

INFORME DE LABORES DE CLINICA LA PAZ CORRESPONDIENTE AL AÑO 2008

En el periodo 2007 – 2008 todo nuestro esfuerzo se ha centrado en el proyecto de la nueva Clínica la Paz, este momento ya no hablamos de un proyecto, sino una realidad, la prioridad es terminar en el tiempo planificado. Siempre es importante destacar que la Clínica como tal no se puede descuidar, y hemos tenido planificaciones individuales que han llevado a mejorar la eficiencia de los diferentes departamentos.

- Se planificara comprar computadores tanto para emergencia, como renovar los de hospitalización.
- Planificamos conjuntamente con los doctores tener una Farmacia con un porcentaje de utilidad mínimo para que, este represente un servicio para los pacientes que determinan venir a nuestra institución.
- Se planifica que el personal de enfermería maneje la computadora, al igual que la residencia.
- Se piensa adquirir nuevos módulos de sistema para control de inventarios, y manejo de honorarios médicos, se sistematizara.
- Disminuir la utilidad de medicación por pedido de médicos.
- Se comprara reloj para control de asistencia de personal.
- Horario de recepción.
- Se concluye el pago de la Sociedad de Ecografía.
- Se mejorara el Ingreso de Alimentación de Cocina

1. Proyecto Clínica La Paz.

INFORME ECONOMICO.-

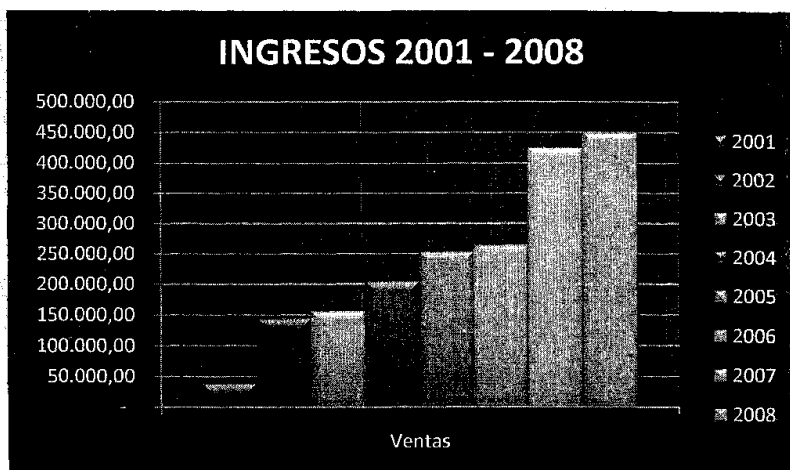


28 ABR 2009

Sonia Aguirre Samerá

Ingresos 2001 - 2007		
Años	Ventas	%
2.001,00	38.928,78	
2.002,00	145.040,52	272,58%
2.003,00	155.382,42	7,13%
2.004,00	204.691,65	31,73%
2.005,00	253.273,76	23,73%
2.006,00	263.529,22	4,05%
2.007,00	424.267,93	60,99%
2.008,00	448.918,04	5,81%

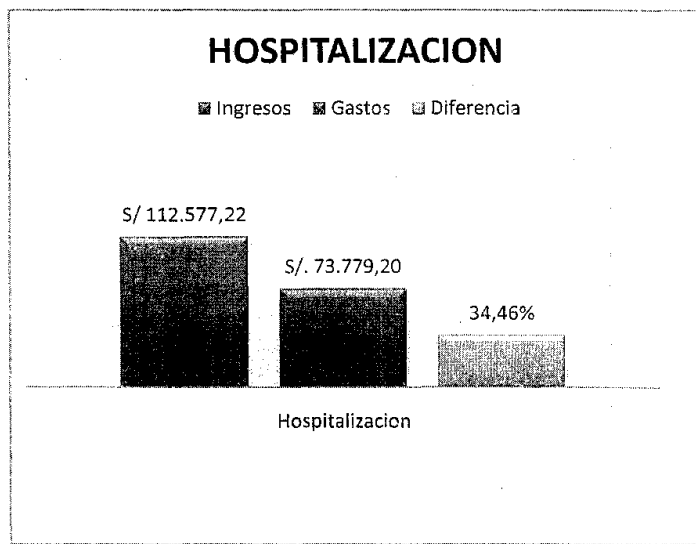
Como notamos en el cuadro anterior, hemos crecido en ingresos desde el 2001 en valores que van desde 38928.78 a 145040, etc. hasta llegar a 448918,04, en este año hemos crecido 5,81% de ingresos. De este cuadro lo importante es destacar que al igual que todos los años nos mantenemos. Creemos que parte del potencial de la Clínica la Paz, además de contar con prestigiosos galenos reconocidos en la ciudad, es el hecho de una ubicación privilegiada.



Otro rubro importante que nosotros destacamos en este informe es la disminución de gastos operacionales fruto de la compra de equipo nuevo que nos permite disminuir los costos de mantenimiento.

HOSPITALIZACION

Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia
Hospitalizacion	S/. 112.577,22	S/. 73.779,20	34.46%

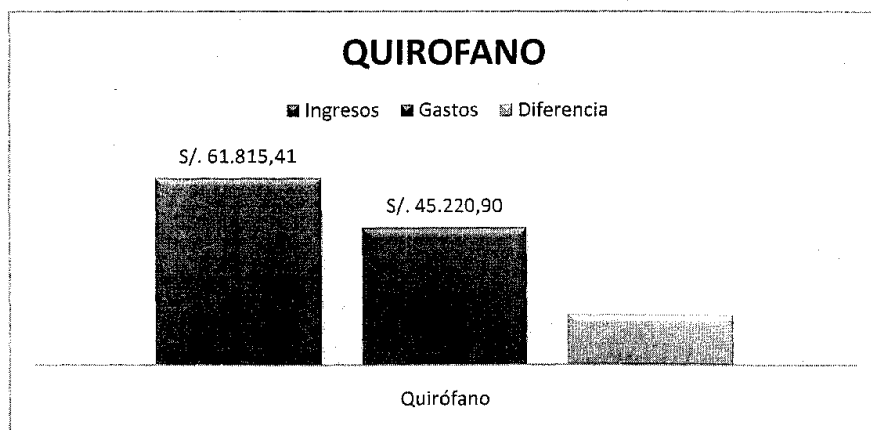


En hospitalización se ha logrado unos ingresos de 112577.22 y gastos de 73779.20, obteniéndose una utilidad de 34,46%, esta ha sido fruto del mayor control en insumos de hospitalización principalmente.

QUIROFANO

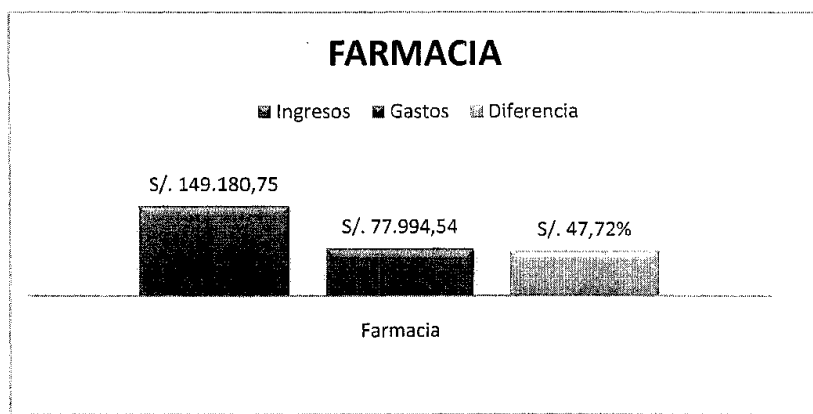
Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia
Quirófano	S/. 61.815,41	S/.45.220,90	26.85%

Ahora los descargos de quirófano son automáticos lo que disminuye el problema de que la medicación no se descarga, o que se descarga mal, esto ayuda a mejorar la rentabilidad de quirófano obteniéndose una utilidad de 26.85%.



FARMACIA

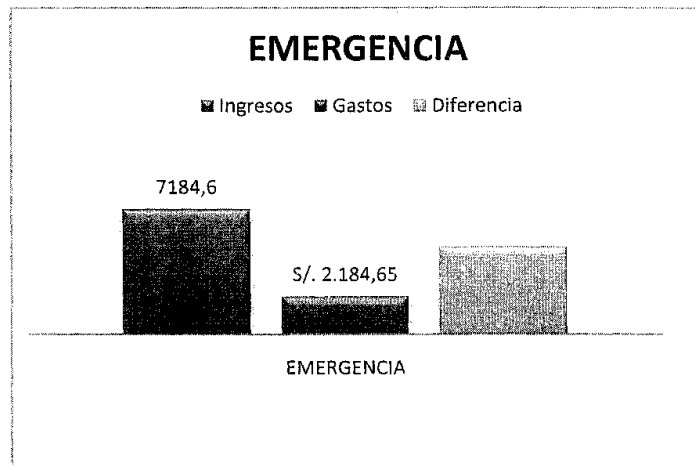
Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia
Farmacia	S/. 149.180,75	S/. 77.994,54	47,72%



En este grafico es importante caer en cuenta que los precios de venta promedio han disminuido antes con compras importantes ganábamos hasta el 100% del valor del producto ahora el gran triunfador es el paciente ya que la medicación es mucho más barata con un promedio de utilidad de 47,72.

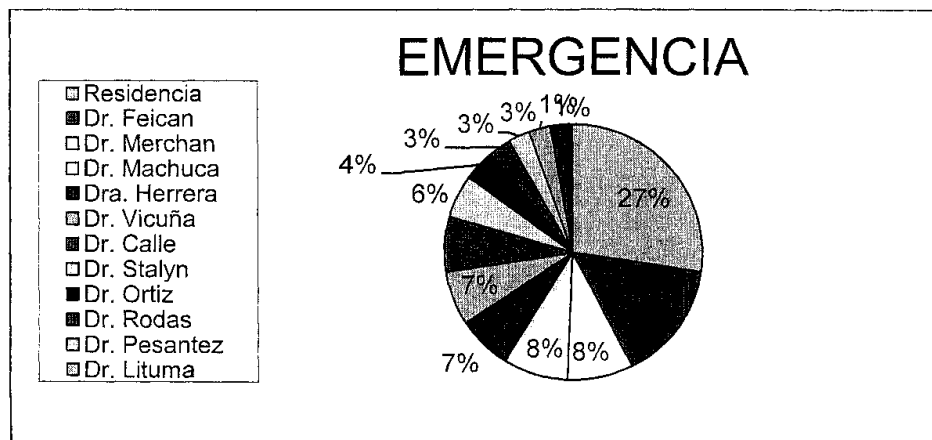
EMERGENCIA

Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia
EMERGENCIA	7184,6	S/. 2.184,65	69.59%

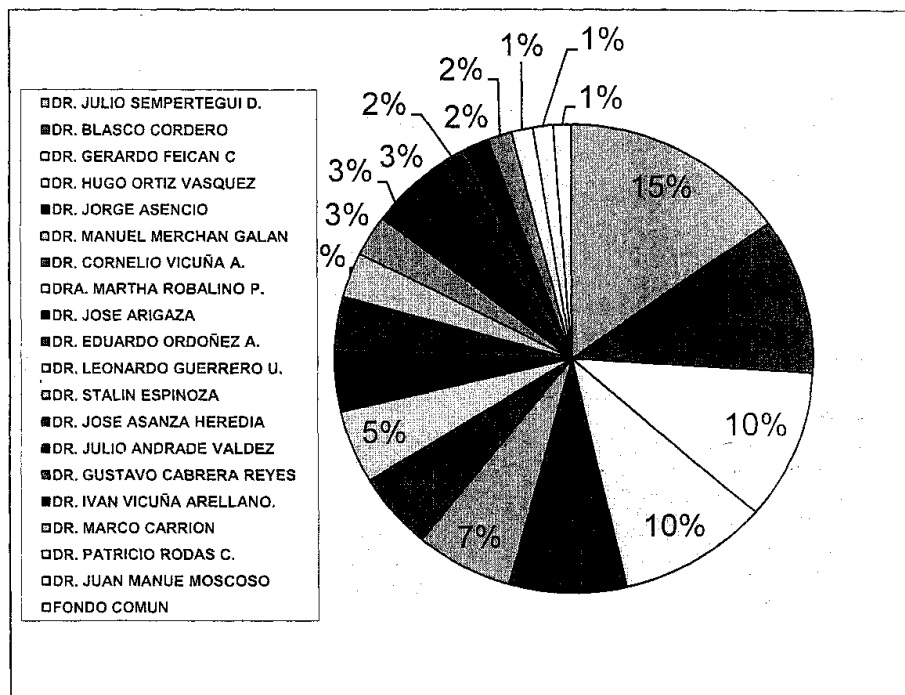


Otros años emergencia a sido un departamento que no generaba mayor utilidad, y no se le cargaba muchos gastos para evitar estar a perdida, este momento se le carga todos los gastos como luz y agua, inclusive teléfono, y con esto existe utilidad en este departamento de 69%.

PORCENTAJE DE EMERGENCIA POR MEDICO

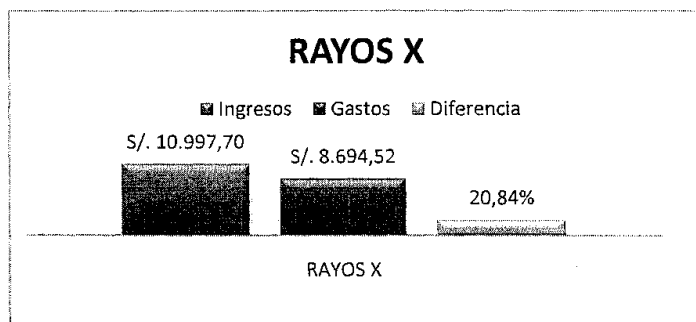


HONORARIOS MEDICOS



RAYOS X

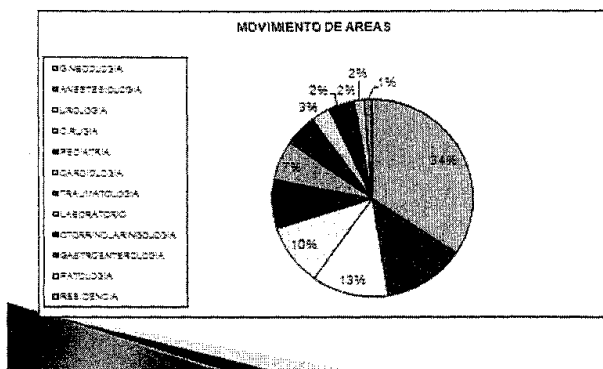
Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia
RAYOS X	S/. 10.997,70	S/. 8.694,52	20,84%



Este departamento es importante valorar una situación, el hecho que estamos en desventaja, hemos sugerido comprar nuevos equipos , pero el directorio tienen razón, debemos esperar a que esté la nueva construcción, y gracias a la colaboración principal del Dr. Cornelio Vicuña, este departamento se ha mantenido, hemos retenido un profesional de alto renombre como el Sr Meneses subiéndole los ingresos, y luchamos

contra lo limitado del equipo y la desconfianza de algunos galenos, pero hemos logrado rentabilidad.

CLINICA LA PAZ



CONCLUSIONES.

2. Todos los departamentos han mantenido rentabilidad, inclusive laparoscopia y Dx. Imagen que son departamentos en los cuales la Clínica forma parte de estas sociedades.
3. Esto permite que exista recursos para invertir en el proyecto y propiamente en la clínica.
4. Las estimaciones de ventas para este año serán menores o se mantendrán debido a que de 11 habitaciones nos disminuyen a 7 donde nos quedamos con una pensión.
5. El proyecto es importante para mantener a nuestros pacientes cómodos e igualmente seguir manteniendo nuestro crecimiento.
6. La Clínica realizó un Crédito y en este año termina de pagar, al igual que DxImagen, está concluido en este año los pagos del Ecógrafo, con lo que se podría defenderse esta temporada de recesión.

Indices.-

- Liquides 1,21 veces.
- Apalancamiento 1,09
- Periodo de Cobro 15 días.
- Periodo de Pago 116 días.
- Rotación de Inventarios 30 días.
- Activo corriente incrementa 77%.
- Inventario incrementa 30%.
- Cuentas por Cobrar disminuye 44%
- Gastos Administrativos disminuye 23%.



28 ABR 2009

Sonia Aguirre Semeria



N. A.