  
Gerente General  
GoldConstruc S.A. - BridgeTech