

**INFORME DEL GERENTE**  
**SOLYAVIMPORT CIA. LTDA.**  
**PERIODO 2010**

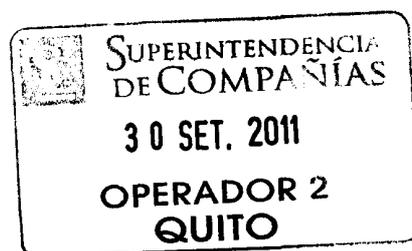
**Estimados Socios:**

**Como Gerente General de la empresa SOLYAVIMPORT Cía. Ltda. y de conformidad a las disposiciones legales de la Superintendencia de Compañías, pongo a consideración de los socios el resumen de la gestión realizada en el período comprendido: del 1ro de septiembre al 31 de diciembre del año 2010, el mismo que se sustenta en algunos puntos en que se sustentó la gestión a mí encomendada:**

- 1.- Análisis del mercado interno**
- 2.- Restricciones en la comercialización**
- 3.- Incremento de locales comerciales de expendio de Artículos con similares características.**
- 4.- Competitividad y precios**

**El mercado ecuatoriano por historia es muy competitivo en especial en productos de bazar y juguetería, aún mas esto se agrava por la ubicación de nuestros almacenes en el Centro Histórico, donde se encuentran los Centros Comerciales el Ahorro ofreciendo productos de similares características y precios competitivos, esto hace más grave el posesionamiento en el mercado y consecuentemente tener ventas significativas.**

**Uno de los elementos de mayor restricción para la comercialización es lo complejo del transporte, ya que no existe áreas de parqueo que facilite la llegada de los clientes**



**tanto del centro sur y del centro norte; así como la inseguridad que se incrementa día a día en la capital del país.**

**En lo referente al incremento de locales comerciales que ofrecen artículos de bazar y juguetería en la época navideña, se multiplican de tal manera que confunden a los futuros clientes ofreciendo artículos de menor calidad, situación que no es analizada correctamente por el cliente realizando compras a gran escala a estos comerciantes golondrinas, restando como es lógico nuestras posibilidades de ventas.**

**Hemos mencionado algunos de los factores que influyen en la comercialización de nuestra empresa, por lo que, una agresiva campaña basada en la propaganda de precio y calidad que el cliente va a encontrar en nuestros productos es la única alternativa que ayudará a la captación de grandes clientes.**

**Por las consideraciones expuestas nuestra gestión también tuvo limitaciones pero que fueron superadas basadas en el trabajo conjunto de directivos, personal de ventas y administrativo que convencidos de cumplir el encargo de ustedes señores socios, de hacer de esta empresa naciente la mejor, creemos haber dado todo por ese objetivo.**

**Confiado en haber cumplido con los retos que demanda la empresa en este período de inicio y con el agradecimiento a todos quienes con trabajo, confianza y dedicación apoyaron mi gestión.**

**Atentamente,**

  
**Stalin Obando Loor**

