



FADECOS MON CÍA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA FADECOS MON CÍA. LTDA. DEL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2012

Señores Socios FADECOS MON CÍA. LTDA.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mí calidad de Gerente, pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de la Empresa FADECOS MON CÍA. LTDA., durante el ejercicio económico del 2012.

1.- COMPORTAMIENTO DE LA SITUACIÓN ECONÓMICA – FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA

Presentación de Ingresos y Gastos:

Los Gastos más representativos, se realizaron en lo que corresponde a Sueldos y Salarios del Personal de Ventas contemplando también los Beneficios Sociales, Sueldos del Área Administrativa y Arriendos de las Oficinas de la Compañía.

A continuación se detalle el Total de Ingresos, Costos y Gastos:

Ingresos:	20.341,06
Costo de Ventas:	5.599,56
Gastos de Ventas:	6.956,16
Gastos Administrativos:	35.661,22
Gastos Financieros:	51,12
Gastos Impuesto a las Ganancias:	-29,27

Dándonos como resulta del Período 2012 una Pérdida de \$27.897,67.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2012

Durante el ejercicio que ha concluido al 31 de Diciembre del 2012, con lo manifestado, la situación de la compañía ha sido moderadamente favorable, ya que si bien es cierto tenemos una pérdida, también vemos que hubo Ingresos, que no alcanzaron a cubrir los gastos incurridos en el periodo pero que si permitieron que la compañía pueda operar y cumplir con su principal objetivo que es dar a conocer sus productos masivamente en el mercado.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades.

Durante este año de operaciones que termino el 31 de diciembre del 2012, con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la gerencia y sus profesionales, se consiguieron importantes metas y logros como son:

- Penetrar con mayor énfasis en el mercado de la comercialización de productos cosméticos.
- Establecer el precio comercial de cada producto.
- Se dio a conocer más la marca y el buen nombre de la empresa, obteniendo la confianza de una cadena importante de mercadeo ecuatoriana (TVentas).

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2012 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORA Y LEGAL

Durante el año 2012, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la compañía se ha desenvuelto en un ámbito normal, logrando conservar las fuentes de trabajo existentes.

5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

Durante este ejercicio económico que ha concluido al 31 de diciembre del 2012, la situación de la compañía ha sido moderadamente favorable, ya que hubo un incremento en los ingresos al igual que los gastos y eso se refleja en el aumento de la pérdida.

5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

Durante este ejercicio económico que ha concluido al 31 de diciembre del 2012, la situación de la compañía ha sido moderadamente favorable, ya que hubo un incremento en los ingresos al igual que los gastos y eso se refleja en el aumento de la pérdida.

6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2013

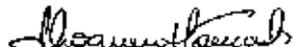
La administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la compañía, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aun más de la que ha ganado hasta la fecha.

Para el ejercicio 2013, se recomienda continuar con los programas (oferta y descuentos) y proyecciones a fin de incentivar el crecimiento de la compañía especialmente basados en estrategias para mejorar nuestra participación en el mercado, ofreciendo los productos a todo tipo de estratos sociales y por otra parte mantener una política racional para la reducción de gastos.

Adicionalmente se recomienda terminar el asunto pendiente con nuestro principal proveedor, para egresar los registros contables pendientes en la contabilidad.

Sin más por el momento, quedo a ustedes agradecida, por la confianza en mi depositada.

ATENTAMENTE,


JOHANNA MONCAYO

GERENTE