

INFORME DE LABORES DE LOS ADMINISTRADORES DE LA COMPAÑÍA DISTRIBUIDORA LOJAFAR C.A., EJERCICIO ECONOMICO 2008

Señores Accionistas, en cumplimiento de nuestro deber tenemos la satisfacción de presentar a ustedes el informe de la gestión realizada y de los resultados obtenidos durante el periodo económico 2008, que se sintetizan en los siguientes puntos:

1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Durante el ejercicio económico del año 2008 se alcanzó un monto de **2'601,547.50** dólares en ventas brutas con un crecimiento del **10%** en relación con el año anterior; de este monto se disminuye un valor de **78,470.70** dólares por devolución de mercadería de ciertos clientes, quedando un valor neto en ventas de **2'523.076.82** que dejaron una utilidad líquida de **48,503.56** dólares, si bien el objetivo fue conseguido, no ha sido suficiente para tener resultados satisfactorios, la situación política y económica que vive nuestro país hace difícil lograr un crecimiento significativo; sin embargo gracias a Dios y al esfuerzo mancomunado de todos se pudo lograr el objetivo y aún superar la meta de los ingresos en el 4.06%, con un porcentaje de cumplimiento del **104.06%** anual. A continuación se detalla las ventas por proveedor según los montos de participación durante el año, y el detalle del cumplimiento de la cuota anual asignada al equipo de vendedores de esta Empresa:

MONTO DE VENTAS ANUALES POR PROVEEDOR Año – 2008

Proveedores	Monto ventas	% crecim.	% Particip.	Utilid Brut	% Rent.
1. Merck	959.690	-2.39%	36.89%	76.902	8.01%
2. Grunenthal	323.920	18.87%	12.45%	25.305	7.81%
3. Nifa	314.570	22.75%	12.09%	37.633	11.96%
4. Boheringer	98.241	-11.48%	3.78%	9.463	9.63%
5. Lamosan *	92.295	279.00%	3.55%	13.651	14.79%
6. Acromax *	89.908	219.00%	3.46%	9.119	10.14%
7. Mepha	77.302	10.58%	2.97%	6.935	8.97%
8. Biogenet	60.426	3.38%	2.32%	5.083	8.41%
9. Chalver	60.393	13.80%	2.31%	4.655	7.71%
10. Julpharma	52.812	8.51%	2.03%	4.691	8.89%
11. Varios	46.213	14.86%	1.78%	5.580	12.07%
12. Jansen	43.133	9.87%	1.66%	3.566	8.26%
13. Life	42.528	41.99%	1.63%	5.053	11.88%
14. Shering ploug	41.247	0.70%	1.59%	4.617	11.19%
15. Bristol *	34.089	-----	1.31%	2.831	8.30%

16. Indunidas	33.368	-40.69%	1.28%	2.135	8.40%
17. Bassa	28.314	28.50%	1.09%	2.112	7.46 %
18. Grupo Farma	28.262	23.15%	1.08%	3.447	12.20%
19. Pfizer	23.474	24.64%	0.90%	2.606	11.10%
20. Novartis	21.874	- 14.02%	0.84%	2.954	13.50%
21. Kronos	21.246	27.68%	8.82%	3.316	15.61%
22. Laborat. H.G.*	16.165	291.00%	0.62%	2.237	13.84%
23. Gutis	14.940	148.00%	0.57%	1.530	10.24%
24. Chefar	14.023	14.00%	0.54%	1.556	11.09%
25. Q. Ariston	13.083	14.00%	0.50%	2.621	20.03%
26. Glaxo	10.281	12.95%	0.40%	1.046	10.17%
27. Imp. Bohórquez	8.538	63.50%	0.33%	1.775	20.79%
28. Neofarmaco	7.104	25.38%	0.27%	1.072	15.09%
29. White	7.056	0.89%	0.27%	972	13.77%
30. Rowe	6.090	- 3.04%	0.23%	633	10.39%

• Cuotas anuales del Equipo de Vendedores – año 2008

Los siguientes son los montos de ventas realizadas por cada uno de los vendedores durante el año:

Nombre Vendedor	cuota anual	valor vendido	porcent. cumplim.	porcent. Particip.
Víctor Coronel C.	720.000	746.533	103.69%	28.70%
Orfa Díaz D.	660.000	561.217	85.03%	21.57%
Tulio Elizalde C.	552.000	528.402	95.73%	20.31%
Mauricio Carrión	480.000	440.332	91.74%	16.96%
Oficina Matriz	-----	324.233	-----	12.46%
TOTALES:	2'412.000	2'600.717	-----	100.00 %

2. EGRESOS Y UTILIDAD DEL EJERCICIO 2008

Los egresos están constituidos por los siguientes grupos de gasto:

• Administrativos:	\$ 171,641.25
• De venta:	\$ 14,969.88
• Financieros:	\$ 202.66
• Costo de ventas:	\$ 2'287,759.47
• Utilidad del ejercicio:	\$ 48,503.56

En cuanto a los gastos tenemos que señalar que se han efectuado los estrictamente necesarios para el desenvolvimiento normal de la empresa, ajustados a los montos establecidos en el presupuesto anual, tratando siempre de optimizar al máximo el uso de los recursos disponibles. Los salarios del

personal en el año 2008 se incrementaron el la cantidad impuesta por el gobierno.

3. RENTABILIDAD DEL EJERCICIO ECONÓMICO

La rentabilidad con respecto a las ventas totales representa el 9.32% que significa la cantidad de \$ 235,317.35 constituyendo el ingreso neto de la Empresa, del cual se tienen que deducir los gastos operativos, administrativos y financieros que se realizaron durante el año 2008. Efectuada la contabilización correspondiente, los balances arrojan una utilidad contable de \$ 48,503.56 dólares americanos; de la cual se tomará el 15% para distribuirla a los trabajadores, que ascienden a \$ 7,275.53 quedando como utilidad del ejercicio la cantidad de \$ 41,228.03 dólares.

4. AMBITO ADMINISTRATIVO

La administración de la Compañía ha sido realizada con absoluta transparencia y honestidad, los recursos materiales y económicos se han manejado con suma austeridad, gastando lo estrictamente necesario para el desarrollo eficiente de las actividades. Se ha cumplido con todas las obligaciones de Ley, esto es el pago de impuestos, patentes, tasas municipales y permisos de funcionamiento, así como los pagos de salarios al personal y aportaciones al IESS por el año correspondiente. En lo que concierne a la legalización del aumento de capital por reinversión de utilidades del año 2007, se efectivizó mediante escritura pública de fecha veintiséis de octubre del 2008 en la Notaría Quinta, y aprobado por la Superintendencia de Compañías mediante resolución No. 08.SC.ICL.264 de fecha 6 de noviembre del 2008, por el valor de 18,033.00 dólares americanos, con lo cual el capital actual de la Compañía asciende a \$ 366,343.00 (trescientos sesenta y seis mil trescientos cuarenta y tres dólares U.S.A.), el aumento está registrado en las organismos de control estatal correspondientes, conforme consta en los anexos de la escritura pública, la cual esta a su disposición para que lo puedan verificar. Para este aumento de capital se emitieron dieciocho mil treinta y tres acciones nominativas y ordinarias de un dólar cada, cuyos títulos se entregarán a los respectivos socios.

La contabilidad ha sido efectuada por la Doctora Jhonny Santorum de acuerdo a los principios de contabilidad aceptados en el país y ajustada a las exigencias de S.R.I, los estados financieros son razonables y cada registro está sustentado con su respectivo documento.

- **Entrega de canastilla navideña**

Tradicionalmente Distribuidora Lojafar C.A., en el mes de diciembre de cada año tiene el agrado de entregar a los señores Socios y al personal de trabajadores una canastilla navideña, aunque pequeña en cantidad sí tiene una alta significación espiritual y emotiva, como es el hecho de compartir entre quienes conformamos la gran familia de Distribuidora Lojafar.

5. PROPUESTA SOBRE DESTINO DE UTILIDADES

El Directorio en sesión de fecha 6 de marzo del presente año resolvió sugerir a la Junta General dejar el 100% de las utilidades del ejercicio para reinversión y de ser posible aportar con dinero en efectivo para dar mayor liquidez a la Empresa, eso permitiría comprar mercadería de contado a buenos precios y mejorar la rentabilidad.

6. CONCLUSIONES Y SUGERENCIAS PARA LA JUNTA GENERAL

Los resultados finales del ejercicio económico 2008 en términos generales son positivos, la rentabilidad del capital de la Empresa es del 11.26%, sin bien no representan lo que nosotros esperábamos conseguir, si es superior a las tasas de interés que pagan las instituciones financieras del país.

En cuanto a la recuperación de cartera tenemos que manifestar que es un tema recurrente y todos los años nos causa serios problemas, pues la mayoría de los clientes no pagan las facturas dentro del plazo establecido. Además, es necesario poner en vuestro conocimiento la situación de tres clientes, a quines se ha vuelto imposible el cobro de lo adeudado, se trata de las siguientes personas:

- **Sr. Dawson Rojas** - RROLCA -, saldo por cobrar \$ 1,528.54 (3 años en mora)
- **Sr. José Alberto Villavicencio** – Fcia. ESPAÑOLA –, quiebra del negocio y abandona la ciudad, Saldo por cobrar \$ 2,462.10
- **Sr. Juan Diego Méndez** - DISTRIBUIDORA GÉNESIS –, quiebra del negocio. se retiró mercadería y se cogió una motocicleta como parte de pago. Saldo por cobrar \$ 1,563.22

El Equipo de Vendedores y Gerencia no ha descuidado un solo momento el cobro de los valores adeudados, sin embargo no ha sido posible conseguir el pago puntual, teniendo que acudir a dinero prestado para cumplir a cabalidad con los proveedores. La falta de liquidez nos reduce ostensiblemente la capacidad de compras y competitividad.

Otro punto que ya lo hemos comentado en anteriores informes y que nuevamente lo ponemos a consideración de ustedes, es que para lograr mejores resultados en la rentabilidad, necesariamente debemos tener un capital de trabajo más fuerte, es decir inyectar dinero fresco, que permita comprar al contado, así se conseguirá mayores bonificaciones y descuentos, esto nos ayudará a enfrentar con mayor éxito a la competencia y lógicamente obtener mayor rentabilidad, es evidente que los resultados no son alentadores a pesar del continuo esfuerzo por conseguirlos, por ello insistimos en manifestar que es necesario contar con recursos económicos frescos, solo así estaríamos aprovechando en su verdadera dimensión el bien ganado prestigio del que goza esta Empresa.

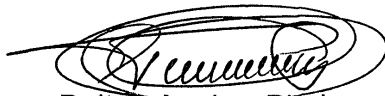
Igual que en años anteriores Laboratorios farmacéuticos del país nos han buscado y preferido para ofrecernos la distribución exclusiva de sus productos; luego de medir el grado de aceptación y solvencia entre las Empresas Distribuidoras de esta ciudad, dando como resultado que Distribuidora Lojafar C.A., haya sido seleccionada y considerada como la primera opción para la cobertura y distribución de los productos, lo cual representa motivo de mucha satisfacción y sano orgullo.

Por nuestra parte no se ha escatimado tiempo ni esfuerzo, tratando siempre de hacer lo mejor posible en todos los ámbitos del trabajo. Los recursos económicos y materiales, se han manejado con honradez y suma austeridad, sujetándonos a los parámetros establecidos en el presupuesto.

Señores Socios los desafíos a los que nos enfrentamos son cada vez mayores y resolverlos no es un asunto fácil, pero los enfrentaremos con decisión y firmeza para conseguir resultados positivos, seguros de que con vuestro apoyo sumado al compromiso nuestro de mejorar cada día y no desmayar en la adversidad seguiremos trabajando con toda nuestra capacidad y energía.

Con la satisfacción del deber cumplido y expresándoles nuestra sincera gratitud nos suscribimos de ustedes.

Atentamente,



Dalton Aguirre Piedra
GERENTE GENERAL



Milton Eduardo Paredes
PRESIDENTE