

**INFORME DE GESTION AÑO 2018**  
**ASISTENCIA TECNICA AGROPECUARIA ASISTAGRO CIA. LTDA.**

**Presentado por el Gerente General**

**Señores Junta General de Socios:**

La actividad económica de la compañía en el transcurso del año 2018, se muestra en el siguiente cuadro:

**Análisis de Ingresos, Costos y Gastos año 2018**

| RUBRO                 | AÑO 2017           | AÑO 2018           | %   | PROMEDIO MENSUAL 2017 | PROMEDIO MENSUAL 2018 |
|-----------------------|--------------------|--------------------|-----|-----------------------|-----------------------|
| VENTAS                | \$<br>1.696.184,23 | \$<br>1.247.046,48 |     | \$<br>141.384,69      | \$<br>103.920,54      |
| COSTO TOTAL           | \$<br>1.274.800,02 | \$<br>867.435,49   | 70% | \$<br>106.233,34      | \$<br>72.286,29       |
| UTILIDAD OPERACIONAL  | \$<br>421.384,21   | \$<br>379.610,99   | 30% | \$<br>35.115,35       | \$<br>31.634,24       |
| GASTOS ADMINISTRACIÓN | \$<br>352.593,60   | \$<br>348.914,07   | 27% | \$<br>29.382,80       | \$<br>29.076,17       |
| UTILIDAD NETA         | \$<br>68.790,61    | \$<br>30.696,92    | 3%  | \$<br>5.735,55        | \$<br>2.558,08        |

Las ventas totales ascienden a \$1.247.046,48 con un promedio mensual de \$103.920,54; el costo total asciende a \$867.435,49 que corresponde al 70% de los ingresos, generando una utilidad operacional aproximada del 30%, a esto sumamos los gastos administrativos \$348.914,07 a lo que ejercicio económico 2018 genera una utilidad neta de \$30.696,92 que corresponde aproximadamente al 3% sobre el volumen total de ingresos.

El resultado económico 2018 es el fiel reflejo de la zona dedicada al cultivo de palma aceitera, zona en la que desarrollamos nuestra actividad, dado este resultado se plantea para el periodo 2019 fortificar la zona bananera, de la provincia de los Rios con tres vendedores y un desarrollista con movilización de la empresa para atender la zona norte de esta provincia y un vendedor para la zona sur de la mencionada provincia, siendo este equipo coordinado por una jefatura de ventas, para lograr este objetivo se rentara un departamento para dar vivienda a los dos ejecutivos que se trasladan de la zona de la Concordia uno para cumplir las funciones de ATC y otro para coordinación, paralelamente se evaluara la opción de comprar un lote de terreno con el fin de construir una planta con similares características a la de la Concordia para bajar los costos de logística por movimiento tanto de materia prima cuanto de producto terminado.

Se pretende obtener un préstamo con la banca para fortalecer el capital de trabajo de la línea nutrimezclas, e importar la materia prima para lanzar el producto nutrimicros, mismo que se piensa tiene un muy buen potencial en la zona bananera, ya que la necesidad existe y no está siendo atendida.

De ser necesario y si se presenta la oportunidad se puede vender el terreno en el que funciona la planta en la Concordia para construir una Planta en la Provincia de Los Rios o más cerca del puerto de Guayaquil.

Con estas medidas esperamos tener un incremento del 10 % en ventas y 2% margen.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'José Alberto Yandun Morillo', with a stylized flourish at the end.

**José Alberto Yandun Morillo**

**GERENTE GENERAL**