Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre del 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Descripción del Negocio

Motorola Solutions del Ecuador S. A. se constituyó en la ciudad de Quito - Ecuador el 23 de agosto de 2010 e inscrita en el Registro Mercantil el 10 de septiembre de 2010. El objeto social es principalmente la provisión de soluciones integradas de comunicaciones y soluciones electrónicas, representación de marca y proveer servicios de asesoría técnica. La Compañía es subsidiaria de Motorola Solutions Inc. (casa matriz domiciliada en los Estados Unidos de América).

Actualmente, las operaciones de la Compañía están enfocadas principalmente a la prestación de asesoría técnica y servicios afines.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 10 de abril de 2019 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

Este es el primer conjunto de estados financieros anuales de la Compañía en los que se ha aplicado la Norma NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes y la Norma NIIF 9 Instrumentos Financieros. Los cambios en las políticas contables significativas se describen en la nota 4.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros se presentan en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presente en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(d) Uso de Juicios y Estimaciones

La preparación de los estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de las políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos informados. Los resultados finales podrían variar de dichas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relacionados se basan en la experiencia histórica y algunos otros factores que se consideran razonables en las circunstancias actuales, cuyo resultado es la base para formar los juicios sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente determinables por otras fuentes.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

i. Juicios

La Administración informa que no existen juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, que pudieran tener efecto importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2019, se incluye en la nota 11 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía, de acuerdo con lo previsto en las NIIF, requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial; (ii) revelación; y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o directamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente las cuentas por cobrar comerciales en la fecha en que se originan, todos los otros activos financieros y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero son inicialmente reconocidos a su valor razonable más cualquier costo de transacción atribuible a su adquisición o emisión (para un ítem que no se mide al valor razonable con cambios en resultados). Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo es inicialmente medida al precio de la transacción.

ii. Activos y Pasivos Financieros no Derivados - Clasificación y Medición Posterior

Activos Financieros - Política Aplicable desde el 1 de Enero de 2018

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: i) costo amortizado; ii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales – instrumentos de deuda; iii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales – instrumentos de patrimonio; o, iv) valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros mantienen su clasificación inicial, a menos que la Compañía cambie su modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso todos los activos financieros afectados se reclasifican a la categoría correspondiente a partir del primer período de reporte posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero se mide al costo amortizado si dicho activo (siempre que no esté clasificado a su valor razonable con cambios en resultados) se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es la recuperación a través de los flujos de efectivo contractuales; y los términos contractuales incluyen fechas específicas de cobro de los flujos de efectivo que corresponden únicamente a pagos del principal e intereses derivados del principal pendiente de cobro.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o valor razonable con cambios en otros resultados integrales, se miden al valor razonable con cambios en resultados. En el reconocimiento inicial la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero (que de otra manera cumple con los requisitos para ser medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otros resultados integrales) bajo la medición a valor razonable con cambios en resultados; si al hacerlo elimina o reduce significativamente desajustes contable de medición o reconocimiento que pudiere surgir.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Activos Financieros: Evaluación del Modelo de Negocio - Política Aplicable desde el 1 de Enero de 2018

La Compañía realiza una evaluación objetiva del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene en un portafolio debido a que esto refleja la forma en que se maneja el negocio y se proporciona información a la Gerencia. La evaluación incluye principalmente los siguientes aspectos:

- las políticas y objetivos establecidos para el portafolio y el funcionamiento de esas políticas en la práctica. Esto incluye evaluar si la estrategia de la Administración se centra en obtener ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de tasa de interés, hacer coincidir la duración de los activos financieros con la duración de los pasivos relacionados; o realizar flujos de efectivo mediante la venta de los activos;
- cómo se evalúa el desempeño del portafolio y se informa a la Administración de la Compañía;
- los riesgos que afectan el desempeño del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos dentro de ese modelo de negocio) y cómo se administran esos riesgos; y,
- la frecuencia volumen y oportunidad de ventas de activos financieros en períodos anteriores, las razones de dichas ventas y las expectativas sobre ventas futuras.

Los activos financieros que se mantienen para negociar o se administran y cuyo desempeño se evalúa sobre una base de valor razonable se miden al valor razonable con cambios en resultados.

Activos Financieros: Evaluación de si los Flujos de Efectivo Contractuales son Únicamente Pagos de Principal e Intereses - Política Aplicable desde el 1 de Enero de 2018

Para propósitos de esta evaluación, "principal" se define como el valor razonable del activo financiero en el reconocimiento inicial. El "interés" se define como la consideración del valor del dinero en el tiempo por el riesgo de crédito asociado con el monto del principal pendiente de pago durante un período de tiempo particular; y, por otros riesgos y costos de préstamos básicos (por ejemplo: riesgo de liquidez y costos administrativos); así como, un margen de ganancia.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses, la Compañía considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si el activo financiero contiene un término contractual que podría cambiar la oportunidad o el monto de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpla con esta condición. Al hacer esta evaluación, la Compañía considera:

- eventos contingentes que cambiarían el importe o la oportunidad de los flujos de efectivo;
- términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa variable;
- características de prepago y extensión; y,
- términos que limitan la reclamación de la Compañía de los flujos de efectivo de activos especificados (por ejemplo, características sin recurso).

Una característica de pago anticipado es consistente con el criterio de pago de principal e intereses únicamente, si el importe del pago anticipado representa sustancialmente los importes impagos de capital e intereses pendientes de pago,

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

lo que puede incluir una compensación adicional razonable por la terminación anticipada del contrato.

Activos Financieros: Medición posterior y Ganancias y Pérdidas - Política Aplicable a partir del 1 de Enero de 2018

Activos financieros al costo amortizado: Estos activos se miden posteriormente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias y pérdidas en cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas se reconoce en resultados.

Activos Financieros - Política Aplicable antes del 1 de Enero de 2018

La Compañía clasificaba sus activos financieros en préstamos y cuentas por cobrar.

Activos Financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas - Política Aplicable antes del 1 de Enero de 2018

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados: Medidos a valor razonable y los cambios en ellos, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, fueron reconocidos en resultados.

Préstamos y cuentas por cobrar: Medidos al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Pasivos Financieros: Clasificación, Medición Posterior y Pérdidas y Ganancias

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados. Un pasivo financiero se clasifica como al valor razonable con cambios en resultados si se clasifica como mantenido para negociar, es un derivado o se designa como tal en el reconocimiento inicial. Los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados se miden a valor razonable y las ganancias y pérdidas netas, incluido cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

iii. Activos y Pasivos Financieros no Derivados - Baja

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar los sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

iv. Compensación

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando La Compañía tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(c) Equipos

Corresponden a equipos de computación y se registran al costo y se presentan netos de la depreciación acumulada incluyendo los desembolsos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo y cualquier otro desembolso directamente atribuible para que el activo esté apto para su funcionamiento y uso previsto. Los programas de computación adquiridos, los cuales están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de esos equipos.

Las renovaciones y mejoras importantes se capitalizan, mientras que los reemplazos, reparaciones y mantenimiento que no mejoran el activo, ni alargan su vida útil, se cargan al gasto a medida que se efectúan.

Los equipos de computación se deprecian por el método de línea recta en base a la vida útil estimada de los respectivos activos de 3 años.

(d) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce las estimaciones de deterioro de valor para las pérdidas crediticias esperadas para los activos financieros medidos al costo amortizado.

Las estimaciones de deterioro de los deudores comerciales son medidas por la Compañía sobre la base de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo financiero, para lo cual efectúa un análisis individual de los clientes.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial, y al estimar las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible, la que incluye análisis cuantitativos y cualitativos, con base en la experiencia histórica de la Compañía, una evaluación crediticia actual y prospectiva.

La Compañía asume que el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente si tiene una mora de más de 30 días. Así también la Compañía considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague la totalidad de las obligaciones crediticias contraídas con la Compañía; sin considerar acciones a ser ejecutadas por la Compañía, tales como la ejecución de garantías, si las hubiere; o,
- el activo financiero tiene una mora de más de 90 días.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles eventos de incumplimiento que pudieren ocurrir durante la vida esperada del activo financiero.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses corresponden a aquellas pérdidas esperadas durante el tiempo de vida del activo que surgen de posibles sucesos de incumplimiento a ocurrir en un periodo de 12 meses contados a partir de la fecha de presentación de los estados financieros (o de un período inferior si el activo financiero tiene una vida menor a 12 meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual durante el que la Compañía está expuesta al riesgo de crédito.

Medición de las Pérdidas Crediticias Esperadas

La Compañía ha determinado que no existe deterioro en sus activos financieros no derivados al 31 de diciembre de 2018 (ni en 2017).

Activos Financieros con Deterioro Crediticio

En cada fecha de presentación de los estados financieros, la Compañía evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado, presentan deterioro crediticio; condición que surge cuando han ocurrido uno o más eventos que tienen un impacto negativo sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero. Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- incumplimiento de pagos ó cuentas vencidas por más de 360 días;
- la reestructuración de un préstamo por parte de la Compañía en términos que ésta no consideraría bajo otras circunstancias;
- es probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

Presentación de las Estimaciones de Deterioro y Castigos

La Compañía no registra estimación por deterioro, debido que mantiene un único cliente que es una entidad del sector público, el cual históricamente no presenta riesgo de pérdida crediticia.

Política Aplicable antes del 1 de Enero de 2018

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si, existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida tienen un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye mora o incumplimiento por parte de un deudor, reestructuración de un monto adeudado en términos que la Compañía no consideraría en otras circunstancias, indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota, cambios adversos

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

en el estado de pago del prestatario de la Compañía, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de las partidas por cobrar a nivel individual.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar.

El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si el reverso está objetivamente relacionado con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a impuesto diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera separado para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortizaciones, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(e) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios

Inicialmente la Compañía ha aplicado NIIF 15 al 1 de enero de 2018. En la nota 17, se presenta información sobre las políticas contables de la Compañía para los contratos con clientes. La aplicación inicial de la norma NIIF 15 sobre el ingreso de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes de la Compañía no tuvo efectos, según se describe en la nota 3.

(f) Gastos

Los gastos se reconocen en resultados en el período en el que se incurren.

(g) Beneficios a Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos-Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La obligación de la Compañía con respecto a planes de beneficios de jubilación patronal está definida por el Código de Trabajo de la República del Ecuador que

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía.

Adicionalmente, el Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá reconocer al empleado una indemnización equivalente al 25% de su último salario multiplicado por el número de años de servicio.

La enmienda de la NIC 19 aplicable para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2016, requiere que la tasa utilizada para descontar las obligaciones de beneficios post-empleo (tanto financiadas como no) se determinen utilizando como referencia los rendimientos del mercado, al final del periodo sobre el que se informa, correspondientes a las emisiones de bonos u obligaciones empresariales de alta calidad en la moneda. En monedas para las cuales no exista un mercado amplio para bonos empresariales de alta calidad, se utilicen los rendimientos de mercado al final del período de presentación de los bonos gubernamentales denominados en esa moneda.

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. No se mantiene ningún fondo asignado especialmente para cubrir estos beneficios.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de unidad de crédito proyectado.

La Compañía reconoce en otros resultados integrales todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por los planes de beneficios definidos; el costo del servicio y el saneamiento del descuento se reconocen en resultados como gastos de beneficios a los empleados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos, comisiones y las definidas en el Código de Trabajo del Ecuador, tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décima tercera y

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

décima cuarta remuneración.

(h) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. Es reconocido en resultados excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporarias, de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados, si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra los que pueden ser utilizados. El activo por impuesto diferido es revisado en cada fecha del estado de situación financiera y es reducido en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(i) Provisiones

Una provisión se reconoce en el estado de situación financiera si la Compañía posee una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable. Cuando no se espera que el flujo de salida de beneficios económicos ocurra en el corto plazo, las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a futuro a una tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

i. Provisiones para Garantías

La garantía usual de los equipos vendidos es cubierta por los proveedores de los mismos, por lo cual la Compañía no reconoce provisión alguna por este concepto.

ii. Contingencias

En relación a reclamos, litigios, multas o penalidades, cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Valor Razonable de los Instrumentos Financieros

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determine los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación.

		2018	2017
Activos financieros medidos al costo amortizado:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	US\$	1.861.098	701.899
Deudores comerciales y otras cuentas por			
cobrar		681.766	891.914
Activos del contrato	100	193.607	-
Total activos financieros	US\$	2.736.471	1.593.813
Pasivos financieros medidos al costo amortizado:			
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	404.671	279.145

(4) Cambios en Políticas Contables Significativas

La Compañía ha aplicado inicialmente la NIIF 15 (ver literal a) y la NIIF 9 (ver literal b) desde el 1 de enero de 2018. Algunas otras nuevas normas también entran en vigencia a partir del 1 de enero de 2018, pero no tienen un efecto significativo en los estados financieros de la Compañía.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La aplicación inicial de estas normas no tuvo efectivos significativos en los estados financieros al 1 de enero de 2018, excepto por la presentación por separado de la pérdida por deterioro de deudores comerciales (ver literal b).

(a) NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco conceptual completo para determinar si deben reconocerse ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplazó a la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y las interpretaciones relacionadas.

Esta Norma establece un nuevo modelo de reconocimiento de ingresos basado en el concepto de control, por el cual los ingresos han de reconocerse a medida que se satisfagan las obligaciones contraídas con los clientes a través de la entrega de bienes y servicios, ya sea en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo.

Debido a que la aplicación de NIIF 15 no ha tenido un impacto en el reconocimiento de ingresos, la información presentada para el período terminado el 31 de diciembre de 2017 no fue requerida que sea re expresada, es decir, está presentada, como fue informada previamente, de conformidad con la NIC 18 e interpretaciones relacionadas. Adicionalmente, los requerimientos de revelación de información de la NIIF 15 no se han aplicado en general a la información comparativa.

A continuación se resume el impacto de la adopción de la Norma NIF 15 sobre el estado de situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2018. No hubo impactos sobre el estado de resultados y otros resultados integrales.

Activos del Contrato: Bajo la Norma NIC 18, los ingresos que se reconocen en virtud de un contrato con un cliente antes de recibir la consideración o el derecho a la consideración es incondicional, se reconocían como ingresos devengados no facturados. Bajo la Norma NIIF 15, tales ingresos se reconocen como un elemento separado en el estado de situación financiera como activos del contrato.

La norma NIIF 15 no tuvo impacto significativo sobre las políticas contables de la Compañía relacionadas con otros flujos de ingresos.

Para obtener información adicional sobre las políticas contables de la Compañía en relación con el reconocimiento de ingresos véase nota 13.

(b) NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 establece los requerimientos para el reconocimiento y la medición de los activos financieros, los pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición.

Adicionalmente, la Compañía ha adoptado modificaciones consecuentes a la Norma NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar que se aplican a las revelaciones sobre 2018 pero por lo general no se han aplicado a la información comparativa.

i. Clasificación y Medición de Activos Financieros y Pasivos Financieros

La NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo la NIIF 9 por lo general se

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual. La NIIF 9 elimina las categorías previas de la NIC 39 de mantenidos hasta el vencimiento, préstamos y partidas por cobrar y disponibles para la venta. Bajo la NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la NIC 39 para la clasificación y medición de los pasivos financieros.

La adopción de la NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables de la Compañía relacionadas con los pasivos financieros.

Para obtener una explicación de la manera en que la Compañía clasifica y mide los instrumentos financieros y contabiliza las ganancias y pérdidas relacionadas bajo la NIIF 9, ver la Nota 4.b.

A continuación en conjunto con las notas adjuntas, se explica las categorías de medición originales bajo NIC 39 y las nuevas categorías de medición bajo NIF 9 para cada clase de activos financieros y pasivos financieros al 1 de enero de 2018.

El efecto de la adopción de NIIF 9 sobre el importe de los activos financieros al 1 de enero de 2018 se relaciona únicamente con los nuevos requerimientos de deterioro.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Clasificación original bajo la norma	Nueva clasificación bajo la norma	χΩ	Saldo en libros bajo la norma	Saldo en libros bajo la norma
Activos financieros		NIC 38			NIC 28	D L
Efectivo y equivalentes de efectivo		Préstamos y partidas por cobrar	Costo amortizado	\$SN	701.899	701.899
por cobrar	(a)	Préstamos y partidas por cobrar	Costo amortizado		891.914	891.914
Total activos financieros				 SON	1.593.813	1.593.813
Pasivos financieros						
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar		Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	\$SO	279.145	279.145

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar que estaban clasificados como préstamos y partidas por cobrar bajo la Norma NIC 39 ahora se clasifican al costo amortizado. (a)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Deterioro del Valor de Activos Financieros

La NIIF 9 reemplaza el modelo de "pérdida incurrida" de la NIC 39 por un modelo de "pérdida crediticia esperada" (PCE). El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos al costo amortizado, los activos del contrato y las inversiones de deuda al VRCORI, pero no a las inversiones en instrumentos de patrimonio. Bajo la NIIF 9, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la Norma NIC 39.

Para los activos dentro del alcance del modelo de deterioro de la NIIF 9, por lo general se espera que las pérdidas por deterioro aumenten y se vuelvan más volátiles. La Compañía ha determinado que la aplicación de los requerimientos de deterioro de la NIIF 9 al 1 de enero de 2018, no tuvieron efectos en la estimación de la pérdida por deterioro.

iii. Transición

Los cambios en las políticas contables que resultan de la adopción de NIIF 9, no implicaron ningún impacto en los estados financieros, por consiguiente no hay diferencias en los importes en libros de los activos y pasivos financieros que resulten de la mencionada adopción.

Se han realizado las siguientes evaluaciones sobre la base de los hechos y circunstancias que existían a la fecha de aplicación inicial, inherente a la determinación del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero.

(5) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Una serie de nuevas normas son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2018, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, las siguientes normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por la Compañía en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

NIIF 16 Arrendamientos

Se requiere que la Compañía adopte la Norma NIIF 16 Arrendamientos a contar del 1 de enero de 2019. La Compañía ha evaluado el impacto estimado que la aplicación inicial de la Norma NIIF 16 tendrá sobre sus estados financieros consolidados, como se describe a continuación.

La Norma NIIF 16 introduce un modelo de arrendamiento contable único para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento. Existen exenciones de reconocimiento para los arrendamientos de corto plazo y los arrendamientos de partidas de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la de la norma actual, es decir, los arrendadores continúan clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

La Norma NIIF 16 reemplaza las guías sobre arrendamientos existentes incluyendo la Norma NIC 17 Arrendamientos, la CINIIF 4 Determinación de si un Acuerdo Contiene un Arrendamiento, la Norma SIC-15 Arrendamientos Operativos – Incentivos y la Norma SIC 27 Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 16, cuyos efectos cuantitativos dependerán de las condiciones económicas futuras, la tasa de interés de los préstamos y obligaciones, del método de

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

transición elegido y de la extensión en la cual la Compañía utilice las excepciones prácticas y el reconocimiento de éstas excepciones. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

No se espera impacto significativo en los arrendamientos financieros de la Compañía.

Transición

La Compañía planea aplicar la NIIF 16 en el periodo que inicia a partir del 1 de enero del 2019, usando el método retrospectivo modificado. Bajo este método, el efecto acumulativo de la adopción de NIIF 16 será reconocido como ajuste a los saldos iniciales de los resultados acumulados al 1 de enero de 2019; y la información financiera comparativa no es reestablecida.

La Compañía planea aplicar el expediente práctico para la transición. Esto significa que la NIIF 16 será aplicada a todos los contratos que comiencen antes el 1 de Enero del 2019 y que hayan sido identificados como arrendamientos de acuerdo con las provisiones establecidas en la NIC 17 e IFRIC 4.

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de Impuesto a las Ganancias.
- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificaciones a la Norma NIIF 9).
- Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la Norma NIC 19).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF, Ciclo 2015-2017 diversas normas.
- Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.
- NIIF 17 Contratos de Seguros.

(6) Administración de Riesgos

La Compañía presenta una concentración de riesgo con la Corporación Nacional de Telecomunicaciones; siendo este el único cliente de la Compañía.

El total de ingresos del contrato con la Corporación Nacional de Telecomunicaciones (CNT) asciende a US\$2.147.647 (US\$1.178.025 en el 2017).

Al 31 de diciembre del 2018 el saldo pendiente por cobrar y/o facturar a la Corporación Nacional de Telecomunicaciones (CNT) asciende a US\$193.607 (US\$140.449 en el 2017).

La Compañía para mitigar este riesgo realiza lo siguiente:

- Contrato marco de suministro de bienes, software bajo licencia de uso y/o servicios celebrado entre la Corporación Nacional de Telecomunicaciones (CNT) y la accionista mayoritaria de Motorola Solutions del Ecuador S. A., en donde se establecen los términos y condiciones de la relación comercial. Dicho contrato abarca todas y cada una de las empresas controladas por las partes.
- Comunicación constante y soporte pro-activo del equipo de Motorola, proporcionando una ventaja competitiva y confianza del cliente en los servicios. Ese relacionamiento también se da en nivel corporativo, lo que respalda a la Compañía en temas de facturación y pagos, ya que el presupuesto se aprueba en la casa matriz.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- Al 31 de diciembre de 2018 no existen cuentas por cobrar morosas.

(7) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

Un resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

		Año termi	nado el
		31 de dicier	mbre del
Nota	-	2018	2017
	US\$	740.288	464.793
		1.155	3.353
		3.739	=
		x=1	56.750
13	5=	745.182	524.896
		(571.042)	(418.959)
13	US\$	174.140	105.937
	US\$	174.204	(107.831)
		528	Ĕ
	US\$ =	174.731	(107.831)
	US\$	100 E	2.968
	13	13 US\$ = US\$ US\$ = US\$	Nota 31 de dicier 2018 US\$ 740.288 1.155 3.739 - 13 745.182 (571.042) 13 US\$ 174.140 US\$ 174.204 528 US\$ 174.731

Los ingresos operacionales - comisiones corresponden a honorarios por concepto de servicios administrativos relacionados por la operación de Motorola Solutions del Ecuador, los cuales son facturados a Motorola Solutions Inc. (casa matriz) incluyendo una comisión del 5% sobre el total de costos y gastos incurridos localmente.

(b) Saldos con Partes Relacionadas

El siguiente es un detalle de los saldos con partes relacionadas:

	Nota		2018	2017
Deudores comerciales -				
Motorola Solutions Inc. (casa matriz)		US\$	92.157	143,331
Motorola Solutions México			3.739	-
	8	US\$ -	95.896	143.331
Ingresos devengados no facturados				
Motorola Solutions Inc. (casa matriz)	8	US\$		35.808
Acreedores comerciales:				
Motorola Solutions Inc. (casa matriz)		US\$	3#9	59.191
Motorola Solutions Brasil			528	5
	9	US\$ _	528	59.191
		_		

Las cuentas por pagar a Motorola Solutions Inc. corresponden a servicios administrativos.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los saldos resultantes de las transacciones con partes relacionadas y que constituyen el saldo de las cuentas por cobrar y cuentas por pagar no generan intereses y no tienen plazos de vencimiento específicos y se cancelan de acuerdo a las necesidades de la Compañía.

(8) <u>Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar</u>

Un resumen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

	Nota		2018	2017
Deudores comerciales -				
Partes relacionadas	7 (b)	US\$	95.896	143.331
Otros			¥	1.321
			95.896	144.652
Activos del contrato -				
Corporación Nacional de				
Telecomunicaciones (CNT)			193.607	140.449
Partes relacionadas	7 (b)		-	35.808
	13	-	193.607	176.257
			289.503	320.909
Otras cuentas por cobrar:				
Crédito tributario IVA			31.421	82.108
Retenciones del Impuesto al Valor				
Agregado "IVA"			518.589	448.849
Otras			35.860	40.048
			585.870	571.005
		US\$	875.373	891.914

(9) Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

El siguiente es un detalle de los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar:

	Nota	2018	2017
Acreedores comerciales:			
Proveedores	US\$	99.249	68.764
Partes relacionadas	7 (b)	528	59.191
		99.777	127.955
Otras cuentas por pagar:			
Empleados		9.584	140
Impuesto a la renta por pagar	16	192.589	54.934
Otros impuestos		102.721	96.256
	7	304.894	151.190
	US\$	404.671	279.145

(10) Beneficios a los Empleados

El siguiente es un detalle de los beneficios a los empleados:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Nota		2018	2017
IESS por pagar		US\$	13.226	12.745
Beneficios del personal			35.728	22.266
Participación de los empleados				
en las utilidades	15	X50	188.638	40.671
		US\$	237.593	75.682

La participación de los empleados en las utilidades se calcula aplicando la tasa del 15% a las utilidades antes de impuesto a la renta, de conformidad con lo establecido en las leyes laborales de la República del Ecuador.

(11) Obligaciones por Beneficios Definidos

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos es como sigue:

		2018	2017
Reserva para jubilación patronal	US\$	125.819	87.278
Indemnización por desahucio	<u>=</u>	30.639	17.502
	US\$	156.458	104.780

Jubilación Patronal

De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, los trabajadores que por veinte y cinco años o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores.

Los movimientos en el valor presente de la obligación de jubilación patronal fueron como sigue:

1768	Nota	2018	2017
Saldo al inicio del año	US\$	87.278	49.390
Costo de los servicios del período corriente	15	19.531	9.957
Costo por intereses	15	3.511	2.045
Pérdida actuarial		15.499	25.886
Saldo al final del año	US\$	125.819	87.278

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2018	2017
Valor actual de las reservas			
matemáticas actuariales:			
Empleados activos con tiempo			
de servicio mayor a 10 años	US\$	74.510	59.599
Empleados activos con tiempo			
de servicio menor a 10 años		51.309	27.679
	US\$	125.819	87.278

Bonificación por Desahucio

De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, solicitado por el empleador o por el trabajador, la Compañía entregará el 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio.

Los movimientos en el valor presente de obligación de bonificación por desahucio fueron como sigue:

	Nota	2018	2016
Saldo al inicio del año	US\$	17.502	8.343
Costo de los servicios del período corriente	15	5.842	2,161
Costo por intereses	15	694	345
Pérdida actuarial	_	6.602	6.653
Saldo al final del año	US\$	30.639	17.502

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos, fueron realizados, por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio actual y el costo del servicio anterior fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método, los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal forma que se atribuye la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.

Las presunciones principales usadas para propósitos de los cálculos actuariales son las siguientes:

	2018	2017
Tasas de descuento	4,25%	4,02%
Tasas esperadas del incremento salarial	1,50%	1,50%

(12) Patrimonio de los Accionistas

(a) Capital Social

El capital de la Compañía está constituido por 2.000 acciones ordinarias y nominativas (única clase de acciones emitidas por la Compañía) de US\$1 cada una y son clasificadas como patrimonio.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(b) Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador requiere que las sociedades anónimas transfieran a reserva legal un porcentaje no menor al 10% de las utilidades anuales, hasta igualar por lo menos el 50% del capital social de la Compañía. Dicha reserva no puede distribuirse a los accionistas, excepto en caso de liquidación de la Compañía; sin embargo, puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones. La reserva legal constituida por la Compañía cubre el 50% del capital social.

(c) Resultados Acumulados Provenientes de la Adopción por Primera Vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre del 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre del 2011 determinó que los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF" y que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, y que generaron un saldo acreedor sólo podrán ser capitalizados en la parte que excedan al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

(d) Utilidades Disponibles

La Junta General Universal y Extraordinaria de Accionistas celebrada el 20 de julio de 2017, proclama la aprobación de distribución de utilidades de los años 2010, 2011, 2012, 2013, 2014 y 2015 por US\$613.025 a los accionistas a prorrata de su participación accionaria, el pago de los mismos se realizó en 2017.

(e) Otros Resultados integrales

Los otros resultados integrales corresponden a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos.

(13) Ingreso Operacionales

La aplicación de inicial de la norma NIIF 15 no tuvo efectos en el reconocimiento de las actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes, según se describe en la nota 3.

(a) Flujos de Ingresos

La Compañía genera ingresos principalmente por la prestación de servicios técnicos, a un único cliente con el cual mantiene suscrito un contrato de soporte técnico (ver nota 17). Otras fuentes de ingresos incluyen principalmente comisiones por servicios prestados a partes relacionadas.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

			Año terminado el		
			31 de dicie	mbre de	
	Nota	_	2018	2017	
Servicio técnico		US\$	2.147.646	1.179.325	
Comisión:					
Partes relacionadas	7 (a)		745.182	524.896	
(-) Costos asociados	14		(571.042)	(418.959)	
Comisión neta	7 (a)	-	174.140	105.937	
Total ingresos		US\$	2.321.786	1.285.262	

(b) <u>Desagregación de Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Cliente</u>

A continuación se presentan los ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes, los cuales se desglosan por principales productos y líneas de servicio y oportunidad del reconocimiento de ingresos.

		Año terminado el 31 de diciembre de	
	-	2018	2017
Ingresos operacionales:			
Servicio	US\$	2.147.646	1.179.325
Comisiones por servicios prestados		174.140	105.937
	US\$	2.321.786	1.285.262
Tiempo de reconocimiento de ingresos -			
Servicios reconocidos a lo largo del tiempo	US\$	2.147.646	1,179.325
Comisiones reconocidas en un momento determinado		174.140	105.937
	US\$	2.321.786	1.285.262

(c) Saldos del Contrato

A continuación los saldos de los contratos con clientes:

			2018		
		-	31 de		
	Nota		<u>Diciembre</u>	1 de Enero	
Cuentas por cobrar , que están incluida comerciales y otras cuentas por cobr					
Deudores comerciales	8	US\$	95.896	143.331	
Activos del contrato			193.607	176.257	
		US\$	289.503	319.588	

Los activos del contrato se relacionan básicamente con los derechos de la Compañía a la contraprestación por el trabajo completado pero no facturado a la fecha de presentación relacionada principalmente con la prestación de servicios de asistencia técnica. Los activos del contrato son transferidos a deudores comerciales cuando los

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

derechos se hacen incondicionales. Esto por lo general ocurre cuando la Compañía emite una factura al cliente.

(d) Obligaciones de Desempeño y Políticas de Reconocimiento de Ingresos

Los ingresos se miden en base a la contraprestación especificada en un contrato con un cliente. La Compañía reconoce los ingresos cuando transfiere el control de un bien o servicio a un cliente.

En la aplicación inicial de NIIF 15, con base en el análisis efectuado, no se determinaron cambios en las políticas del reconocimiento de ingresos de los flujos de ingresos de prestación de servicios técnicos, versus las políticas de reconocimiento con relación al reconocimiento de ingresos bajo la aplicación de NIC 18.

A continuación se proporciona información sobre la naturaleza y la oportunidad de la satisfacción de las obligaciones de desempeño en contratos con clientes, incluyendo las correspondientes políticas de reconocimiento de ingresos.

i. Servicios

Los ingresos por prestación de servicios se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar y, se reconocen a lo largo del tiempo con base en el método costo-a-costo. Los costos relacionados se reconocen en resultados cuando s incurren.

Bajo las provisiones de la NIIF 15 la determinación del ingreso a ser reconocido se realiza sobre la asignación basada en sus precios individuales de venta para cada tipo de servicios, tomando como base las listas de precios que posee la Compañía para la venta de los diferentes servicios en transacciones por separado.

En consecuencia, los ingresos ordinarios así determinados se reconocen con cargo a activos del contrato, mientras los clientes aprueban emitir las facturas respectivas.

ii. <u>Comisiones</u>

Cuando la Compañía actúa como agente en lugar de principal en la transacción, los ingresos reconocidos corresponden al importe neto de la comisión ganada de la Compañía. La Administración considera que los siguientes factores indican que la Compañía actúa como agente:

- El ingreso de la Compañía facturado a casa matriz corresponde principalmente a honorarios por concepto de servicios administrativos relacionados por la operación de Motorola Solutions del Ecuador, los cuales son facturados a Motorola Solutions Inc. (casa matriz).
- La Compañía cobra una comisión por los costos y gastos incurridos localmente por los servicios prestados a casa matriz.

(14) Gastos por Naturaleza

El detalle de los gastos por naturaleza es como sigue:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

			Año terminado el 31 de diciembre de			
	<u>Nota</u>	-	2018	2017		
Gastos de personal	15	US\$	1.012.197	587.054		
Servicios contratados			538.690	298.698		
Gastos de publicidad			15.598	12.379		
Otros impuestos			19.198	27.327		
Costos de proyecto y otros			2.613	198.962		
Materiales proyecto ingenieria			52.314	21.359		
Otros gastos			191.294	258.452		
Gastos de viaje			28.906	69.518		
			1.860.809	1.473.749		
Costos asociados presentados neto	13	_	(571.042)	(418.959)		
		US\$	1.289.767	1.054.790		

(15) Gasto de Personal

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

			Año terminado el				
			31 de diciembre de				
	Nota		2018	2017			
Sueldos y salarios		US\$	378.817	281.491			
Beneficios sociales			160.101	111.820			
Comisiones			180.868	-			
Otros beneficios			46.435	119.660			
Participación de los trabajadores en							
las utilidades	10		188.638	40.671			
Jubilación patronal e indemnización							
por desahucio	11		29.578	14.508			
Vacaciones		(22)	27.760	18.904			
	14	US\$	1.012.197	587.054			
		_		-			

De acuerdo con lo establecido en las leyes laborales vigentes en Ecuador, la Compañía de distribuir entre sus trabajadores 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades, de la siguiente manera:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre de		
	-	2018	2017	
Total ingresos	US\$	2.929.758	1.285.262	
Total costos y gastos		(1.672.170)	(1.014.120)	
Base para el cálculo de la participación de los trabajadores en las utilidades		1.257.588	271.142	
Participación de los trabajadores en las utilidades	US\$	188.638	40.671	

(16) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta difiere del que resultaría de aplicar la tasa impositiva corporativa ecuatoriana del 25% en 2018 (22% en 2017) a las utilidades antes de impuesto a la renta, debido principalmente a lo siguiente:

		2018	2017
Utilidad antes del impuesto a la renta	US\$	1.068.950	230.472
Impuesto a la renta de aplicar la tasa corporativa del 25% (22%			
en 2017)	US\$	267.238	50.704
Más gastos no deducibles		22.653	46.908
Ingresos exentos		1.50	(12.485)
Deducciones adicionales		(55.440)	(9.417)
Impuesto a la renta	US\$	234.451	75,711
Tasa impositiva efectiva	90	22%	33%

El movimiento de la provisión por impuesto a la renta por pagar es el siguiente:

	Nota	1	2018	2017
Saldo al inicio del año		US\$	54.934	282.546
Impuesto a la renta corriente			234.451	75.711
Impuestos retenidos por terceros y pagos		A.	(96.797)	(303.324)
Saldo al final del año	9	US\$ _	192.589	54.934
				- //

A la fecha de emisión de este informe las autoridades tributarias tienen pendiente de revisión las declaraciones de impuesto a la renta correspondientes a los años de 2015 al 2018.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Movimiento de Activo por Impuesto a la Renta Diferido

			2018	
			Reconocido	
			en	Saldo al 31
		Saldo al 1	resultados	de
		de enero	beneficio	diciembre
		de 2018	(gasto)	de 2018
Activo por impuesto diferido -		-		
Beneficios a los empleados - no corrientes	US\$	1-1	7.251	7.251

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del año 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. La Resolución del Servicios de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC15-00000455, publicada en el segundo suplemento del R.O. No. 511, establece que los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas, y si tal monto es superior a los US\$15.000.000 deberán presentar adicionalmente el informe de precios de transferencia.

De acuerdo al monto de las operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior la Compañía no está requerida a presentar el informe integral de precios de transferencia.

Reformas Tributarias

Con fecha 28 de agosto de 2018 mediante Suplemento del Registro Oficial No. 309 se publicó la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal. Los principales aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

- Exoneración a los dividendos y utilidades distribuidos a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras (incluyendo paraísos fiscales y jurisdicciones de menor imposición) o de personas naturales no residentes en el Ecuador. Exoneración que no aplica cuando el beneficiario efectivo sea una persona natural residente en el Ecuador; o la sociedad que distribuye el dividendo no cumpla con informar sus beneficiarios efectivos – solo sobre los no informados.
- Se establece un impuesto único aplicable a la utilidad en la enajenación directa o indirecta de acciones, participaciones, otros derechos de capital.
- Se elimina la figura del anticipo de impuesto a la renta como impuesto mínimo y el exceso es recuperable cuando no se genere impuesto a la renta causado o si el impuesto causado en el ejercicio corriente fuese inferior al anticipo pagado más las retenciones.
- Se mantiene el 25% como la tarifa general para sociedades y el 28% cuando se incumpla en informar el 50% o más de su composición accionaria; o, cuando el titular es residente en paraíso fiscal y existe un beneficiario efectivo residente fiscal del Ecuador, que posea 50% o más de participación.
- Exoneración del impuesto a la renta y de su anticipo por lapsos entre 8 y 20 años a las nuevas inversiones productivas realizadas en sectores priorizados o en industrias básicas definidas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversión, tanto

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

para empresas nuevas como existentes.

- Exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas por lapsos entre 8 y 20 años en nuevas inversiones productivas con contratos de inversión en los pagos por importación de bienes de capital y materias primas así como en la distribución de dividendos a beneficiarios efectivos.
- Exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas e impuesto a la renta por reinversión de utilidades en la adquisición de nuevos activos productivos.

(17) Compromisos

Contrato de Soporte Técnico para el Sistema de Radio Comunicaciones

Contrato adjudicado el 11 de julio de 2017 por la Corporación Nacional de Telecomunicaciones CNT E.P. a la Compañía. El contrato tiene por objeto prestar los servicios de Soporte Técnico para el Sistema de Radio Comunicaciones de Área Extendida en la Banda de 800 MHZ para la Red Nacional Troncalizada con Tecnología Motorola para la CNT EP.

El plazo de ejecución del contrato es de 730 días calendarios contados a partir del siguiente día de la fecha de la protocolización del contrato (11 de julio 2017). El monto del contrato es de US\$4.385.551.

Este contrato requiere las siguientes garantías:

- Fiel Cumplimiento de Contrato equivalente al 5% del valor del contrato, para lo cual la Compañía mantiene con una compañía de seguros una póliza de seguros por US\$219.277 a favor de CNT, la cual debe estar vigente por el plazo del contrato.
- Garantía Técnica, para asegurar la calidad del equipamiento (hardware y software) y materiales que suministra la Compañía y principalmente del servicio que presta. La garantía tiene una vigencia de hasta un año después de la Entrega Recepción Definitiva. En la garantía técnica establece que la Compañía reemplazará a su costo todos aquellos equipos y materiales que se determinen con defectos de fabricación o que no cumplan con las características técnicas contratadas.
- Garantia Técnica de Bienes de hasta un año sobre las partes reparadas que suministra o repone desde el momento que han sido entregadas.
- Garantía de servicios por el tiempo de vigencia del contrato garantizando la prestación del servicio de soporte técnico, incluyendo la provisión de mano de obra especializada para resolver los problemas que se presenten durante la vigencia del contrato.

El contrato prevé multas equivalentes al 0,1% por cada día de retraso en la prestación de los servicios a proveerse o por incumplimiento de cualquiera de las obligaciones que se contraen en virtud de este contrato, así como una multa del 0,05% por incumplimiento de procedimientos de seguridad industrial y salud ocupacional para los contratistas de la CNT EP.

(18) Contingencias

Al 31 de diciembre del 2018 la Compañía no tiene contingencias en su contra que puedan originar un efecto adverso en la situación financiera o en los resultados de sus operaciones.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(19) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 10 de abril de 2019, fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión.

Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2018, fecha del estado de situación financiera pero antes del 10 de abril del 2019, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.

Dr. Luis Ponce Palacios Representante Legal C.P.A. Edison Granda Contador General