

**INFORME ANUAL DE GERENTE GENERAL  
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS EJERCICIO 2013**

**ENTORNO EMPRESARIAL**

De acuerdo al Banco Central del Ecuador (BCE), el Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador tuvo un crecimiento anual de 4.5% en el año 2013 con respecto a 2012. El resultado del crecimiento se explica mayoritariamente por el desempeño del sector no petrolero, que registró un crecimiento anual de 4.9%, llegando a representar el 85.4% del total del PIB 2013. La actividad que presentó mayor contribución al PIB fue la construcción siguiéndole Petróleo y Minas. De su parte, el valor agregado petrolero tuvo un crecimiento anual de 1.4%.

En el 2013 la inflación en el Ecuador fue del 2.70% con una tasa referencial para Pymes de 11.20% anual. Las decisiones políticas que se tomaron en el 2013 tuvieron una repercusión en las importaciones, lo que ocasionará un cambio en la matriz productiva del país que deberá analizarse con detenimiento en busca de nuevas oportunidades de productos y mercados.

**ASPECTOS IMPORTANTES EN LA EMPRESA**

En el año 2013 se empezaron 2 proyectos importantes, el primero fue la implantación de la planta en Cuenca y el segundo los estudios previos a la construcción de la nueva planta en la ciudad de Quito. Se inició también la producción de un molde de inyección de plástico para un nuevo producto.

En el 2013 la Empresa adquirió la totalidad de las acciones de la empresa COMSURPLASTIC y entro a un proceso de fusión con la misma que al finalizar el año 2013 estaba en un avance del 60%.

**OBJETIVOS Y GRADO DE CUMPLIMIENTO ALCANZADO**

Los objetivos planteados por la administración para el 2013 fueron:

1. Reforzar y ampliar la línea de Inyección con compra de máquina y moldes.
2. Estructurar cambio de emplazamiento de la Planta de Plastex en Quito.
3. Planificación e implantación de la fábrica en Cuenca.

**Objetivo 1:**

**Reforzar la línea de Inyección.**

Después de la visita a la Feria ChinaPlast en Mayo del 2013, se contrató una máquina Inyectora nueva de 1.000 ton a la empresa HAITIAN . Esta máquina llegaría tan pronto contemos con una planta industrial nueva. Se analizó así mismo la posibilidad de adquirir moldes varios. Para ello se hizo acercamientos con varias empresas, de las visitas realizadas se concluyó que existe mayor interés por una caja de uso general, el diseño de la misma se contrató a una empresa especializada en la materia y luego se lo sometió a evaluación de los principales compradores que tendríamos para esta caja (Supermaxi, Plumrose, Pronaca, Santa Maria, varios avicultores, etc.) Se contrató finalmente la construcción del molde a la empresa MUNDIMOLD, muy conocida y muy especializada en este tipo de proyectos, el molde estará listo a finales de Mayo .

### **Objetivo 2:**

#### **Estructurar el cambio del emplazamiento de la Planta Plastex Quito.**

En el mes de Abril del año 2013 se inició el trámite de Licencia Ambiental para el nuevo terreno. Por el cambio de ordenanzas e instructivos del Municipio de Quito y en especial de la Secretaria de Ambiente el trámite se retrasó y no se tenía una respuesta positiva al final del año 2013, se definió que se contratará a la compañía Morales y Asociados para la gestión del trámite con el fin de acelerar la obtención de los permisos. Al momento este trámite sigue en la Secretaria de Ambiente y se estima que podrá salir para el mes de Agosto del año 2014.

### **Objetivo 3:**

#### **Planificación e implantación de la planta industrial en Cuenca.**

En Agosto de 2013 finalmente se arrendó un galpón que cumple con los requerimientos generales para la instalación de una planta de moldeo de poliestireno. Se inició los trámites de Licencia Ambiental en ese mismo mes. Al final del año el avance del trámite fue del 60%, creemos que estaremos listos para iniciar con las modificaciones del galpón a finales del mes de Mayo del año en curso.

Existe la posibilidad de adquirir un terreno en el Parque Industrial de Cuenca para instalar allí una planta a futuro, en caso de ser esto necesario o conveniente.

## **ANALISIS DE LA SITUACION ECONOMICA Y FINANCIERA**

### **Ventas, Costos, Gastos y Utilidades**

Las ventas netas totales del año 2013 fueron de US\$ 4.241.333,89; comparadas con las ventas del año 2012 que fueron de US\$ 4.121.455,12 hemos incrementado 3% en dólares. La línea de inyección de jabas disminuyó 11% en tanto que la línea de EPS creció en 6% en dólares y 2% en volumen.

### **Ventas línea EPS (Styroplan)**

Las ventas netas en el año 2013 fueron de US\$ 3.255.432,84, 6% más que las ventas alcanzadas en el año 2012. En volumen; se pasó de 547 TM en el 2012 a 560 TM en el 2013; principalmente por un incremento en las ventas de Styrobloc, en este producto la facturación se incrementó en un 41% en el año 2013.

	TM 2012	TM 2013	Diferencia	%	US\$ 2012	US\$ 2013	Diferencia	%
<b>Bloques y Planchas</b>	228	228	0	0%	1,237,649.61 \$	1,336,412.09 \$	98,762.48 \$	7%
<b>Moldeo Styrobloc y Paneles</b>	275	259	-16	-6%	1,614,535.08 \$	1,596,652.08 \$	-17,883.00 \$	-1%
<b>OTROS</b>	44	66	22	50%	176,848.47 \$	300,589.08 \$	123,740.61 \$	41%
<b>TOTAL</b>	547	560	13	2%	3,045,192.58 \$	3,255,432.84 \$	210,240.26 \$	6%
<b>Promedio Mensual</b>	45.58	46.67						

Las ventas netas a INDURAMA en el 2013 fueron de US\$. 1, 317,726.64; 25 % más que en el año 2012.

En el 2013 , la disminución de las ventas en la línea de moldeo es resultado de que los clientes *exportadores de tilapia cambiaron su negocio a la exportación de camarones, por considerarla más rentable.* Para exportar camarones los clientes no requieren cajas de EPS. En el año 2013 se ha reemplazado con ventas de cajas a nuevos clientes (Transmarina), y la venta de un nuevo producto (cooler) .

El costo de ventas en esta línea fue de 59% en relación a las ventas totales del año.

El precio promedio de la materia prima en el año 2013 fue de USD 2,230 por TM, esto representa un 9% de incremento en relación al año 2012.

#### **Ventas línea Inyección (Polietileno)**

En la línea de inyección jabas las ventas totales fueron de USD. 904,991.05; 11% menos que en el año 2012. Los dos clientes principales de esta línea fueron:

1. Compañía Cervecera Ambev con USD 770,737.49
2. Tesalia Spring Company con USD 121,483.74 de facturación.

El costo de ventas de esta línea fue de 65% en relación a las ventas.

#### **Gastos de Ventas, Administrativos y Financieros**

Los gastos de ventas y administración fueron de USD. 919,843.26 es decir un 2% menos que los del año 2012.

La utilidad anual del ejercicio antes de participación a trabajadores e impuestos fue de USD. 764,809.96 y representa el 18% sobre las ventas netas del año 2013.

El 15% de participación a trabajadores fue de USD. 114,421.49 y el 23% del Impuesto a la Renta causado fue de USD.146, 917.88.

## **Activos, Pasivos y Patrimonio**

En el 2013 los activos totales de la empresa ascienden a USD. 5, 096,214.90 estos tuvieron un incremento del 76% con respecto a los del año 2012 que fueron de USD. 2, 888,681.41. Esto se explica por la inversión que realizó la empresa en la compra de las acciones de la empresa Comercializadora de Plásticos Comsurplastic S.A por el monto de USD. 1, 947,383.61.

Los pasivos de la empresa pasaron de USD. 1, 567,106.26 en el 2012 a USD. 3, 424,727.41 en el 2013, esto se da por el aumento en pasivo no corriente de las cuentas por pagar por la compra de las acciones de la empresa Comsurplastic.

El patrimonio total de la empresa al cierre del año 2013 es de USD. 1, 671,487.49; en el 2012 el patrimonio de la empresa fue de USD. 1, 321,575.15 que nos da un incremento del 26.5%. Una parte se debe al incremento de las utilidades del año 2013 que fue de aproximadamente USD. 100,000 adicionales a las logradas en el 2012 después de repartición 15% trabajadores y pago de impuesto a la renta.

La reserva facultativa sigue siendo de USD. 127, 894,00,

La reserva para la jubilación patronal aumento un 4% en el 2013, pasando de USD. 567,807.97 a USD. \$ 589, 751,00.

Al cierre del año 2013; existen 36 jubilados patronales y tres trabajadores con más de 25 años de labores en la empresa.

## **PROPUESTA SOBRE LOS RESULTADOS DEL EJERCICIO 2013**

Luego del reparto a trabajadores e impuesto a la renta la utilidad neta de la empresa asciende a la suma de quinientos un mil cuatrocientos setenta con 59/100 (US \$ 501.470.59). Con respecto a esto la Gerencia General propone que el total de las utilidades del año 2013, sean reinvertidas en todos los proyectos de la empresa: 1. Moldes de Inyección. 2. Máquina Inyectora. 3. Construcción de la nueva planta Industrial en la ciudad de Quito. 4. Adecuación y arranque galpón Cuenca, y propone a los señores accionistas que de las Ganancias de los periodos anteriores se repartan dividendos por un valor total de USD. 350, 000,00.

## **RECOMENDACIONES PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2014**

Para el 2014, es mi recomendación plantear como objetivos los siguientes:

1. Reforzar y crecer en la línea de Inyección de polietileno con nuevos moldes y nuevas máquinas.
2. Terminar la implementación del proyecto de Poliestireno en Cuenca.
3. Iniciar la construcción de la nueva planta industrial en el Terreno de Turubamba.
4. Diversificar el negocio actual de Piastex.

5. Incursionar en el negocio de Importación de Pisos de Bamboo.
6. Incremento del capital social de la Empresa.
7. Realizar e implementar un protocolo familiar y código de conducta para la empresa y sus accionistas.

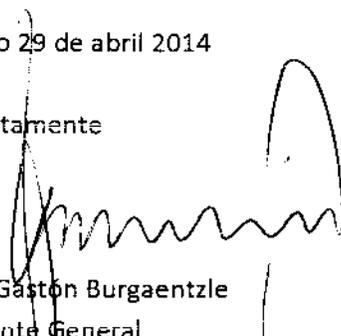
#### **DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS**

En el ejercicio económico 2013, la administración ha acatado las recomendaciones y disposiciones del Directorio y de la Junta de Accionistas que en todos los casos estuvieron orientadas al cumplimiento de las disposiciones legales y societarias, al cumplimiento de metas y objetivos puntuales, al mejoramiento de la posición financiera y a la búsqueda de estrategias tendientes al crecimiento económico y estructural de la Compañía.

Agradezco a los señores Accionistas la confianza que han dispensado durante el ejercicio económico.

Quito 29 de abril 2014

Atentamente



Ing. Gastón Burgaentzle  
Gerente General  
PLASTEX S.A