

INFORME DE GERENCIA DE PAGERTELECOM S.A.

Durante el año 2006, a Empresa Pager Telecom S.A., ha debido soportar la creciente competencia de la telefonía celular, razón por lo que ha visto disminuido su volumen de ventas en lo que a servicio de beepers se refiere, pues no se trataba del potencial económico del que podía disponer, sino de la tecnología presente en todo su esplendor; las empresas celulares comparada con la que manejamos en la comunicación vía beeper nos dejan totalmente fuera de mercado.

Ante esta realidad innegable, se ha decidido para el año 2007 en alianza con una de las compañías de telefonía celular que se encuentra actualmente en el mercado, distribuir el servicio de telefonía celular, para de esta manera estar en capacidad de ofrecer una alternativa de servicio al cliente y por ende subir el rubro de ventas de nuestra compañía.

Esta sería la decisión más acertada e importante realizada por la empresa en los últimos años, por cuanto nos introduce, nuevamente en el mercado de las telecomunicaciones, y esta vez apoyados por la tecnología, la infraestructura y todo lo que económicamente representa una empresa multinacional.

Los logros serán visibles solo a fines del 2007, y confiamos que sean muy productivos, pues siendo el producto de mayor crecimiento en el mercado existen muchas expectativas.

Atentamente,



**SANTIAGO PATIÑO L.
GERENTE**