

INFORME DE GERENCIA

CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONÓMICO ENERO 1 A DICIEMBRE 31 DE 2012

Señores Accionistas:

En las Empresas de Actividades de Servicios Complementarios el Entorno no es determinante pero si influye en su desarrollo porque puede brindar atractivas oportunidades o grandes amenazas, motivo por el cual las Actividades Económicas deben estar siempre vigilantes y someterse a cambios que el medio impone, tanto en el sector Público como en el Privado sin excluir los entes de Control Gubernamentales. El desarrollo de estas Empresas está sujeto a la oferta y la demanda del mercado, basándose en el sistema denominado competencia libre y que a pesar de los nuevos y continuos controles todavía existe competencia desleal. El propósito de las empresas que se desarrollan en el ámbito privado es el de desarrollar y alcanzar utilidades e ir de la mano con los adelantos tecnológicos, elementos esenciales para el funcionamiento de este sistema modelo.

Las empresas al desarrollarse en el medio de libre competencia, deben saber evaluar permanentemente las variables macroeconómicas, para diagnosticar problemas y saber tomar decisiones. En nuestro sector de Prestación de Servicios de Desarrollo de Software, existe gran número de problemas considerables tales como: falta de normas de homologación de precios de acuerdo a un sistema basado en la competencia leal, las cambiantes normas y requisitos que el Gobierno de turno incremento con el pretexto de imponer sistemas propios en varias empresas públicas y privadas, resultando contraproducente en las Empresas Legalmente constituidas no por los cambios sino por las políticas desmedidas y absurdas establecidas en las nuevas Leyes.

Análisis Interno

Al transcurrir 6 años de publicarse la Ley Decretada en el Mandato Constitucional No. 8, es cuando se ha empezado a sentir los cambios financieros, puesto que las provisiones actualmente estamos obligados a pagar mensualmente, anteriormente para las Empresas estos rubros constituían un capital de trabajo adicional hasta la fecha de su pago que era una vez al año y de manera acumulada; para mantenernos competitivos en este sector empresarial, se ha visto en la necesidad de sacrificar el margen de utilidad y realizar un estudio minucioso de cada cliente para ajustar los costos operativos-administrativos durante el presente ejercicio económico, sin embargo hay rubros en los que no se puede realizar estos ajustes ya que están sujetos a controles exhaustivos con cruce de información entre los Entes de Control Gubernamental; el hecho de rebajar los precios para crecer en el mercado, no significa que la compañía tiene que sacrificar el margen de utilidad que en si por la naturaleza de la actividad económica es bajo y la remuneración del personal administrativo y operativo, recurriendo a minimizar los gastos en rubros como: combustible, capacitación, gastos de movilización, teléfono, etc. Para lo que se ha implementado sistemas de control eficaces.

Aspectos Negativos y Positivos

Entre los principales aspectos negativos se señalan:

- Competencia local
- Bajo presupuesto empresarial
- Sistemas seguros de precios bajos
- Otros

Entre los principales aspectos positivos se señalan:

- Incremento y renovación de Contratos
- Mayor funcionalidad
- Desarrollo de mejoras al software
- Otros

ASPECTOS OPERACIONALES

Debido a la competencia local que existe en nuestro medio, Wydatec Cia. Ltda. para poder captar nuevos Clientes y satisfacer las aspiraciones de Clientes Antiguos, ha tenido que incrementar nuevas estrategias y Valores Agregados tales como: mejora en el software (modular), capacitación a clientes, facilidad de entrega de equipos, basados en la identificación de las áreas problema y dar soluciones.

Se ofrece los siguientes productos en forma general, adaptándonos a las necesidades del cliente, se presenta las siguientes opciones:

- ASISORIA TELEFONICA HORAS DIURNAS
- ASISORIA TELEFONICA HORAS NOCTURNAS
- ESTUDIOS DE SEGURIDAD EN EL SOFTWARE.
- VISITAS PERMANENTES A LAS EMPRESAS PARA CORRECCION DE ERRORES

Servicios que se prestan de manera eficiente y oportuna, con valores agregados y equipos de comunicación con tecnología de punta manteniéndose en un nivel altamente competitivo.

4. INDICES FINANCIEROS

Al final del ejercicio económico del 2012, la gerencia administrativa de WYDATEC CIA. LTDA. presenta los siguientes resultados

4.1. INDICE DE SOLVENCIA

ACTIVO CORRIENTE		37.243,47	
<u>PASIVO CORRIENTE</u>	= SOLVENCIA	<u>44.713,62</u>	= 0,832

Se registra en el 0,832% SVO;

El índice de solvencia demuestra que por cada dólar que la empresa debe tiene \$0,832 dólares para cancelar sus deudas a corto plazo.

Razón circulante. Mide el grado en el cual los derechos de los acreedores a corto plazo se encuentran cubiertos por activos que se espera que se conviertan en efectivo en un período más o menos igual al del vencimiento en las obligaciones. Por ser una empresa de servicios no depende de los inventarios para pagar sus deudas.

$$\text{APALANCAMIENTO} = \frac{\text{PASIVOS TOTALES}}{\text{ACTIVOS TOTALES}} = \frac{44713,62}{46940,72} = 0,95$$

Año 2012: 0,95

Las empresas con razones pequeñas de apalancamiento tienen menos riesgo de pérdida cuando la economía entra en recesión, pero también tienen rendimientos esperados más pequeños cuando la economía entra en auge. A la inversa, las empresas que tienen razones de apalancamiento elevadas corren el riesgo de incurrir en pérdida más alta, pero también tienen la oportunidad de obtener utilidades substanciales.

Esto nos da ha notar que la empresa tiene comprometido los activos frente a los pasivos por cada dólar en 0,68 centavos es decir el 68%.

INGRESOS.

Ingresos compuestos por:

VENTAS: \$ 89.042,15

Los Ingresos de la empresa han tenido un decremento, debido a la competencia desleal y corrupción en el Sistema de Compras Públicas, los mismos que tienen una duración que fluctúan entre 8 y 12 meses e inclusive de 60 días.

RENTABILIDAD RESPECTO AL CAPITAL SOCIAL:

$$\text{INGRESOS} = \frac{\text{VENTAS}}{\text{CAPITAL SOCIAL}} = \frac{89039,84}{500} = 178,07$$

Esta mide la capacidad de los activos totales para generar excedentes netos antes de interés e impuestos. La rentabilidad para este año generó disminución respecto al año anterior.

CONCLUSIONES:

La empresa se enfrenta al gran inconveniente de que durante el año 2012 se genero un cambio en la administración y directorio, tenemos un déficit de armas, lo que significa que se corrió el peligro de perder contratos por desavenencias.

Durante el año 2012 hay varias cooperativas que han llegado a la liquidación, debido a las exigencias y minuciosos controles de los entes que regulan esta actividad, sin embargo, Wydatec Cia. Ltda. se mantiene en el mercado, trabajando con todas aquellas cooperativas que cumplen con todas las disposiciones y requerimientos y demostrando un gran profesionalismo, e inclusive arrojando resultados positivos.



Ing. David Acuña Morejon
C.I. 1803306834

GERENTE GENERAL