

INFORME DE LABORES DE CLINICA LA PAZ CORRESPONDIENTE AL AÑO 2006

En el periodo 2006 – 2007 el principal objetivo fue el origen del proyecto Nueva Clínica la Paz, el cual por fin llego a su final gracias al trabajo mancomunado de el directorio de nuestra Institucion.

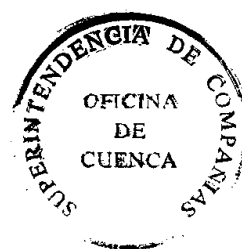
Quiero comenzar mi informe recordando los puntos planificados para este periodo.

PLANIFICACIÓN-

- Nos determinamos mantener una Farmacia que mas que genere utilidad para la clínica, preste servicio a los usuarios, es por esto que comenzamos con costos que obtenidos de las etiquetas de precio de venta, luego disminuimos el 5% del valor, y terminamos con descuentos del 10% de los mismos.
- Se adquirió computadores para quirofano
- Se ha dado mucha capacitación al personal, fruto de esto tenemos computadoras en toda la clínica, logrando que residentes, licenciadas, externos y administración trabajen cada uno en su parte con el sistema, y si no dominan por lo menos manejen muy bien la computadora.
- Es importante hacer que los residentes facturen, ya que han existido muchas veces que tenemos problemas con los pacientes en el momento de dar una alta.
- Disminuir la utilidad de medicación por pedido de médicos.
- Lograr convenios en defensa del crecimiento de nuestra clínica.
- Mejorar el horario de atención de recepción puesto que existe problemas con los pacientes que vienen de visita y no encuentran a nadir.
- Por pedido de los médicos tener mayor variedad de medicación para en precios ser más competitivos y ofrecer mayor servicio.
- Proyecto Clinica La Paz.

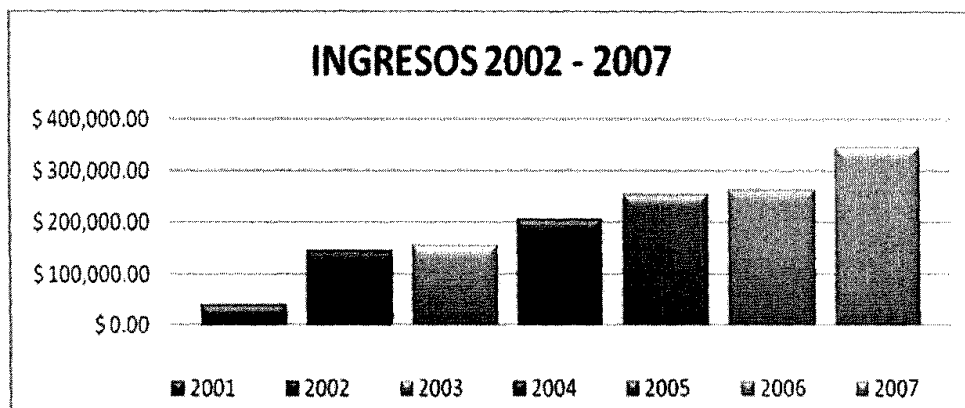
INFORME ECONOMICO.-

Ingresos 2001 - 2007		
Años	AÑOS	%
2001	\$ 38,928.78	
2002	\$ 145,040.52	272.58%
2003	\$ 155,382.42	7.13%
2004	\$ 204,691.65	31.73%
2005	\$ 253,273.76	23.73%
2006	\$ 263,529.22	4.05%
2007	\$ 345,155.71	30.97%



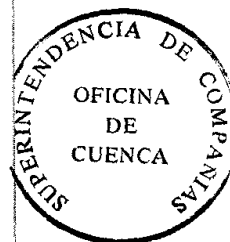
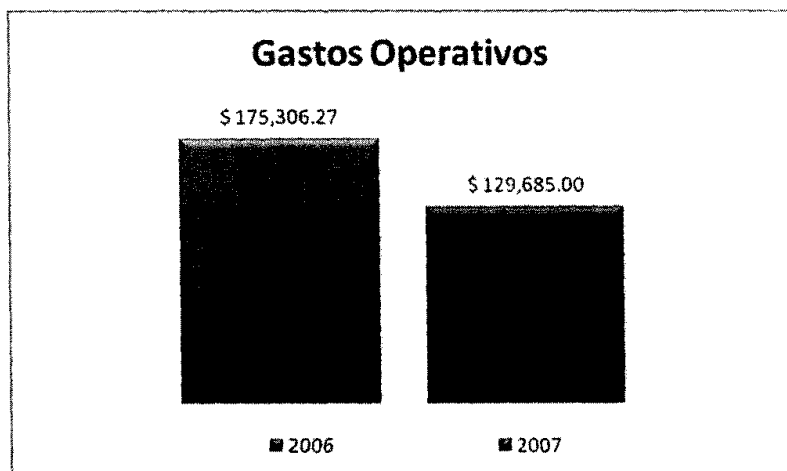
Como notamos en el cuadro hemos crecido en ingresos desde el 2001 en valores que van desde 38928.78 a 145040, etc hasta llegar a 345155.71, en este año hemos crecido

30.97% de ingresos. Debemos notar que sobre todo lo importante en instituciones de salud es mantenerse, y eso hemos logrado fruto del apoyo de instituciones que han colaborado y colaboran con nosotros realizando convenios que mejoran nuestras ventas.



Es importante notar que nuestra empresa genera mucho mas, que este valor pero nosotros separamos el valor de honorarios que corresponden directamente a médicos y nosotros somos únicamente bancos que luego pagan a sus propietarios.

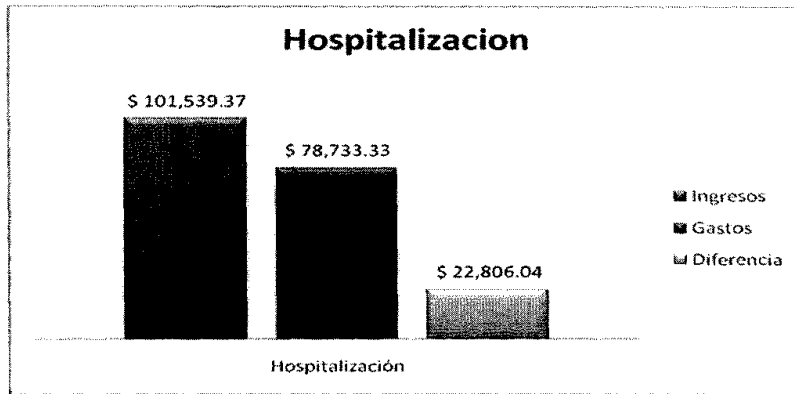
Otro rublo importante que nosotros destacamos en este informe es la disminución de gastos operacionales fruto de la compra de equipo nuevo que nos permite disminuir los costos de mantenimiento.



Es decir que la gestión camina ya que se compra activos productivos que disminuyan el costo y gasto que generan mantener la clínica.

HOSPITALIZACION

Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia	
Hospitalización	\$ 101,539.37	\$ 78,733.33	\$ 22,806.04	22.46%

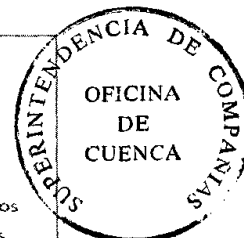
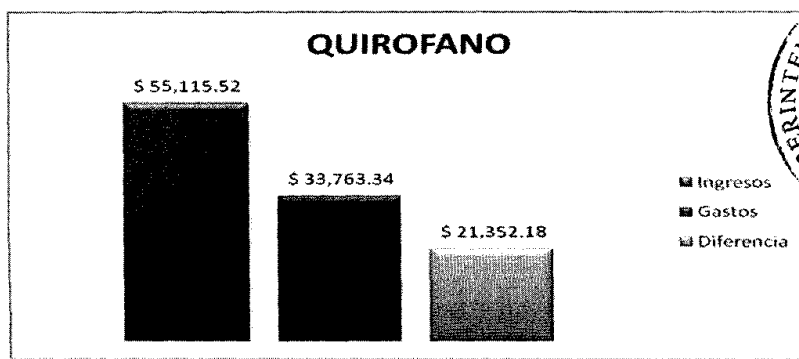


En hospitalización de ha logrado unos ingresos de 101539.37 y gastos de 78733.33 con lo que se a logrado una utilidad de 22806.04 permitiéndose ser una unidad autosuficiente generando una rentabilidad de 22.46%.

QUIROFANO

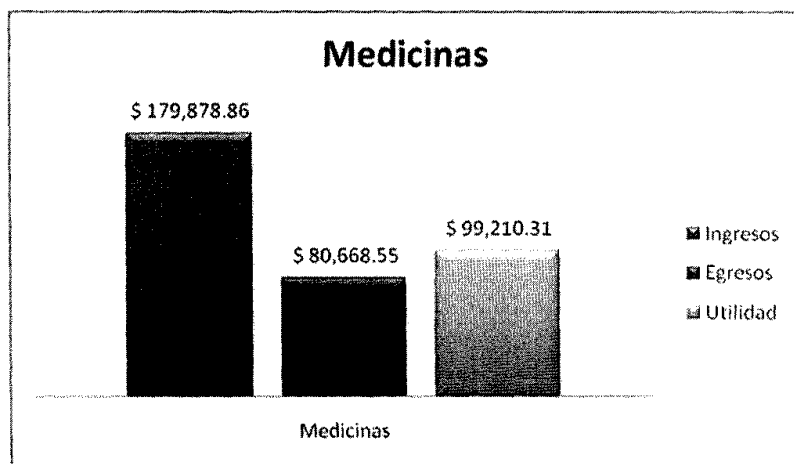
Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia	
Quirófano	\$ 55,115.52	\$ 33,763.34	\$ 21,352.18	38.74%

El quirófano obtiene una utilidad de 38.74% con ingresos de 55115.52 en contra de gastos de 33763.34 , este departamento también es rentable para la clínica y lo único que hemos hecho es sanear algunos costos que no estaban bien contemplados.



FARMACIA

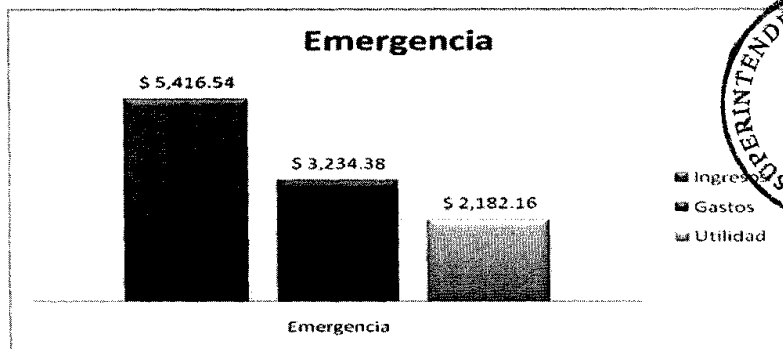
Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia	
Medicinas	\$ 179,878.86	\$ 80,668.55	\$ 99,210.31	55.15%



En este grafico es importante caer en cuenta que los precios de venta promedio han disminuido antes con compras importantes ganábamos hasta el 100% del valor del producto ahora el gran triunfador es el paciente ya que la medicación es mucho mas barata con un promedio de utilidad de 55.15%.

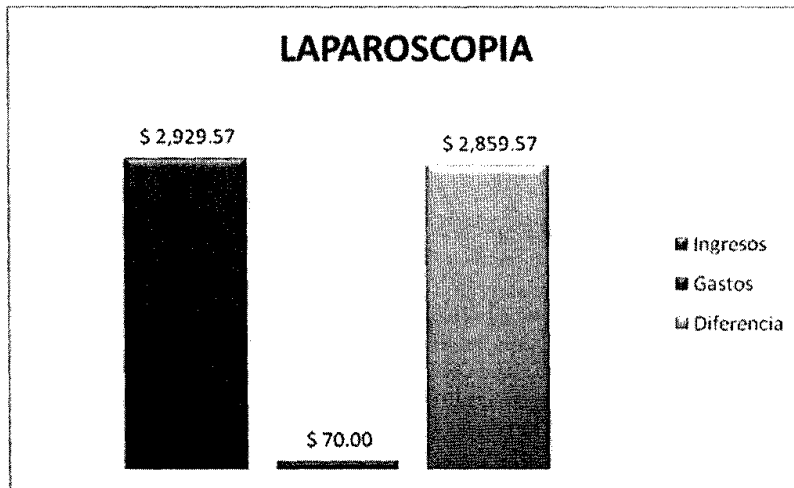
EMERGENCIA

Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia	
Emergencia	\$ 5,416.54	\$ 3,234.38	\$ 2,182.16	40.29%



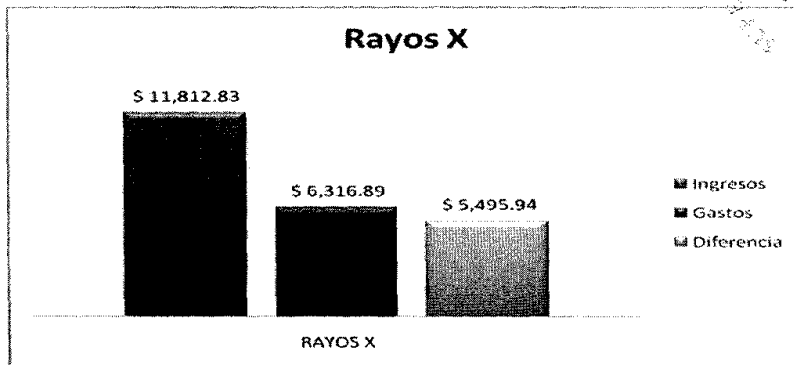
LAPAROSCOPIA

Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia	
Laparoscopia	\$ 2,929.57	\$ 70.00	\$ 2,859.57	97.61%



RAYOS X

Departamento	Ingresos	Gastos	Diferencia	
RAYOS X	\$ 11,812.83	\$ 6,316.89	\$ 5,495.94	46.53%

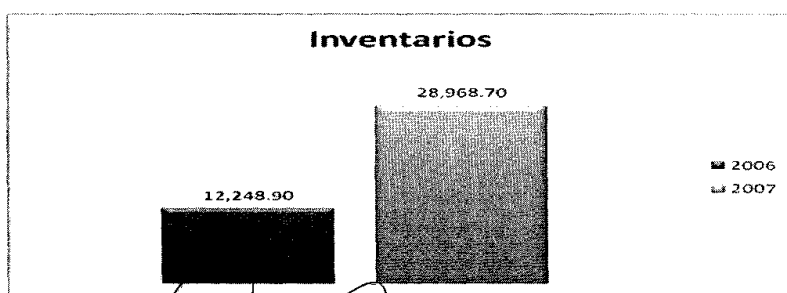


COMPARACION DE BALANCES

Indices	2006	2007
Margen de Venta	3.32	3.63
Periodo Promedio de Cobro	56	36
Periodo Promedio. De Pago	78	62
Rotación de Inventarios	4,11	5.93

En el momento que nosotros realizamos una comparación de balances notamos que nuestro activo corriente a disminuido, y esto tiene su explicación:

- Es importante notar que nuestro efectivo a mejorado y esto lo hacemos puesto que existen momentos en los que se puede aprovechar de los costos de oportunidad.
- Nuestra cuenta de inventarios a crecido puesto que por pedido de los médicos necesitamos tener surtida la farmacia.



[Handwritten signature]
JOHAN S. M. S. V.

[Faint stamp]
N. A.

